

证券代码：836720

证券简称：吉冈精密

公告编号：2023-058

无锡吉冈精密科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
业绩说明会
媒体采访
现场参观
新闻发布会
分析师会议
路演活动
其他（网络会议）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

无锡吉冈精密科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年8月29日（星期二）19:30-20:30通过网络会议方式召开投资者线上交流活动。

（二）参与单位及人员

本次参加公司线上交流活动的投资者包括银河证券、国金证券、东北证券、晨鸣私募基金等。

（三）上市公司接待人员

公司董事、董事会秘书、财务总监：仲艾军先生

三、投资者关系活动主要内容

公司董事、董事会秘书、财务总监：仲艾军先生就如下主要问题和与会人员展开探讨：

问题1：公司上半年业绩增长点在哪里？未来的核心竞争力体现在哪方面？

回答：您好，公司在本报告期内汽车零部件类产品销售增长较快，此类产品实现销售收入11,491.97万元，已经占营业收入总额的58.84%，较去年同期增加了2,783.75万元，同比增长31.97%。其中，特别是相关新能源汽车零部件销售收入同比增加2,368万元，此类新能源汽车零部件产品在去年实现148.99%高速增长，今年上半年又实现同比61.01%的增长。公司加快向汽车零部件类制造企业转型。

问题2：新工厂投产后产能扩大，公司的在手订单情况？

回答：新工厂在今年年初投用后，约束公司发展的产能问题得到释放，目前在手订单量较好。为提高新工厂产能利用率，公司已将原无锡工厂的生产主体搬入新工厂，新工厂的产能利用率约70%。同时对部分短期内富余场地对外出租增加公司整体收益。公司也将利用好新工厂的硬件、软件平台接单能力优势，加大市场开拓力度，进一步提高产能利用率。

问题3：请介绍公司上半年盈利情况及下滑原因？

回答：本报告期内公司完成营业收入195,317,058.43元，同比增长2.47%，实现综合净利润19,457,733.75元，归属母公司净利润19,549,261.11元，同比减少30.47%。主要原因为：2023年上半年度，受外部宏观经济环境的影响，市场需求减弱，汽车零部件行业竞争加剧，我公司新能源汽车零部件业务仍处于爬坡阶段，加之公司新厂房交付使用和技改设备投入折旧摊销、股份支付费用等对公司报告期内盈利能力造成一定的影响。但公司不断克服困难、迎接挑战、加强研发创新、持续改进，提升经营管理水平。随着我国新能源汽车市场需求持续增长，公司继续集中力量做好汽车零部件类金属零部件产品的开发和交付，继续挖掘细分领域市场并积极开拓相应客户。如吉明美、万都博泽产品客户销量实现较大幅度的增长。

问题4：公司目前主要有哪些客户？

回答：您好，主要客户包括万都博泽、吉明美、三立车灯、牧田、科沃斯、卓力电器、法士特、博世、康明斯、普洛斯派等国内外知名企业。公司产品已经进入市场主流车企T公司、比亚迪、吉利、蔚来、华为、红旗等供应链体系。

问题5：请介绍一下公司墨西哥子公司的情况？

回答：为满足公司整体战略发展规划的需要，优化市场结构，开拓海外市场，进一步增强公司的综合竞争力。公司与公司的全资子公司吉冈精密(维尔京群岛)有限公司拟在墨西哥新设立公司，开展海外销售业务。新设公司为吉冈精密的子公司，最终投资建设墨西哥生产基地。本项目预计投资总额不超过2,090万美元。

无锡吉冈精密科技股份有限公司

董事会

2023年8月30日