

证券代码：870866

证券简称：绿亨科技

公告编号：2023-063

绿亨科技集团股份有限公司

关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

绿亨科技集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年7月21日参加由全国股转公司北交所投教基地、广东证券期货业协会、湘财证券投教基地主办的“走进北交所上市公司-绿亨科技”云投教活动，并接待1家机构投资者的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2023年7月21日

调研地点：公司会议室

调研形式：现场调研

调研机构：湘财证券

上市公司接待人员：副总经理、董事会秘书肖代友先生

二、 调研的主要问题及公司回复概要

问题 1、公司的业务模式是否有从经销到直接面向终端消费者的转变，是否有考虑进一步延伸蔬菜种子产业链，直接对接蔬菜产业链门店零售商，让广大消费者，特别是大湾区居民在蔬菜产品终端看到绿亨的产品？政府采购或政策支持方面有哪些？

回复：公司目前正围绕番茄、辣椒等优势品种探索延伸蔬菜种业产业链：一是在现有育种试验基地在满足研发需求的基础上，同时也做少量作物生产，打造番茄、辣椒、茄子等优势品种的展示窗口，有效带动当地种植户及蔬菜供应商推广公司产品；二是公司与大型蔬菜配送企业合作，探索建立从田地到餐桌的全产业链模式，公司新研发的优势蔬菜良种在合作方基地种植，通过合作方渠道走向

终端消费市场，让公司的优质蔬菜良种能够更快更广地走向广大消费者的餐桌，让公司的优势品种在终端更加具有品牌形象。目前，公司已与广东新农人农业科技股份有限公司建立战略合作关系，双方将共同推进绿亨产品更好的服务大湾区“菜篮子”工程建设。

公司从新三板挂牌到成功在北交所上市，各个阶段均受到了政府部门的政策扶持与金融支持，公司在育种研究院建设产业用地等方面也一直受到当地政府的大力支持，公司将不断将政府的政策支持转化为持续发展的动能，为乡村振兴与种业振兴贡献更多绿亨力量。

问题 2、公司的主营业务是农药和种子，农药的利润比例占大头，发现近几年农药的毛利润有所下降，请问主要是什么原因？上市后公司的主要增长点有哪些？

回复：公司作为 A 股首家“蔬菜种子+植保产品”双主业上市公司，双主业、双擎驱动是公司业务发展的特点之一。长期以来，种业板块的利润一直占公司净利润一半以上，报告期内，由于公司种子业务毛利率高于农药业务，出现了农药营收高于种子，利润平分秋色的情况，因而公司的农药利润占比占大头的说法不完全准确。

关于农药毛利率下降的原因，主要原因是公司投资新建的沧州蓝润工厂尚处于产能爬坡阶段，工厂已于 2022 年 7 月正式投产，但由于工厂的场地、人员及原药生产线等均为新建项目，工厂的生产效率和管理水平还需要一定时间磨合，在产能爬坡阶段会不可避免的出现自产与外采成本倒挂的短期阵痛，这种现象是暂时的，可控的。再加上原材料价格波动，增大了成本端的生产压力，导致毛利率整体下降 4.10%，其中农药产品毛利率下降 6.57%。

上市后，公司的增长点主要在以下几个方面：**一是**农药方面，工厂产能释放之后，从中间体到制剂的全产业链优势更加突显；**二是**蔬菜种子方面，优势新品种将陆续上市。另外，公司目前已初步形成从繁种基地到种苗，再到下游蔬菜产业的全产业链优势，有望进一步增厚公司优势品种的利润空间；**三是**肥料方面，目前增长势头良好，该板块占公司业务比重有望进一步提升；**四是**公司将进一步围绕作物生产系统开发产品，进一步激发各业务板块间的协同效应。以上为内涵式增长点，外延方面，公司上市后在整合行业资源，开展并购方面优势更加突出。

问题 3、看到贵公司上市时间在 2022 年的 12 月，算是近期上市。那么，在注册制已经实施，农业科技也是国家比较支持的产业情况下。在北交所上市，是出于什么样的考虑？或者说当时有什么样的短板制约，如果有，目前改善的情况如何？

回复：公司申报上市时，不存在硬性短板制约和实质性障碍，是结合自身实际与上市需求并基于对北交所的看好，选择了在北交所上市。在北交所上市后，公司的财务状况、发展实力都得到了显著提升。未来，公司将借助北交所上市公司的平台优势，进一步实现自身发展。

