

证券代码：834062

证券简称：科润智控

公告编号：2023-106

科润智能控制股份有限公司

关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

科润智能控制股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年7月25日接待了2家机构的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2023年7月25日

调研地点：公司总部

调研形式：现场调研

调研机构：天弘基金管理有限公司、贝寅资产管理（上海）有限公司

上市公司接待人员：公司董事会秘书及相关人员

二、 调研的主要问题及公司回复概要

问题1：怎么看待公司所处的行业以及在行业中的地位？

回答：公司行业分类属于输配电及控制设备制造业，随着我国国民经济的高速发展和电力工业投资规模的快速增长，输配电及控制设备制造业市场空间巨大。随着电网智能化和节能环保化改造建设的深入、国内外品牌技术水平差距的逐步缩小，我国输配电及控制设备制造业将在未来得到更广阔的发展机遇。

公司在变压器、高低压成套开关设备领域和户外成套设备领域均具有一定的行业地位。

在变压器方面，公司紧密围绕“绿色环保、节能高效”的持续创新理念，朝着节能降耗、低温静音、高可靠性的技术目标，不断研制出新一代的节能型油浸式变压器、节能型干式变压器、节能型非晶合金变压器等系列产品。公司产品油

浸式变压器（产品型号：S(B)22-M-630/10-NX1）、干式变压器（产品型号：SCB18-630/10-NX1）被纳入《国家工业和信息化领域节能技术装备推荐目录（2022年版）》。

在高低压成套开关设备方面，公司具备一定的技术水平、生产工艺水平，产品安全可靠较高。2020年8月，公司作为主要起草单位，参与修订了国家标准化管理委员会的国家标准计划《电气简图用图形符号第6部分：电能的发生与转换》。2020年12月，公司的HXGN-24（F）/125-31.5户内固定箱式环网开关柜通过了浙江省经济与信息化厅委托江山市经济和信息化局组织专家鉴定（验收）和审核，被评定为浙江省省级工业新产品（新技术）。

在户外成套设备方面，公司持续提升户外成套设备的研发水平，改进箱式变电站、预制舱式移动变电站、智能储能集装箱的生产制造工艺，大幅提升生产规模，并开发出可适用于高效储能领域的智能储能集装箱产品。2019年7月，公司的华式光伏（风力）新型智能集成组合变电站通过了浙江省经济与信息化厅委托江山市经济和信息化局组织专家鉴定（验收）和审核，被评定为浙江省省级工业新产品（新技术）。2020年12月，公司的YBW-24/0.4-1250欧式箱变、ZGS13-Z1000/10光伏智能型组合式变压器均通过了浙江省经济与信息化厅委托江山市经济和信息化局组织专家鉴定（验收）和审核，被评定为浙江省省级工业新产品（新技术）。

问题 2：公司的核心竞争力以及优劣势？

回答：公司作为一家较早进入中低压输配电核心设备制造业的民营企业，经过多年发展，积累了丰富的技术储备、坚实的客户基础和良好的品牌声誉。公司在输配电及控制设备产品领域持续创新，注重开发低耗能、环保型、智能型产品，努力改变传统的工艺结构，在产品智能化创新、节能环保创新、产品性能创新以及应用技术创新方面持续开拓。公司是工信部专精特新“小巨人”企业、“浙江省企业技术中心”、“科润自动化电力设备省级高新技术企业研发中心”，并曾获得“浙江省科技进步二等奖”、“浙江省装备制造业重点领域首台（套）产品”、“浙江制造精品”等荣誉。公司研制的智能型光伏（风力）发电专用预装式变电站被评定为“2019年度浙江省装备制造业重点领域首台（套）产品”、SCB13-2000/10节能低噪音智能型干式变压器被评定为“2020年度浙江省装备制造业重点领域

首台(套)产品”；智能型光伏(风力)发电专用预装式变电站同时荣获“2020 年度浙江制造精品”称号。公司持续的研发与创新能力为保持公司在传统输配电及控制设备制造业的竞争优势及深入拓展新能源业务领域奠定了坚实的基础，保障公司盈利的持续增长。

问题 3：出口的商业模式？出口市场现状？出口订单的毛利率怎么样？

回答：公司充分发挥自身优势，积极开拓海外市场。公司出口订单获取途径主要有出口国的国家电网的招投标和国内大型集成厂家。此外，公司已经组建专业的外贸团队负责海外业务。公司产品销售远至东南亚、非洲等多个国家和地区。2023 年上半年，公司与浙江江山源电气有限公司签订一份金额 6,000 万元的变压器采购合同，此次采购产品的最终需求方是东南亚某国家能源局。据公司了解及初步判断，当前海外市场仍存在很大的需求空间，未来公司将结合实际情况，持续加大海外业务的拓展力度。正常出口订单毛利率会略高于国内订单。

问题 4：看到公司储能订单的公告，能具体介绍公司的储能业务吗？以及取得订单对公司的影响？预计储能业务今年的订单量？

回答：公司于 2018 年开始布局电力储能产业，坚持绿色、安全、高性能电力储能系统的研发制造理念，为客户提供一体化管理、全栈级集成、秒级安全响应的安全智能储能系统解决方案，致力于成为“世界一流的电力储能系统集成方案供应商”。公司充分发挥丰富的行业经验和产品优势，重点发展新能源输配储、共享储能、工商业储能业务，着力破解工商储能安全及成本敏感的难题，提升工商储能安全性的同时降低工商储能系统成本，以系统运营效益支撑工商储能在工业及工商业用户的实际应用。

本次首获工商储能订单是公司多年深耕储能领域积累的结果，有利于公司在储能市场的开拓，对公司的业务发展具有重大战略意义，将对公司的经营业绩、市场拓展及品牌效应产生积极影响。该业务订单的取得符合公司战略发展方向，将增强公司的核心竞争力。此外，公司正在加大对储能业务的拓展，积极推进更多储能业务的落地，具体的订单数据请关注公司后续的公告以及定期报告披露的数据。

科润智能控制股份有限公司

董事会

2023年7月26日