

证券代码：833346

证券简称：威贸电子

公告编号：2024-057

## 上海威贸电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研  
 业绩说明会  
 媒体采访  
 现场参观  
 新闻发布会  
 分析师会议  
 路演活动  
 其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月14日

活动地点：本次年报业绩说明会采用网络远程的方式，同时在全景网和中证网举行，公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）和中证网（<https://rs.cs.com.cn/dist/#/index?id=e71912d17b1ca0b9fcb2c29149b290d3>）与投资者展开沟通。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长、总经理周豪良先生；公司副总经理、董事会秘书周威迪先生；公司财务负责人朱萍女士；申万宏源承销保荐有限责任公司

保荐代表人尤家佳女士。

### 三、 投资者关系活动主要内容

副总经理、董事会秘书周威迪先生对公司 2023 年年度报告业绩进行整体说明介绍，董事长兼总经理周豪良先生、副总经理兼董事会秘书周威迪先生、财务总监朱萍女士、保荐代表人尤家佳女士就投资者关心的问题进行了回复。主要问题及回复如下：

问题一：请问公司 2023 年毛利增长的原因是什么？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司 2023 年毛利率为 31.29%，较 2022 年增长了 2.17 个百分点。主要原因首先是公司产品结构升级，组件化产品持续增加，技术含量、附加值、集成化不断提升。同时通过精益管理提高整体运营效率，能够将不同项目所用物料进行整合，变小批量多品种的项目为大批量生产与采购，形成规模效益，多方面着手优化提升毛利率。谢谢！

问题二：请问公司经营业绩均呈上升趋势，这一向好趋势靠的是哪些业务的强势表现呢？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司经营业绩的上升趋势主要得益于以下几个方面：首先，从产品策略来看，公司近年来大力推行组件化、集成化的产品策略，这一策略的实施使得高附加值的组件产品不断量产，为公司带来了良好的业绩增长。通过集成化和组件化，公司不仅提高了产品的技术含量和附加值，还满足了市场对高效、智能产品的需求，从而赢得了客户的认可。其次，在行业选择上，公司深耕新能源汽车行业，并在充电桩线束与连接器等关键组件上取得了显著成绩。公司凭借优质的产品和服务，积累了一批优质的新客户，包括上汽大众、上汽名爵、智己、奇瑞 ICAR、吉利、蜂巢能源等知名品牌，不仅为公司带来了稳定的订单，还进一步提升了公司的市场地位。此外，随着社交需求的急剧复苏，公司智能电熨斗集成组件的销售也大幅上涨。这些组件化的项目单价高、附加值高，为公司带来了良好的利润。最后，在工业领域，公司储能散热系统与热泵系统的电子组件项目也陆续实现量产。谢谢！

问题三：在全球经济不确定性增加的背景下，公司如何看待潜在的市场风险（如供应链中断、汇率波动等）？公司有哪些具体的应对措施来确保业务的连续性和韧性？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！在全球经济不确定性增加的背景下，公司认为市场风险持续存在。针对市场风险，公司采取了多项具体的应对措施。首先，在供应链管理上，公司致力于建立多元化的供应商体系，以分散供应链中断的风险。通过与多地区的供应商建立合作关系，公司能够确保在某一地区或供应商出现问题时，能够迅速调整供应链，保障产品的持续供应。针对汇率波动的风险，公司注重加强风险管理，定期评估汇率市场走势，并制定相应的策略来降低汇率波动对业务的影响。例如，公司可能会利用金融工具如远期外汇合约等，来锁定汇率，减少汇率变动带来的损失。此外，公司通过积极开拓不同行业及地区的客户，分散客户风险，确保业务的连续性和韧性。谢谢！

问题四：公司研发投入持续增加，并且强调了定制化、项目化的研发模式。请问接下来的研发重点将集中于哪些领域或技术？公司如何平衡长期研发投资与短期盈利目标之间的关系？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司未来会将研发重点集中于新能源汽车行业，特别关注几个核心领域：高电压技术、快充技术、轻量化以及集成化电子电器系统。在平衡长期研发投资与短期盈利目标的关系上，公司会采取以下策略：首先，公司根据每年实现的收入利润情况，对研发项目进行选择并制定合理预算。其次，优化研发项目管理，确保项目能够按时、按质完成。同时，寻求外部合作与资金支持。与高校、科研机构等外部机构的合作将帮助我们共享研发资源和技术成果，降低研发成本。最后，优化产品组合与市场策略。根据市场需求和竞争态势，调整产品组合和定价策略，提高产品的市场竞争力。谢谢！

