

证券代码：834765

证券简称：美之高

公告编号：2024-004

深圳市美之高科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

活动时间：2024年3月1日

活动地点：公司会议室

（二）参与单位名称

中山证券、深圳锦弘和富投资管理有限公司

（三）上市公司接待人员

公司董事长、总经理：黄华侨先生

公司董事会秘书、副总经理：汪岚女士

公司财务总监：李永先生

三、投资者关系活动主要内容

公司董事长、总经理黄华侨先生，公司董事会秘书、副总经理汪岚女士，财务总监李永先生就如下主要问题和与会人员展开探讨：

1、公司 2023 年净利润下降原因？

2023 年受国内外经济形势影响，客户端需求减少，导致海外客户订单减少，公司营业收入预计下降 15.61%，但公司主要海外客户的业务合作关系没有发生不利变化。同时，2023 年汇兑收益减少，财务费用较 2022 年度有所增加，导致公司净利润下降。公司将持续改善销售结构，加大拓展新的客户、新渠道，以扩大销售规模，提升盈利能力。同时，公司密切关注汇率变动对公司汇率风险的影响，通过远期结售汇等方式对汇率风险进行主动管理，降低汇率波动带来的汇兑风险。

2、公司准备如何拓展海外业务？公司是否有布局跨境电商？

海外业务主要是稳定现有海外大客户销售规模的基础上拓宽产品品类，提供藤、木、塑胶等各种材质的收纳产品来增加业务粘性，同时也积极拓展新的国外客户以及跨境电商业务。目前公司组建了海外线上自主品牌团队，在亚马逊设立自营店，后续将以亚马逊、ebay、拼多多海外 temu 等平台为阵地，主攻线上市场。2024 年公司将大力发展跨境电商，开拓外贸新增长点。

3、2024 年国内业务如何突破？

国内市场，一方面主要是以提供工商业行业整体解决方案来拓展客户，如在汽车领域，公司已成为比亚迪合格供应商，并已取得一定的销售成果，公司也在积极开拓其他客户；同时公司首次提出“规划设计、安全环保、轻定制、收纳服务”的收纳新概念，针对家庭衣帽间、单身公寓等场景推出定制轻型小家居产品系列；另一方面，公司将加快布局线下 KA 网点及直营店、加盟店并继续开设线

上专营店，通过打造一体化线上线下销售渠道，为消费者提供休闲、购物、收纳体验等一站式服务。

4、公司的核心竞争力体现在哪方面？

公司自成立以来，始终专注于金属置物架收纳用品的研发、设计、生产和销售，多年来公司积累了丰富的经验，形成了自己独特的设计风格和完善的研发体系，为客户提供一系列以“DIY 概念”主导的置物架收纳用品及空间资源利用解决方案，并形成了生产、质量管控、订单响应能力、规模化制造、优质客户资源等多种竞争优势。

同时，公司秉承“以市场为导向、以客户需求为依据，以商品开发为驱动，以技术研发为先导”的经营理念，不断进行原创性设计和技术工艺创新，公司经过多年研发实践，不断应用创新，根据技术发展趋势加大研发投入带动新产品的快速研发、更新和迭代，持续提升企业核心竞争力，保证公司的可持续发展能力。

深圳市美之高科技股份有限公司

董事会

2024年3月4日