

证券代码：832225

证券简称：利通科技

公告编号：2024-034

## 漯河利通液压科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月15日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络远程方式参加公司2023年年度网上业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：

公司董事长兼总经理：赵洪亮先生

公司董事会秘书：何军先生

公司财务负责人：杨国淦先生

民生证券保荐代表人：张键先生

### 三、 投资者关系活动主要内容

公司董事会秘书通过 PPT 讲解形式对公司业务、经营、战略规划等基本情况进行了介绍。同时，公司就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

**问题 1：请问现在公司俄罗斯业务开展正常吗？出口收款正常吗？上年度公司出口俄罗斯销售额大约达到几千万元？**

**回答：**目前公司与俄罗斯的相关业务一切正常，业务互信较好，销售业务比较稳妥。

**问题 2：股东大会通过后，大约多久可以实施分红？**

**回答：**按照相关规定，权益分派将在股东大会召开后 2 个月内实施，具体实施时间请关注公司后续公告。

**问题 3：公司如何看待 2024 年境外业务增长情况？如何拓展包括大口径石油管总成在内的相关市场？如何看待后续其他竞争对手进入该市场？是否会因竞争加剧而引发价格战？**

**回答：**公司 2024 年度依然会加大对境外业务市场的开拓力度，将会通过展会、国际电商推广等方式进行业务市场开拓。任何成熟的行业，都不可避免的有其他竞争对手，但在这个过程中，我们具有先发优势，比如在自身品牌、渠道、产品迭代升级等方面已经经过市场的验证，与客户具有较好的粘性，能更好、更快响应市场对产品新的要求。公司相关产品价格比较稳定，没什么波动。

**问题 4：公司近期新设立子公司开展新业务，是否有进行并购或者合资业务的计划？**

**回答：**公司目前暂无并购计划，未来如有相关计划公司会通过法定信息披露渠道及时履行信息披露义务。

**问题 5：公司原材料之一的天然橡胶价格在 2023 年较为平稳，在 2024 年开始出现较为明显的上涨，公司有进行相关的备货或对冲措施吗？**

**回答：**公司将根据材料的市场价格情况、资金情况等综合因素决定是否进行备货，以缓解材料价格上涨带来的影响。2024 年度公司根据实际情况进行了适度的战略备货采购。

**问题 6：公司是否有进行过 peek 材料在管道相关的应用研发工作？**

**回答：**因 PEEK 材料成本过高，目前暂不考虑。公司青岛研究院会积极研究

开发多种高分子树脂材料的应用场景，以提高公司产品综合性能。

**问题 7：2024 年的预算收入，净利润各是多少？营收和利润目标能否披露一下？**

**回答：**公司年度预算是根据上年度相关数据及市场行情进行编制的，在具体目标的制定上会考虑适当幅度的增长。因市场具有不确定性，预算与实际会存在一定程度的差异。请及时关注相关披露信息。

**问题 8：公司年报中披露的 4 个有限合伙持股平台中，其中宝鑫、恒和是员工持股平台，祥福的普通合伙人和部分有限合伙人均为公司董事或员工，这三个平台是否应当被认定为大股东的一致行动人，并在后续相关议案表决中予以考虑？**

**回答：**公司在精选层申报过程中，已经参照《上市公司收购管理办法》第八十三条规定逐条比对，均不符合一致行动人的认定标准，因此未认定三个平台为一致行动人。

**问题 9：预计今年的产能释放能增加多少？**

**回答：**公司将积极开拓国内外市场，全力以赴提高产能利用率。

**问题 10：请问人民币汇率对公司有什么影响？公司目前是否有远期结售汇等期货保值手段？**

**回答：**公司出口业务占比较大，人民币汇率的波动对公司会有一些影响。目前公司暂无进行远期结售汇等期货保值，但是会采用加工贸易等手段降低影响。

**问题 11：根据公司年报，境外营业收入占比超过 50%，毛利率较上年增加 8.80 个百分点，境内毛利率较上年增加 12.22 个百分点。请问公司境内的营业收入增长主要是酸化软管总成的增长么？为何境外业务营业额和毛利率增加幅度小于境内？**

**回答：**公司境内营业收入及毛利增速高于境外的主要原因是：高附加值产品石油软管系列产品在国内市场销售具有较大幅度增长，相对拉高境内综合产品毛利。

**问题 12：刘雪苹计划增持不低于 1,000 万元公司股票的事目前进展如何？什么时候增持完毕？**

**回答：**目前增持计划实施期间暂未届满，后续将根据实际情况按期完成。

**问题 13：国内三桶油产品开发的进度如何？**

**回答：**公司 2024 年将面向海洋油气开发领域积极研发海上原油输送漂浮软管、疏浚船挖泥软管等系列产品。公司与国内油企合作比较顺利，正在积极拓展应用范围。如超长大口径压裂软管配套海上压裂船用管路，目前公司正在积极与国内相关油企企业就相关产品进行合作。

