

证券代码：830879

证券简称：基康仪器

公告编号：2023-084

基康仪器股份有限公司

关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

基康仪器股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月23日接待了4家机构投资者的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2023年5月23日

调研地点（如适用）：北京市海淀区彩和坊路8号11层基康仪器股份有限公司会议室

调研形式：现场调研

调研机构：方正证券、首创证券、东北证券、江海证券

公司接待人员：董事长袁双红、总经理赵初林、董事会秘书吴玉琼

二、 调研的主要问题及公司回复概要

公司董事、总经理赵初林先生对公司发展历程、主营业务模式、典型应用场景进行了简单介绍。随后，公司接待人员与调研机构代表就调研机构的问题进行了交流。主要问题及回答如下：

问题 1、公司战略上未来会重点布局新的增长点，还是会继续专注于工程安全监测领域？

回答：公司将坚持以不断提高自身核心竞争力为根本，在保持现有产品在下游五个主要行业中持续积极表现的基础上，努力实现企业内生和外延双增长。

内生式增长方面，公司将依托在工程安全监测领域多年来积累的技术、人才、品牌优势，抓住国家构建现代化基础设施体系的机遇，通过横向和纵向一

体化发展的方式，努力实现业绩平稳增长。公司将持续加大研发和市场投入，结合行业需求，努力补齐产品和行业的短板。产品方面，公司将不断丰富智能监测终端产品线。公司将构建天空地多参数监测系统，加强低功耗无线广域网传感技术研究，开展基于 MEMS 的低功耗实时三维姿态监测装置研究，推进动态结构安全监测仪器设备和视频变形监测系统研发。行业方面，公司将抓住抽水蓄能电站建设、重大水利工程建设等市场机会，巩固能源、水利行业市场优势地位，同时密切跟进长大桥梁结构健康监测系统建设、城市基础设施生命线安全工程建设等投资热点，提高交通、智慧城市、地质灾害市场占有率。同时，公司将继续加强对基础设施全生命周期健康监测物联网技术的应用研究，为用户提供系统方案设计、监测终端研制安装、数据采集汇集、数据共享管理、数据分析预警等服务，适当提高安全监测物联网解决方案及服务在营业收入中的占比，扩大公司经营规模。

外延式增长方面，公司将密切关注宏观经济、产业发展方向和行业市场变化，运用资本市场工具，积极寻求新的增长点。

问题 2、公司有哪些资本运作计划？

回答：公司在未来发展中将努力追求内生式增长和外延式增长，其中外延式增长的主要实现途径，就是通过运用资本市场工具，为公司发展注入新的元素和力量。公司将结合宏观环境、行业政策、经营环境和公司发展需求等具体情况，在适当的时机研究制订符合公司发展战略需求的资本运作计划。

问题 3、请介绍公司安全监测云平台的业务模式？

回答：公司是细分领域较早推出数据云服务平台的公司之一，目前提供公有云平台 and 私有云平台两种业务模式。公有云平台定位于为中小型客户赋能，为客户提供包括传感器数据/视频图像的远程采集、传输、存储、处理及预警信息发送等多种服务，可实现云存储、实时监控、可视化管理、数据预警、风险控制等多种功能。私有云平台定位于服务大型客户，客户可根据需要灵活定制传感器数据/视频图像的自动采集、自动传输、自动存储、自动预警、统一管理等功能模块，云平台软件部署在客户自有服务器上。

问题 4、公司智能监测终端的毛利率很稳定，一直保持在 60%以上，可持续吗？

回答：公司掌握了一系列核心技术，包括振弦式传感技术、光纤光栅传感技术、光电传感技术、物联网集成应用技术、云服务平台应用技术等，利用这些核心技术使得公司的智能监测终端产品比市场上同类产品的应用行业更加丰富，尤其是在对传感器长期稳定性、环境适应性要求更高的能源、水利行业，公司产品能够满足行业对高性能产品的需求，构成了技术优势。2020年至2022年，公司智能监测终端产品的毛利率分别为62.30%，62.34%和60.92%。公司将持续加大研发投入，引领行业技术发展，继续维持智能监测终端产品较高的毛利率。

问题 5、公司营业收入季节性明显吗？

回答：公司产品主要用于能源、水利、交通、智慧城市及地质灾害等基础设施建设行业，公司客户主要为国有大中型企业、设计研究院、科研院所、设计院、施工局、高校等，该等客户采购一般遵守较为严格的预算管理制度和采购审批制度。一般情况下，该类客户预算和决算的周期是公历年度，在上年末进行工程项目的预算和采购计划，年底前完成项目验收结算和相关确认审核，因此项目收入证据主要集中在年底获取。此外，每年度第一季度通常受到春节假期和冬季施工的影响，项目进度放缓，第四季度一般是工程项目建设、验收的高峰期。因此公司营业收入第一季度占比较低，第二、三季度占比较为平均，第四季度占比较高，呈现较季节性分布。

问题 6、公司应收账款持续较高，主要是哪些原因？公司采取哪些应对措施？

回答：公司下游行业为能源、水利、交通、智慧城市、地质灾害等行业，客户主要包括国有大中型企业、设计研究院、科研院所、施工局、高校等，采购公司产品的项目大多是国家重点基础设施建设项目，由于项目建设周期普遍较长，客户付款审批环节较多、流程较长，部分长期合作的大客户采用了“背靠背”的结算方式，导致公司的应收账款回款速度较慢。

虽然公司应收账款余额较高，但国有企事业单位、政府单位的应收账款占比较高，客户信誉良好、与公司保持长期稳定的合作关系，且公司建立了严格的内部控制流程制度，出现坏账的可能性较小。公司高度重视应收账款的控制，制定了《应收账款管理制度》、《客户信用评级管理制度》等内控制度，加强应

收账款管理，控制公司经营风险。

公司落实应收账款责任制，按照客户类型、金额大小、是否逾期等情况，对每一笔应收账款分层级落实到具体责任人。公司对应收账款全程跟进，每周召开清欠会议。公司将回款及应收账款控制情况，作为最重要的绩效考核指标之一，对各层级责任人进行绩效考核。同时，公司加强对新签合同支付条款的评审，从源头控制应收账款的增长速度。

问题 7、公司近期回购股份的原因？

回答：公司本次回购用途为股权激励，主要为持续建立员工激励机制，使股东利益、公司利益与员工利益紧密结合，促进公司持续、稳健、快速发展，确保公司未来发展战略和经营目标的实现。同时，根据近期公司股票市场价格，本次回购股份方案更有利于降低股权激励成本，提高股权激励效率和员工积极性。

基康仪器股份有限公司

董事会

2023 年 5 月 25 日