

证券代码：873223

证券简称：荣亿精密

公告编号：2023-080

浙江荣亿精密机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 分析师会议
- 媒体采访
- 业绩说明会
- 新闻发布会
- 路演活动
- 现场参观
- 其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

浙江荣亿精密机械股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年9月5日（星期二）15:00-17:00通过价值在线“易董价值平台”（<https://www.ir-online.cn>）采用网络互动的方式召开2023年半年度业绩说明会。

（二）参与单位名称及人员姓名

线上参与公司 2023 年半年度业绩说明会的全体投资者

(三) 公司接待人员姓名

公司董事长兼总经理：唐旭文先生

公司董事兼董事会秘书：陈明女士

公司财务负责人：刘昆光先生

公司董事兼销售总监：沈晓莉女士

公司副总经理：陈特朗先生

公司副总经理：高翔之先生

公司保荐代表人：赵昱女士

三、投资者关系活动主要内容

公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1：请问下半年有什么参展计划？

回复：尊敬的投资者，您好，公司今年 7 月参加了新能源展，截至目前，下半年尚未有其他展会计划。

问题 2：3C 类业务下游景气度情况如何？

回复：尊敬的投资者，3C 业务在 2023 年上半年由于终端客户消化库存，整体需求呈下降趋势，随着下游客户库存的降低，预计下半年整体会有回暖趋势。

问题 3：公司在目前是哪些车企的供应商？

回复：尊敬的投资者，公司已成为海拉、安费诺、怡得乐等全球领先的汽车零部件制造商以及凯中精密等国内优秀汽车、高铁零部件制造商的合格供应商，产品用于构建中控电路板、汽车车灯、车用 LTE 射频天线、传感器连接件、前后窗雨刷等各种车用零部件，产品广泛应用于国内外知名汽车品牌。

问题 4：公司上半年业绩波动较大，是什么原因导致的？公司下半年的经营情况如何？

回复：尊敬的投资者，您好。公司上半年业绩波动较大主要原因是：1) 原

在 2021-2022 年开发的汽车新项目，包括有新能源铜排及一些机加工、冲压件，因为市场环境影响，项目原定在 2023 年第二季量产的项目，延到了 2023 年第 4 季，真正上量的时间延到了 2024 年。 2) 3C 项目在 2020 年-2021 年因为疫情的关系，笔记本电脑增量，客户在大量生产销售的同时，也积压了库存，在 2023 年开始，终端客户开始清库存，控制交货量，这也导致了在 2023 年上半年的需求量有所下滑，一些原在 2023 年要量产的项目，因为市场变化，也有取消项目。公司将持续加大开拓市场的力度，关注在手订单情况，努力提升业绩，详细信息请持续关注公司披露的公告。感谢您的关注！

问题 5：公司半年报出现罕见亏损，有两个问题请教一下：1、董事长预期 3C 类业务何时可以恢复景气度？2、新能源车业务也比去年同期略有下滑，这个主要是什么原因？预计下半年会有改善吗？

回复：尊敬的投资者，您好。根据市场调研机构 Canalys 统计数据显示，2023 年上半年全球个人电脑出货量约为 1.16 亿台，其中，2023 年第一季度，台式机和笔记本电脑的总出货量下降了 33%至 5400 万台。2023 年第二季度，台式机和笔记本电脑的总出货量同比下降 11.5%至 6210 万台。从二季度环比看，PC 行业正在恢复。新能源汽车行业未来仍有较大的增长空间，将带动汽车精密金属零部件市场的快速发展。公司新能源汽车业务正在稳步推进。今年下半年，公司将努力抓住 PC 行业复苏机会，扎实推进新能源汽车业务发展，实现稳健发展。谢谢关注。

问题 6：原定在 2023 年第二季量产的汽车新项目，延到了 2023 年第 4 季，真正上量的时间延到了 2024 年。为什么会延迟？公司有什么补救措施？

回复：尊敬的投资者，一方面，受市场环境的影响，公司开发的产品延迟量产，产能未能得到释放；另一方面，汽车行业的下游客户认证及产品开发周期较长。公司将进一步加强汽车类精密金属零部件业务发展，不断开发与新老客户的项目合作。

问题 7：请问在新能源汽车行业，公司主要产品是什么？这些产品有什么优势？

回复：尊敬的投资者：公司主要新能源汽车产品包含电池与高压电传输使用

的 Busbar. BusbarCCS (CCS 集成母排也称为电池盖板组件, 用于新能源汽车、储能电池模组上盖), 汽车电机 (配电环, 接插件), 车灯散热模组, 设备及技术可承接上述各类型产品。