**问题 14：据说酸化管的使用周期是 1 年半，目前打入美国市场的首批酸化管已到更换期，老顾客粘度如何？更换情况能给详细说明吗？**

**回答：**美国油气市场不仅仅是酸化压裂软管，还有 7k、16C 钻井软管。酸化压裂软管按照客户的使用要求，持续更换。客户粘度较高，客户反馈普遍较好。

**问题 15：公司 7,000 万的存单在一年内实际应用的概率不大，为何不考虑提高股东分红比例或者考虑回购股份？据报表，目前这个资金使用效率比较低啊，为何不分给股东？**

**回答：**该资金为新项目备用金，现阶段公司正在推进利通超高压装备及服务相关项目（如高压柱塞泵、高压疏通污泥处理车、超高压灭菌机、高分子材料改性、郑州青岛研究院建设等），需要大笔资金的投入，才能打造公司后续有持续盈利能力的项目。

**问题 16：公司橡胶软管有没有新能源车上的应用场景？**

**回答：**有，汽车空调管路系统、电池冷却管路系统。

**问题 17：年报中曾提到公司五大板块各自独立核算，但流体连接件和混炼胶板块主要以自配套为主，请问公司如何解决各板块之间存在的考核和潜在冲突？**

**回答：**各板块之间不仅仅实施独立核算，同时还要独立开发市场、独立实行内部运营，上下游之间形成市场化买卖关系，自负盈亏。

**问题 18：贵公司提及过去一年营业收入和净利润增长主要得益于市场开发，请问公司通过何种措施加强市场开发？公司未来的市场开发战略是怎样的？**

**回答：**主要措施：公司通过参加国内外行业展会、客户转介绍以及上门拜访等方式进行市场拓展。同时也将依托利通全球电商推广的新营销模式进行业务拓展。此外，也将积极与国际油气服务企业进行长期战略合作，确保市场持续稳步增长。公司未来的市场开发战略：与国内外目标大客户建立合伙模式，增加企业

粘性。

**问题 19：公司 2023 年销售毛利率增长的原因是什么？**

**回答：**主要原因为：以石油软管总成为代表的高附加值产品销售持续保持高速增长态势，叠加 2023 年度主材（钢丝、橡胶、炭黑）采购均价同比有所降低。

**问题 20：公司销售模式均为直销，无代理销售吗？坚持直销是否会对进入一些客户有障碍？石油软管总成占比 35%，后续还有提升的空间吗？公司认为 24 年石油软管总成销售占比能到多少，可否达到 50%？公司大口径石油软管 24 年供货计划和下游客户如何，预计该部分在石油软管总成方面占比多少？公司对 24 年工程机械行业液压软管的需求展望如何，液压软管产能利用率能否超过 50%？**

**回答：**第一，公司会根据实际情况给予某些经销商类别客户一定的代理权，具体模式为买断式的经销商模式，也能较好的满足不同类别客户的市场需求；第二，2024 年度公司将会加大石油软管市场在海内外的销售力度，力争实现该系列产品的持续稳定增长，大口径石油软管业务目前正在有序拓展，具体能实现多少，要视业务开拓情况而定；第三，从近期发布的《推动工业领域设备更新实施方案》以及工程机械内销回升的情况来看，下游工程机械行业有回升态势，公司将紧抓机遇，加大工程机械等领域液压软管的市场开拓，依托三年质保超级大力神系列产品重点开发矿用高品质软管市场，提升产品市场竞争力，力争提高液压软管的产能利用率。

**问题 21：公司结余货币资金选择办理存期超过一年的大额存单业务是怎么考虑的？如果后续需要经营或并购开支的时候如何运用资金，提前支取存单么？**

**回答：**公司办理大额存单是基于提高暂时闲置资金收益率考虑的，该存单属于可转让存单，不影响后续资金使用。

**问题 22：公司研发费用增长较多，从成本效益来看，这部分费用未来给企业带来实际收益上的回报能有多少？**

**回答：**这个问题涉及许多复杂的因素，包括企业的战略、研发项目的性质和质量，以及市场环境和竞争态势等，因此，很难给出一个确切的数字或比例。然而，一个企业结合实际情况布局研发是非常必要的，是一个企业未来发展的必要

投入。公司研发投入主要分为两部分：一部分是对现有产品进行升级迭代；另外一部分是研发新产品，进行项目储备。两个方向的投入，都是保持企业竞争力的必要投入。

**问题 23：进入 2024 年以来，在资本市场平稳向好的大环境下，公司股价却跌跌不休，是公司的生产经营出现了差池？还是订单数量减少了？公司有市值管理的要求吗？**

**回答：**公司的股价短期内表现受到市场环境、宏观经济、投资者预期等多种因素的综合影响。我们认为，只要公司未来持续良好发展，公司的价值一定会在股价上有所体现。因此，公司管理层将会集中精力狠抓企业生产经营管理工作，加大研发投入、科技创新和市场开拓，提升公司价值，努力实现更好的业绩来回馈广大投资者。同时公司也将密切关注自身股价及市值波动情况，高度重视资本市场的动态，加强与投资者的沟通和交流，积极传递公司的投资价值。目前公司生产情况正常。

**问题 24：公司去年在国内油气市场已打开局面，今年这块可否有较好增长？**

**回答：**今年公司依然会重点对国内石油软管市场进行深度开发，与相关企业达成战略合作，力争实现石油软管业务健康持续增长。

**问题 25：公司是绩优成长股，可在北交估值 12pe, 公司满足转板为何不申报转板？**

**回答：**公司目前重点是聚焦企业生产经营工作当中，另外公司将积极在产业转型升级方面下功夫，以良好的经营业绩回报投资者；同时，公司将加强与投资者的交流与互动，通过全面、及时、准确的信息传递，提升投资者对本企业的认知和信心，形成良好的投资者关系。与此同时，公司密切关注包含转板在内的重要资本市场政策，并结合公司状况、股东利益等因素做出合规、合理的研判和决策，如有相关进展，公司将按照相关法律法规及时履行信息披露义务。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 16 日