问题五：公司计划加大力度拓展海外市场，能否分享一下具体的市场拓展策略，比如优先考虑哪些国家或地区？针对不同市场的特点，公司计划如何调整产品策略和服务体系？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！面对全球化的市场机遇，公司计划进

一步加大力度拓展海外市场。特别是欧美和日本高端市场，因其具有成熟的市场体系、高消费能力以及对高品质产品的追求，同时公司在相关市场也已拥有一定的经验积累，将成为公司拓展的重点。在产品策略方面，公司将继续推进电子组件集成化策略，以提供更加紧凑、高效、可靠的零部件解决方案。这一策略将确保公司的零部件产品能够满足欧美和日本市场对高度集成化、智能化产品的需求。同时，公司还将注重定制化服务，根据客户的具体需求和应用场景，提供量身定制的零部件产品，以满足市场的多样化需求。谢谢！

问题六：面对资产负债情况的变化，公司将如何提升运营效率，尤其是在供应链管理和成本控制方面，以应对可能的成本上涨压力？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司致力于建立高效的供应链管理体系，通过 WMS、ERP 等系统的不断完善和协作，以及合理的供应商选择、库存控制以及物流配送等方式，降低成本、提高供货速度和质量。同时，公司积极推行集成化、组件化策略，近年来营业收入中高技术含量、高附加值的组件类产品占比在持续增加。通过精益管理提高整体运营效率，能够将不同项目所用物料进行整合，变小批量多品种的项目为大批量生产与采购，形成规模效益，降低采购成本。谢谢！

问题七：公司在新能源汽车和储能系统领域取得了一系列实用新型专利，这些技术成果对公司产品的市场竞争力有何具体提升？在未来几年内，公司如何规划利用这些技术优势，进一步巩固或扩大市场份额？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！在新能源汽车和储能系统领域，公司凭借对技术的深度探索和不懈追求，成功取得了一系列实用新型专利。这些专利不仅体现了公司在技术研发上的实力，更提升了我们产品的市场竞争力。这些专利涵盖了高低压连接、大电流连接、智能充电等多个关键领域，保障了我们能够为客户提供更稳定、更高效、更便捷的连接解决方案。未来，我们将继续持续投入研发资源，与新能源和储能领域的客户共同开发新产品，不断完善和优化我们的产品体系，为客户提供更加全面、更加高效的解决方案，进一步扩大我们的市场份额。谢谢！

问题八：有哪些措施来优化资本结构，确保财务健康的同时支持业务扩张？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司目前资产负债率处于较低水平，财务状况健康。公司非常重视在保证平稳运行和财务健康的前提下持续提升业绩，若未来业务持续扩张，有进一步的融资需求，公司将合理规划融资策略，评估资金需求，选择合适的融资方式，并加强现金流管理，建立完善的现金流管理体系，提高资金使用效率等。谢谢！

问题九：公司去年取得了不错的业绩，请问董事长，今年业绩会继续向好吗？主要增长点在哪里？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司 2024 年将持续深耕汽车（含新能源汽车）、智能家电和工业自动化等领域。家电领域，公司将继续保持与智能家电领域大客户的深度合作，根据市场和客户需求及时提供相关产品及服务。今年随着国际间交流的持续恢复，市场对于出行、旅游、商务等方面的需求或将进一步体现。同时公司积极布局咖啡机领域，为专业商用咖啡机提供各类线束与注塑集成件。在汽车领域，公司目前已获得一系列如车灯线束、充电枪组件新项目的定点，这些项目将会逐渐量产为公司带来较可观的收入与润贡献。工业领域，公司储能散热与热泵线束组件相继量产，将来为公司持续注入发展新动能。谢谢！

上海威贸电子股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 15 日