

证券代码：872895

证券简称：花溪科技

公告编号：2023-090

新乡市花溪科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

新乡市花溪科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年8月30日（星期三）09:00-11:00采用电话的方式与投资者进行交流。

（二）参与单位及人员

华鑫证券有限责任公司、开源证券股份有限公司、广西诚裕助新信息技术咨询有限公司、河南铭玖建筑工程有限公司、西安众智环宇管理咨询有限公司、深圳巨鹿投资管理企业（有限合伙）。

(三) 上市公司接待人员

公司董事会秘书：史守义先生。

三、投资者关系活动主要内容

在与投资者交流中，公司就投资者普遍关注的问题进行沟通交流，主要问题及回复情况如下：

1、请问贵公司 2023 年上半年的收入同比去年下滑 48.60%的具体原因是什么？请问将来有何应对措施？

回答：公司上半年收入同比下滑的原因如下：

(1) 2023 年上半年公司主要的销售市场在河南区域，主要销售产品为适用小麦秸秆的捡拾型打捆机，今年 5 月河南遭遇大范围“烂场雨”天气，致使多地出现小麦黑穗、发芽、倒伏等情况，小麦秸秆的倒伏，使得打捆机无法下地回收，秸秆只能进行还田，影响打捆机部分销售。

(2) 打捆机行业竞争加剧，导致秸秆收购价格下降，购买打捆机的投资回报率降低，导致购买打捆机的意愿降低。

(3) 牛羊肉价格下跌。捡拾型打捆机压出的小方捆主要供应给牛羊做饲料，购买捡拾型打捆机主要客户为畜牧业主，由于 2023 年上半年牛羊肉价格出现下跌，减弱畜牧业主对牛羊的补栏量，减少对秸秆的需求，同时也减少对捡拾型打捆机的需求。

未来应对措施：

(1) 公司将加大对新产品的研发投入，已经成功研发大型高密度六道绳方型打捆机，培育新的利润增长点；

(2) 公司不断优化产品设计，提高生产效率，降低生产成本，高度重视用户需求 and 不断提高服务质量、增强技术竞争力，增加市场份额，提升竞争优势；

(3) 公司与各主要材料供应商建立战略合作关系，保持相对稳定的主要原材料供应商体系，凭借公司规模采购优势，提高议价能力，积极争取价格上的优惠；

(4) 品牌建设，公司通过建立高端的品牌形象和价值观，树立起良好的企业形象和声誉。产品质量是建立良好品牌声誉的基础，客户对高质量产品的需

求越来越高；

(5) 公司积极找到潜在的客户和合作伙伴，从而增加销售机会和市场份额，一是在农业发展较为活跃的地区，寻找增长潜力较大的市场。可以通过市场调研和分析，了解该地区的农业发展状况、政策环境和竞争情况，制定相应的营销策略和销售计划。集中资源和精力开拓重点区域，实现快速增长和市场占有率的提升。二是拓展国际市场，寻找海外的销售机会。不同国家和地区的农业发展水平和需求不同，因此需要了解目标市场的特点和需求，与外贸公司建立合作关系，利用他们的渠道和资源拓展销售网络。今年公司已经通过外贸公司产品出口泰国、印度、外蒙；

(6) 制定有效的市场营销策略，通过不同的渠道和媒体进行宣传和推广。利用广告、展览、参展等方式提高品牌的知名度和曝光度。与农业媒体和行业组织合作，进行合作宣传和报道，扩大品牌的影响力。在市场营销活动中，传递品牌的核心价值和优势，让客户和合作伙伴对品牌产生共鸣和认同，今年 3 月在驻马店参加 2023 年全国农业机械展览会、5 月参加 2023 年新疆农业机械博览会；

(7) 扩大销售区域，我国为农业大国，地域辽阔，公司努力扩大销售区域，可以有效的减少自然灾害对公司营业收入的影响；

(8) 定制开发和个性化服务。根据不同地区和市场需求，定制开发特定型号的农机设备，满足客户的个性化需求；

(9) 售后服务，提供优质的售后服务，包括设备维修、保养、更换零部件等。及时响应客户的需求和问题，并提供专业的技术支持，帮助农民解决使用中遇到的困难和故障。通过高效的售后服务，增加客户的信任和满意度，提升产品形象和口碑。公司利用的售后服务云平台监控系统，根据每台打捆机上的 GPS 定位等功能，提供快捷高效的售后服务；

(10) 农机租赁服务，除了销售农机设备，公司和江苏金融租赁股份有限公司、哈银金融租赁有限责任公司（以下简称“融资租赁公司”）合作。融资租赁公司通过租赁服务，提供灵活的租赁方案，根据农民的需求和作业周期，提供适合的农机设备，特别公司新推向市场的六道绳大方捆产品。租赁服务不仅提供了经济效益，还减轻了农民的资金压力。

2、公司 2023 年上半年的募投项目进展情况如何？

回答：2023 年上半年公司的年产 5000 台农业收获机械智能升级改扩建项目共投入 45,481,988.70 元，投入进度达到 59.16%，募投项目暂时未达到预定可使用状态。

3、公司披露了 2023 年股权激励计划，请问公司是出于怎样的考虑进行股权激励计划的？

回答：股权激励的目的是进一步增强公司管理层和核心员工与公司共同成长和发展的信心和积极性，实现公司的平稳过渡和稳健持续发展，为股东带来持久价值回报。公司立足当前发展阶段，结合行业及公司长远发展战略，促进公司持续、稳定、健康发展。进一步优化薪酬与分配机制、不断完善中长期激励机制和文化，吸引和留住管理人才与技术、业务骨干，进一步提升核心员工的稳定性及凝聚力，有效地将股东利益、公司利益和个人利益紧密捆绑在一起，确保公司发展战略和经营目标的实现。

公司分别从公司层面和个人层面设立考核指标，旨在激发公司核心团队的积极性和创造性，增强公司内部管理的透明度和灵活性，促使公司管理层和核心员工密切关注公司的业务发展，有效地将股东、公司和核心团队的共同利益结合在一起，确保公司发展战略的落地与经营目标的实现，以及公司和全体股东的利益最大化。

新乡市花溪科技股份有限公司

董事会

2023 年 8 月 30 日