

证券代码：836149

证券简称：旭杰科技

公告编号：2024-007

苏州旭杰建筑科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年2月28日

活动地点：公司会议室

参会单位及人员：东吴证券、东北证券、开源证券、长江证券、浙商证券

上市公司接待人员：董事、副总经理颜廷鹏、董事会秘书、财务总监陈吉容

三、投资者关系活动主要内容

一、公司海外经营情况如何？是否有其他海外市场布局计划？

答：公司境外控股子公司 Sipo Building Solutions Pty Ltd 在澳洲的市场占有率逐步提高，AAC 板材贸易销售收入稳步增长。为了更好的满足日益增长

的客户需求，子公司 SIPO 已在悉尼租赁新仓库，进一步提高 AAC 板材在澳洲的市场占有率。澳大利亚布里斯班已获取 2032 年奥运会举办权，SIPO 正筹划进入布里斯班市场，运用自身技术优势，积极参与布里斯班奥运场馆和配套设施的开发建设工作。同时，随着海运价格的回落和国内采购商品成本的下降，AAC 板材销售毛利率上升，公司在澳洲市场的装配式建筑业务得以持续、健康发展。

除了澳大利亚市场外，公司积极探索开拓其他海外市场的可能性。应中国建筑的邀约，公司分别于今年 3 月、5 月及 6 月，三次赴沙特阿拉伯和阿联酋考察中东装配式建筑市场。同时，公司也积极与国内已走出去的装配式建筑不同细分领域的大型公司沟通、交流，如钢结构、装配式装修公司，尝试利用各自领域的优势，探讨携同作战的可行性。同时也在考虑光伏业务与装配式建筑业务携同出海的业务发展方向。目前尚无项目落地。

进一步布局海外市场是公司未来战略发展目标之一。

二、公司的分布式光伏电站系统集成业务情况如何？是否在新能源其他领域有布局计划？

答：公司的分布式光伏电站系统集成业务已全面开展，2023 年新增订单量 204.58MW，项目遍布全国 15 个省市。公司在持续扩充新能源销售、研发、技术和管理团队，新成立了全资子公司苏州旭杰新能源科技有限公司。公司将致力于新能源领域业务的拓展，公司一方面持续拓展分布式光伏电站业务，同时也将积极尝试开展集中式光伏业务等相关光伏细分领域业务。

三、公司未来发展规划、发展战略如何？

答：公司未来发展战略主要两点：一个是“装配式建筑+光伏太阳能”，一个是“国际化”，以澳洲市场经验为依托，拓展海外业务。公司利用行业渠道和行业经验践行融合发展，响应国家“碳达峰、碳中和”号召。公司将基于自身专业领域的优势，不断拓展新兴业务，寻找新的业绩增长点。

四、公司目前订单储备情况怎么样？

答：公司装配式建筑领域订单情况符合预期，光伏新能源板块成长速度较快，

在手订单量达 204.58MW。

五、公司 2023 年业绩情况如何？

答：公司已于 2024 年 2 月 26 日披露了《2023 年年度业绩快报公告》。业绩情况如下：

1、报告期内，预计公司实现营业收入 782,376,115.17 元，较上年度增长 127.13%；归属于上市公司股东的净利润为 10,303,434.13 元，较上年度增长 142.59%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 5,364,449.89 元，较上年度增长 120.14%。

2、报告期末，预计公司总资产 945,714,902.80 元，较年初增长 47.43%。

3、2023 年度影响经营业绩的主要因素如下：1) 随着国内外宏观经济环境的调整，公司积极开拓市场，装配式建筑全过程服务中 PC 构件产品、装配式建筑施工业务、海外 AAC 产品销售等产品营业收入较上年度均有较大幅度增长；分布式光伏电站系统集成业务已全面展开并形成规模，报告期内，公司 2023 年度光伏电站新增订单装机容量 204.58MW，订单充足，营业收入增长较快。2) 报告期内，公司产量、项目完工量较上年度增长，固定单位成本较上年度减少，主要材料采购成本下降，装配式建筑全过程服务、分布式光伏电站系统集成业务两大业务板块综合毛利率较上年度均有所上升，毛利增加，净利润、归属于上市公司股东净利润扭亏为盈，经营情况不断向好。

以上数据未经审计，具体以公司 2023 年年度报告为准。

苏州旭杰建筑科技股份有限公司

董事会

2024 年 2 月 28 日