

证券代码：833346

证券简称：威贸电子

公告编号：2024-015

上海威贸电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年3月15日

活动地点：上海市青浦区练塘镇练东路28号及线上路演

参会单位及人员：东吴证券、中泰证券、中信建投证券、浙商证券、华鑫证券、东北证券、东海证券、安信证券、上海颐歌资管、蜂巢基金、第一创业、骏创投资、丹羿投资、正圆投资、上海天玑投资、复星保德信

上市公司接待人员：公司副总经理、董事会秘书周威迪先生

三、投资者关系活动主要内容

问题一：请您介绍一下公司的高压线束和低压线束产品？他们各自的优势在

哪里？

回答：公司产品涵盖各类高低压线束组件，目前低压线束占比例较大。公司在低压线束领域深耕多年，具有精细的生产工艺、优秀的产品设计。部分大型线束工厂采取大规模、高产值的生产模式，通常生产的产品种类较少，工艺相对单一，利润率也会相对较低。公司较部分同行业公司拥有更多自行生产环节和更齐备的生产工艺，具有电线、线束、模具、注塑、PCBA、组件装配等多种技术工艺。通过定制化的服务满足客户不同应用领域的需求，因此与大部分线束企业形成了一定差异化。

同时公司在高压大电流线束和连接器方面有较强的技术实力，高压线束是新能源汽车电力传输系统的核心组成部分之一，在绝缘性能、电气安全性、耐高温性能、导热性能、耐磨损和抗腐蚀性上都有很高的要求。高压线束的材料和制造工艺通常需要经过严格的认证和测试，公司不但参与了“电动汽车用高压大电流线束和连接器技术要求”国家标准的起草，更投入了大量研发资源对高压线束的工艺、材料等技术进行研发，确保了高压线束的高可靠性与安全性。

问题二：请问公司未来两年有没有什么亮点项目可以介绍？

回答：公司未来将持续推进和开发汽车领域的项目，与均胜集团、华域皮尔博格等优质客户展开进一步合作。如公司与均胜群英开发了许多项目，包含各类线束与注塑产品，终端客户包括名爵、大众 ID 系列、智己、奇瑞 ICAR、马自达、通用、小鹏汇天等。同时公司也在积极推进汽车车灯项目，为奔驰、宝马、奥迪、大众等终端客户提供车灯线束产品。此外，公司与此前公告的某国内新能源龙头企业的合作，除了目前已有的订单项目外，也在洽谈一些新项目合作，希望未来能为营收作出贡献。

在智能家电领域，公司将继续保持与大客户的深度合作，持续推进集成化、组件化策略，根据市场和客户需求及时提供相关产品及服务。如公司在积极开展与国外专业商用咖啡机品牌的合作，产品涵盖复杂线束到塑胶配件等，希望未来能带来较大的增量。

问题三：能否为我们介绍一下公司的储能项目？

回答：公司与德国 EBM 集团、菲斯曼等客户在储能项目上的合作目前正在持续推进中。公司与菲斯曼在热泵、太阳能和储能系统上开展了全方位的合作，为其德国、法国、中国、越南等工厂研发并生产线束与集成组件产品。与老客户 EBM 在储能项目的风扇产品逐步进入量产阶段，目前该项目主要为国内储能集成厂商供货，公司会在这一领域继续挖掘潜力。

问题四：新能源汽车行业每年都有年降，公司毛利率未来如何展望？

回答：公司一直推崇同步发展智能家电、汽车（含新能源汽车）、工业自动化等不同领域的业务，以此在一定程度上规避单一行业的大幅波动对公司整体业绩造成的影响。汽车业务目前在公司的整体营收中占比约为 20%-30%，近年来公司营业收入中高技术含量、高附加值的组件类产品占比在持续增加，同时公司与上下游客户、供应商有成本传导机制，因此毛利率相对稳定。

问题五：请问公司在家电领域有哪些竞争优势？

回答：公司在家电领域深耕多年，凭借集成化、组件化策略，与客户展开深度合作，为客户提供定制化的产品方案。能够在项目开发前期介入产品研发设计，为客户解决产品开发的痛点，同时利用自身的技术和管理优势，从原材料选型、生产工艺优化等多方面提供建议，为客户实现降本增效，解决其分散研发、采购带来的效率低、成本高、质量不稳定等问题。

上海威贸电子股份有限公司

董事会

2024 年 3 月 18 日