

## 广脉科技股份有限公司

### 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

广脉科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年8月28日接待了16家机构的调研，现将主要情况公告如下：

#### 一、 调研情况

调研时间：2023年8月28日

调研形式：电话调研

调研机构：万和证券、渤海证券、安信证券、东北证券、中泰证券、华信证券、开源证券、工银国际、万家基金、中邮理财、深圳市东方马拉松投资管理有限公司、广州市盈拓私募基金管理有限公司、深圳市明达资产管理有限公司、浙江旌安投资管理有限公司、深圳中天汇富基金管理有限公司、七曜投资管理合伙企业

上市公司接待人员：董事长、总经理赵国民先生，董事、董事会秘书王欢女士

#### 二、 调研的主要问题及公司回复概要

**问题 1：**公司业务全国多区域发展，公司在不同地区开展业务的特点和优势以及在未来的规划？

**回答：**公司最大特点一是业务区域比较广，遍及全国15个省份，以优势区域的经验可以带动弱势区域扩大发展；二是业务范围交叉融合，四大业务板块相互协同，每个业务板块都可以做大做强，协同叠加；以上两个特点也是公司的竞争优势。目前公司有9个办事处，浙江、上海、广东为公司的优势区域，

可以通过优势区域的经验及业绩等积累，带动其他区域共同发展。例如公司的高铁业务，最早从浙江开始，随后拓展到广东、甘肃、宁夏、湖北、四川等区域，且高铁业务的客户及合作伙伴均为全国型企业，公司在在一个区域建立的业务优势可以迅速向其他省市扩展，从而全国联动；其他业务板块亦类同。公司希望通过这种方式使规模较小的业务区域做强做大，扩大业务范围及市场占有率，同时原有优势区域持续增长，不断提升公司业绩。

**问题 2：公司资产运营服务业务分为基站站址资源服务和平安城市技术服务业务，这块业务的增长预期如何？**

**回答：**基站站址资源服务业务是由公司投资建设基站并将其租赁给运营商，合同期一般为五至十年，故合同期内每年的收入稳定；平安城市技术服务业务是公司投资建设平安城市项目，以政府购买服务的方式，一般合同期为三至五年，合同期内每年的收入稳定。资产运营服务业务公司每年都将根据收益率等测算后选择性地投资建设，随着每年的新增投资建设，该业务每年收入亦在不断增长。该业务每年收入增长幅度将视每年的投资建设情况不同稍有差异，但大致每年收入增长率在 25%左右，且该业务毛利率较高。此外，资产运营服务业务的固定资产折旧年限与公司同运营商签订的服务合同期限一致，即合同到期时该固定资产亦折旧完，但公司投资建设的铁塔、机柜等设备的使用寿命通常远高于其折旧期限，而合同到期后运营商通常仍将使用该站址故会与公司进行合同续签（公司目前已经有河南、上海、浙江等地区的资产运营服务业务合同期满后进行了续签），而续签后的收入虽与原合同相比有略微打折，但因该资产已折旧完，除去每年需投入少许维护费用外，已无其他成本，因此随着服务期满后续签逐渐增多，该业务后续的毛利率也将逐步提升，经营红利将逐渐体现。

**问题 3：公司在竞争过程中遇到的竞争对手大致是何种类型的企业？竞争的难度、压力及毛利率的情况如何？**

**回答：**公司有四大业务板块，不同业务板块的竞争对手有所区别。（1）信息通信系统集成业务：竞争对手较多，竞争较为激烈。因该业务板块总体市场

规模非常大，目前公司在该业务板块的规模尚不大，在全国市占率并不高，公司拥有优秀的核心团队，9个办事机构，即使在激烈的竞争形势下公司的业绩仍在增长，每年的行业排名和市占率不断提升。该业务毛利率不高，但基本已维持稳定。（2）ICT行业应用业务：智慧城市业务和高铁业务的竞争对手多以区域型企业为主。公司力争成为高铁业务板块的全国龙头企业，在全国范围内拓展高铁业务，竞争对手基本以本地区域型企业为主，对手较少且其规模较小，公司有一定的竞争优势，该业务毛利率较高；智慧城市业务的竞争对手亦多为本地区域型企业，对手较多，但对于智慧城市业务，公司会综合评估对业务进行谨慎选择，目前该业务聚焦于浙江及上海区域。此外，公司已取得网络安全设计与集成资质，运营商的网络服务业务是公司后续重点拓展的ICT行业应用业务之一。（3）资产运营服务业务：竞争对手多为区域型企业，对手数量多但规模较小，资产运营服务业务为重资产投资业务，公司会测算项目收益率等情况进行谨慎投资，该业务板块毛利率较高。（4）智家市场业务：为公司新拓展的业务，今年主要以家用智能摄像头产品运营商入围为主，并争取取得相应订单。该业务门槛较高，竞争对手相对较少。

#### **问题 4：公司比较重视铁路业务，这块业务未来的营收增速如何？**

**回答：**（1）目前我国高铁建设快速发展，有国家发展政策规划扶持，投资规模大。（2）铁路业务的客户及合作伙伴为全国型企业，公司高铁业务的业绩积累、经验、品牌效应等关键资源全国通用，并通过铁路业务产品线专业打理，使高铁业务向全国迅速拓展。（3）公司高铁业务以公网覆盖为主，包括新建线高铁公网覆盖、全程干线光缆、营业线5G改造、营业线公网维护等细分业务，且公司具有一定的竞争优势。此外公司还在努力拓展高铁专网、信息化集成以及铁路专用产品等业务领域，铁路专用产品如铁路视频监控系统、智能运维平台、铁路多功能智能控制箱等。公司从高铁公网覆盖业务延伸到专网、信息化集成及产品领域，业务范围更深更广，未来铁路业务的增长速度会较快。

广脉科技股份有限公司

董事会

2023年8月29日