问题 8: 请问下, 公司上半年业务分板块来看的话, 目前哪一块是盈利的, 哪一块是亏损的? 分别影响有多大? 是否可以分别介绍一下?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 在 2023 年上半年, 公司未实现盈利, 主要原因依两项业务分别说明如下: (1) 汽车新能源项目: 原在 2021-2022 年开发的汽车新项目, 包括有新能源铜排及一些机加工、冲压件, 因为市场环境的影响, 项目原定在 2023 年第二季量产的项目, 延到了 2023 年第 4 季, 真正上量的时间延到了 2024 年。公司为实现业务转型, 继续加大新能源汽车精密金属零部件领域的投入, 持续引进优秀管理团队、研发技术以及销售人才。但是, 公司于 2021 年至 2022 年度投入开发的汽车零部件项目发展不及预期, 一方面, 受市场环境的影响, 公司开发的产品延迟量产, 产能未能得到释放; 另一方面, 汽车行业的下游客户认证及产品开发周期较长, 前期投入建设资金、资产折旧、人员工资、研发投入、市场推广等固定开支较大, 导致公司报告期内各项固定费用支出上升, 对公司净利润影响较大, 致公司经营状况出现亏损。(2) 3C 项目: 在 2020 年-2021 年因为疫情的关系, 笔记本电脑增量, 客户在大量生产销售的同时, 也积压了库存, 在 2023 年开始, 终端客户开始清库存, 控制交货量, 这也导致了在 2023 年上半年的需求量有所下滑, 一些原在 2023 年要量产的项目, 因为市场变化, 也有取消项目。此项业务在报告期内受需求量影响, 利润较去年同期有所下滑。

问题 9: 公司的新能源市场开发如何? 下一步有什么计划?

回复: 尊敬的投资者, 公司为实现业务转型, 加大新能源汽车精密金属零部件领域的投入, 持续引进优秀管理团队、研发技术以及销售人才, 后续仍将继续关注新能源市场的开发和投入, 谢谢关注!

问题 10: 募投项目的具体竣工日期? 目前在手订单情况? 竣工后会对公司业绩带来什么影响?

回复: 尊敬的投资者, 您好, 公司募投项目将按计划完成建设并投入使用, 募投项目的建设完成将进一步提高公司的生产能力, 公司将持续加大开拓市场的力

度，关注在手订单情况，努力提升业绩。谢谢关注。

问题 11：在汽车配件市场，当前的竞争很激烈，公司在相较于其他厂商的竞争优势？以及公司如何应对？

回复：尊敬的投资者，您好，生产导入自动化生产，降低人工费用，强化现有生产效率，积极招募高级技术人才，提升现有的技术能力，强化产品竞争力。

问题 12：公司未来业绩增长点在哪里？未来的核心竞争力体现在哪方面？

回复：尊敬的投资者，您好，3C 产品陆续回温，新能源产品通过测试陆续量产，自动化及可视化生产上线，降低成本，提高品质稳定性。

问题 13：对于 3C 和汽车业务，公司更看重发展哪一块？

回复：尊敬的投资者，公司在保持 3C 业务稳定发展的基础上，重点开发和布局汽车相关业务。

问题 14：看了半年报，感觉第一季度和第二季度营业总收入差不多，虽然布点、人力资源等方面投入增加很多，但销售业绩没有明显上升，亏损幅度两季度各 0.05 元/股。贵公司新能源汽车配套产品的毛利率明显低于原有 3C 配件上的利润，意味着新能源汽车配件内卷更厉害，公司预计 2024 年和 2025 年募投资金达产后贡献的销售额 4000-5000 万元、7000-8000 万元，能贡献多少毛利？投资者最关注的就是，贵公司何时能扭亏为盈，并持续改善业绩，提升股价。

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2023 下半年度将围绕做大做强主业的战略规划，提升公司的竞争力和盈利能力，保持 3C 业务的稳定增长，重点布局新能源业务，确保公司持续、健康、稳健发展。感谢您的关注！

问题 15：3 亿精密件部分用于新能源汽车项目，请问还有其他项目也在进行吗？

回复：尊敬的投资者，您好，目前还是以新能源及汽车为主要开发项目。

问题 16：希望董秘能加强与投资的互动，经常披露公司动态或取得经营上的突破等信息，上市公司信息的及时披露能增强投资者对公司的信任，点滴利好都能鼓舞投资者士气，稳定股价。

回复：尊敬的投资者，感谢您的建议和意见，公司将积极开展投资者关系管理工作，按照法律法规履行信息披露义务，感谢您对公司的关注！

四、备查文件目录

公司在价值在线举办的 2023 年半年度报告业绩说明会投资者提问与公司回复记录。

浙江荣亿精密机械股份有限公司

董事会

2023 年 9 月 6 日