

证券代码：832225

证券简称：利通科技

公告编号：2024-009

漯河利通液压科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类型

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

(一) 活动时间：2024年2月5日

(二) 活动地点：线上交流

(三) 参与单位：西南证券、工银瑞信基金

(四) 上市公司接待人员：公司董事会秘书何军

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：请简要介绍一下公司 2021 年毛利率下滑，2022 年毛利率大幅改善的原因？

回答：2021 年度，受全球大宗材料价格大幅上涨的影响，公司主要原材料钢丝、橡胶、炭黑较 2020 年采购均价有比较大的上涨幅度，导致公司毛利率下滑较大；2022 年度，公司高附加值产品酸化压裂软管总成销量大幅增加以及主

材价格下降, 带动公司整体毛利率上升。

问题 2: 请介绍一下液压软管市场情况? 进口产品与国产产品在价格、品质方面的差异如何?

回答: 目前传统的液压软管国内整体产能较大, 竞争相对比较激烈。液压软管进口产品主要为高端产品, 基于品牌、品质(稳定性更强)原因, 导致进口产品价格整体较高。

问题 3: 公司液压软管未来在进口替代上的规划?

回答: 公司主要从三个方面去实现进口替代: 一是不断对公司液压软管进行提质创新, 实现公司高端液压软管的性能差异化, 快速推进超级大力神系列产品的市场化; 二是品牌驱动, 加大对高端系列产品的品牌推广; 三是紧盯国际知名整机用户, 强化客户服务, 与客户在产品前端开发、装机、售后等方面进行更深度的合作。

问题 4: 请简要介绍公司液压软管业务未来展望?

回答: 公司液压软管业务下一步重点将推进高端产品配套, 以进口替代为目标提高超级大力神系列产品的市场份额。同时也会加大煤矿行业矿用支架的液压软管市场开发。另外公司将充分利用产能优势, 降低成本, 进行品牌差异化运营, 开拓更广泛的市场需求, 真正实现公司产品质优价廉, 稳步提升液压软管及总成这一主营业务的经营业绩。

问题 5: 公司石油管主要有哪些系列产品? 应用场景分别是什么?

回答: 目前公司石油管系列产品主要有: 页岩油气开采使用的超高压酸化压裂软管, 主要用于页岩油气开采现场的压裂车与井口的连接; 石油钻采输送软管(API 7K 系列产品、API 16C 系列产品等), 主要用于石油钻采过程中各种介质的输送。

同时公司将超高压酸化压裂软管技术应用到 API 7K、API 16C 系列产品, 大大提高了该系列产品的使用寿命, 提高了该系列产品的市场竞争力。同时公司正在研发海洋石油输送漂浮软管、海底原油及物料输送软管等系列产品, 不断完善和丰富公司海陆石油软管系列产品。

问题 6: 公司有什么激励措施?

回答: 目前公司对各业务板块执行内部事业部核算制, 对各事业部实行定目标、定激励的措施, 对各业务板块起到了较好的激励作用。

问题 7：公司海外市场开拓有哪些措施？

回答：目前公司主要通过以下几个方面开拓海外业务市场：

（1）参加国际展会。公司每年会根据业务情况，精心筹划参加各类海内外专业展会，通过展会的形式与国际客户进行业务洽谈；

（2）境外设立子公司。公司通过在德国、美国设立子公司，能更好、更直接的开拓国际市场，同时也能为国际客户提供更直接的服务；

（3）开展全球电子商务推广。公司在郑州设立了专业的电商推广团队，对公司产品进行全球付费推广，随着这几年的运营，电商推广团队在产品国际推广、询盘转化等方面发挥着越来越重要的作用。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2024年2月6日