

证券代码：832171

证券简称：志晟信息

公告编号：2024-012

河北志晟信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年2月1日

活动地点：河北省廊坊市开发区友谊路128号志晟信息大厦

参会单位及人员：东吴证券、开源证券、银河证券、新华基金、万和证券、东兴资管、东海证券、东方证券、中泰证券、环懿投资、云南金控、中邮基金、国联证券、国君证券、中山证券、财信证券、汇美盈创、趋势投资、长江证券、光大信托、国投证券、犀牛投资等（上述排名不分先后）

上市公司接待人员：董事长兼总经理穆志刚先生、董事会秘书成灵灵女士、财务负责人李萌先生、投资者关系管理负责人赵菁女士

三、投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

问题 1：公司在信创方面的规划及展望？

回复：从行业基础上来看，信创行业相关产品及生态通过多年打磨，已进入相对成熟阶段，具备良好的行业基础。公司将依托在信创行业积累的项目经验、技术沉淀、客户积累及供应链能力，持续提升自主研发产品的开发能力、涉密项目软硬件结合的集成能力，深入产品线的研发及建设，增强产品稳定性。

从国家政策上来看，《中华人民共和国国民经济和社会发展第十四个五年规划和 2035 年远景目标纲要》发布后，各省市积极布局信创产业，制订了信创相关产业政策和发展规划，对信创发展提供了目标与方向。2022 年 9 月，国资委下发的国资委 79 号文，全面指导并要求国央企落实信息化系统的信创国产化改造，最终要求 2027 年底实现所有中央企业的信息化系统信创替代。

根据第一新声《2023 年中国信创产业研究报告》显示，信创产业市场规模到 2025 年有望增至 33,777.02 亿元，2020 年-2025 年呈现 26.99%的复合增长率。公司相信，随着国家政策在信创产业倾斜，行业市场规模必将越来越大，迎来重要发展窗口期。公司将持续发挥自身优势，加强上下游厂商的深度合作，争取谋求更多商机及业务机会。

问题 2：公司未来的业务发展重心？

回复：公司将紧抓数字经济发展与数字中国建设主线，在技术层面，瞄准数字经济核心应用及人工智能、大数据、云计算、物联网等前瞻性技术领域，利用河北人工智能计算中心在廊坊的产业基础，不断投入数字技术基础研发力量，加强面向多元化应用场景的技术融合和行业应用产品创新。在业务及市场层面，公司将不断升级并持续优化业务发展布局，持续推动公司发展转型，紧紧围绕“政务、产业、民生”三大核心领域务实创新，“聚焦政务、增量产业、深挖民生”，高度聚焦健康盈利、战略布局领域的垂直细分行业，高效融合大数据、云计算、物联网、GIS、人工智能等核心技术，持续迭代升级智慧城市行业应用与产品，在产业数智化、养老科技化、轨道智能化等关键技术领域和重点行业场景进行定向突破，坚持“向下深挖一公里”，夯实公司高质量、稳定发展根基，缔造公司业务可持续发展新动能、新引擎。

问题 3：公司各业务板块的占比情况？

回复：以产品应用领域的服务对象、最终用户进行划分，公司业务主要服务于政务、产业、民生三大领域。对于销售情况，智慧政务、智慧产业、智慧民生三大业务板块占比约为 5：2：3 的水平。公司业务板块中，智慧政务板块占比相对较高，同时智慧产业与智慧民生板块也在逐步蓄力，公司将持续推动转型升级并不断优化业务布局，未来争取实现三个业务板块的均衡发展。

问题 4：公司在智慧城市行业领域的市占率水平？

回复：因行业集中度较低，目前无官方的市占率统计数据。

问题 5：公司的突出优势力？

回复：在行业经验方面，公司自成立以来，始终专注于智慧城市领域的规划建设及运营，且在多个县域落地应用，智慧城市行业应用系统已成功在百余个党政机关落地实施，多年来公司积累了丰富的智慧城市建设经验。根据河北省工商联发布的榜单，自 2017 年起公司已连续 6 年均被评为河北省服务业民营企业 100 强，在河北区域内拥有较高的知名度，从品牌和实力上具有一定的竞争优势。

在技术储备方面，公司经过多年研发实践，结合大数据、云计算、物联网、GIS、人工智能等新一代信息技术，在智慧城市场景中不断应用创新，形成了一套符合自身业务特点、较为完善的研发体系，拥有多个行业的自主知识产权的商品，并根据技术发展趋势加大研发投入带动新产品的快速研发、更新和迭代。截至目前，公司申请中的专利 40 余项，累计取得的专利证书 10 项，累计取得的软件著作权证书 300 余项。

在资质认证方面，公司建立了从研发、产品质量、信息安全、运维服务到技术支撑服务等业务全流程的资质认证体系，拥有体系认证、行业资质 20 余项，主要有 CMMI 成熟度五级、《CCRC 信息安全服务资质认证证书》、《数据管理能力成熟度等级证书 DCMM2 级》、《涉密信息系统集成资质证书》等，且公司一直注重项目交付效率和质量，从服务能力和口碑上有一定优势，更易得到用户信赖。

问题 6：公司应收账款对公司利润影响较大的原因及后期的应对措施？

回复：一方面，受宏观经济增速放缓、行业经济情况下行及政府财政预算紧缩等诸多因素影响，公司部分客户的付款审批、项目审计、资金拨付等流程

延均在不同程度受限，从而导致公司部分应收账款回款速度放缓，回款进度不及预期，存在部分应收账款账龄超过 3 年的情况。

另一方面，公司对应收账款坏账计提比例较为严谨，坏账准备计提充分，从而导致公司信用减值损失大幅增加、归属于上市公司股东的净利润减少。根据公司现行的会计估计政策，应收账款信用减值损失是以账龄作为信用风险特征确定组合进行计提：1 年以内（含 1 年）计提比例为 5%，1-2 年（含 2 年）计提比例为 10%，2-3 年（含 3 年）计提比例为 50%，3 年以上计提比例为 100%。经与同行业可比公司对比，公司 1 年以内（含 1 年）、1 年至 2 年（含 2 年）的坏账计提比例接近于同行业上市公司；公司 2 年以上（不含 2 年）的坏账计提比例高于同行业上市公司。

此外，2022 年之前公司与客户签订的销售合同约定回款条件一般约定为“验收后付款”。自 2022 年度起，基于整体经济形势的变化及行业发展趋势，客户销售及结算方式开始趋向于以分期付款结算为主，付款周期一般约定为 1 至 5 年期间。公司现行销售及结算方式存在部分调整及变动情况，也在一定程度导致了公司现有实际坏账计提金额的变动。

但公司应收账款客户主要为政府机构、银行、大型国有企业、学校和事业单位等财政资金类客户，信用风险较低，具有较强的履约支付能力。即使在经济增长承压情形下，各级政府亦积极推动区域内到期债务、债券的延期或展期，努力化解债务压力，未曾以重组、豁免等极端方式进行解决，与企业债务存在显著区别，因此发生实质性违约而无法收回的可能性较小。同时，公司将继续加大期后回款的催收催缴工作，加强应收账款回款管理，最大程度降低其对公司经营产生的不利影响。

河北志晟信息技术股份有限公司

董事会

2024 年 2 月 5 日