问题 4、请介绍一下目前沧州农药的情况？

回复：沧州蓝润工厂于 2022 年 7 月取得安全生产许可证，这也标志着沧州蓝润项目已全面投产，项目投产后显著降低了公司农药的外采比例，特别是公司核心优势产品噁霉灵与氯溴异氰尿酸，均实现了从原药到制剂的产业链优势，其中氯溴异氰尿酸公司拥有行业内唯一原药登记证，产品市场竞争力和议价能力都有了明显提升。由于沧州蓝润项目为新建项目，目前仍处于产能爬坡阶段，项目暂未实现盈利，接下来公司将进一步提升沧州蓝润的管理水平和生产效率，为公司业绩提升做出更多贡献。

问题 5、请介绍一下本公司的经营状况、现金流水平、负债情况及对外投资的方向？

回复：公司经营状况和业务模式具有以下特征：一是以预收款模式为主；二是渠道下沉，客户集中度较低；三是公司致力于在产品应用终端开展农业技术推广，毛利率相对较高。由于公司以预收款模式为主，且资产负债率偏低，因而现金流较为充沛，信用风险较小。截至 2023 年一季度末，公司短期借款余额为 500 万元，资产负债率为 7.35%，公司负债率整体处于较低水平。

未来公司将围绕作物生产系统上下游产业，适当开展对外投资，提升公司在蔬菜种子和特色农药领域的发展优势。

问题 6、目前公司农药产品的市场的占有率大约是多少，对比其他同行的优势是？

回复：公司农药制剂产品中，杀菌剂占销售比例最大，公司农药在防止作物土传病害、苗期病害领域具有一定优势，其中噁霉灵系列产品市场份额处于领先

地位，氯溴异氰尿酸系列产品拥有行业内唯一原药登记证。对比同行，公司渠道下沉、在产品终端提供农业技术推广服务和作物生产综合配套服务方案的经营模式，使得公司产品的毛利率高于行业平均水平，公司客户的集中度低于行业平均水平。经过 20 多年的积累，公司产品在市场形成了一定品牌优势和渠道优势，初步形成了“精品+网络”的行业竞争优势。

问题 7、请问贵公司的南沙育种研究院有取得哪些重要的研究成果？

回复：南沙育种研究院作为公司募投项目之一，项目正在积极建设中，目前已初步取得了以下研究成果：**一是**新研发的甜度更高的精品小番茄品种已批量上市，初步形成经济效应；**二是**培育出更加适宜广东、适宜大湾区市场需要与种植条件的茄子、辣椒新品种；**三是**依托研究院开展的番茄种植展示窗口，在带动广州南沙区小番茄种植产业、促进当地农业发展、农民增收方面起到了积极作用。未来公司将加快研究院的建设工作，进一步提升公司蔬菜育种研发能力。

问题 8、公司近期公告投资广东新农人公司、收购酒泉庆和农业公司，投资收购主要是基于什么目的？

回复：投资新农人公司主要是基于公司延伸蔬菜种业下游产业链需要，公司将与新农人开展合资成立子公司、合作共建优质蔬菜品种种植基地及市场推广等业务。

收购酒泉庆和农业公司主要基于公司延伸蔬菜种业上游产业链需要，填补了公司在种子繁种产业聚集地甘肃没有子公司的空白。酒泉庆和具有先进的繁种基地和种质资源库，有利于提升公司蔬菜种子供给端的安全性与稳定性，提升公司在蔬菜种子领域的市场竞争力。

问题 9、新三板挂牌公司鲜美种苗的蔬菜种子收入占到营业收入的 80%以上，公司作为“蔬菜种业第一股”，对比鲜美我们有什么特点？

回复：公司的特征：**一是**公司集研发、生产、销售于一体，产品毛利率较高；**二是**公司产品品类丰富，在茄果、鲜食玉米、瓜豆、叶菜等细分市场处于行业领先地位；**三是**公司具有“种子+植保”的协同优势。

问题 10、公司的销售人员有多少，占比情况、业务推广模式是怎样的？

回复：截至到 2022 年末，公司共有销售人员 323 名，约占员工总数的 56.27%。公司的业务推广主要通过业务人员为客户及终端种植户提供综合种植方案和综

合用药方案方式促进产品销售，具有渠道下沉、贴近市场、产品销售层级少、客户单笔订单小且分散等特点。

绿亨科技集团股份有限公司

董事会

2023年7月24日