

## 新乡市花溪科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

新乡市花溪科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月19日（星期五）15:00-17:00召开了2022年年度报告业绩说明会，该说明会通过全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）采用网络方式召开。

##### （二）参与单位及人员

通过网络方式参与公司2022年年度报告业绩说明会的投资者。

##### （三）上市公司接待人员

公司董事长：孟家毅先生

公司董事、总经理：景建群先生

公司财务负责人、董事会秘书：张利萍女士

公司保荐代表人：程昌森先生

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复如下：

**问题 1：为何一季度公司的营收和利润也大幅下滑？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！受市场环境影响，第一季度农机市场整体销量还未回暖，收入下降，且公司出于长期发展，加大了研发力度，相应的费用有所增加，综合使得第一季度净利润有所下降。

**问题 2：聊聊贵公司的六道打捆机的技术门槛，是否其他竞争对手能快速拆解模仿？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！六道绳打捆机的技术含量较高，其他竞争对手模仿会有较大的难度、时间会很长，并且研发成本很高。我们的技术保护有三个方面：一是有发明专利；二是研发的核心部件都签订有保密协议；三是企业文化与制造经验的优势是长期积累的，在一定程度上形成了技术壁垒。

**问题 3：打捆机要配合收割机使用？还是打捆机能独立实现收割加打捆？公司生产的打捆机与其他企业生产的收割机适配度如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！我公司产品主要为牵引式方捆打捆机，不需要配合收割机使用，我公司方捆打捆机需要拖拉机牵引才能进行秸秆打捆，单独的打捆机没有动力装置，详情请看业绩说明会上的公司宣传视频。

**问题 4：公司有哪些科技创新和技术优势？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！在科技创新方面，公司在农业机械领域拥有一系列自主知识产权，经过多年的持续研发和创新，已掌握农业机械的关键工艺，形成了包括打捆机阻尼稳定装置、活塞防撞刀结构、打捆机双侧除尘装置、打捆机分段式搅龙轴在内的打捆机核心技术，公司已获得 7 项发明专利权、41 项实用新型专利权和 3 项外观设计专利权，并积极开展多元化的技术合作，先后与国内知名高校河南农业大学、河南科技大学、华北水利水电大学建立了产学研合作关系。新产品上市的大型高密度六道绳方型打捆机，它不仅填补国内市场空白，更是打破依靠进口国外高端大型打捆机的垄断。

**问题 5：请问稳定股价措施是如何实施的？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！感谢对公司的关注！公司股票于 2023 年 4 月 6 日在北交所上市，自 2023 年 4 月 7 日起至 2023 年 4 月 20 日止，公司

股票连续 10 个交易日的收盘价低于发行价格，已触发稳定股价措施启动条件，2023 年 4 月 20 日为触发日，公司严格按照《新乡市花溪科技股份有限公司关于调整公司向不特定合格投资者公开发行股票并在北京证券交易所上市后三年内稳定股价措施预案公告》（公告编号：2022-110）的内容，严格执行稳定股价的承诺内容，积极履行信息披露义务，详见《关于实施稳定股价方案的公告》（公告编号：2023-021），按照相关要求公司实际控制人李树秀和孟家毅在 2023 年 4 月 28 日-2023 年 7 月 27 日期间，进行股份增持，不低于 50000 股，以维护公司价值和股东权益。请及时查看公司后续发布的相关公告。谢谢！

**问题 6：公司如何加强和投资者互动？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司依据相关法律法规和公司《投资者关系管理制度》，积极做好与投资者的沟通交流，通过合法的多渠道对外主动发声，通过公司官网、新媒体平台、电话、传真、电子邮箱、投资者教育基地等渠道和证券交易所、证券登记结算机构等的网络基础设施平台，采取股东大会、投资者说明会、路演、分析师会议、接待来访、座谈交流等方式，与投资者进行沟通交流。正面回应市场热点和投资者关切问题。感谢您的关注！

**问题 7：公司营业收入和净利润下滑原因？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！营业收入下滑主要受疫情管制政策影响，交通受阻，跨地区作业和农业收获受限制。净利润下滑主要由于成本上涨，同时促销降价等因素所致，并且市场竞争进一步加剧，毛利率下滑等因素影响。近年来，打捆机的农机购置补贴额呈下降趋势，其对公司主打产品的未来市场购机意愿、市场销量、单机价格造成一定负面影响。

**问题 8：行业增长潜力怎么样？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！打捆机行业未来潜力巨大，打捆机主要用于对麦草、玉米秸秆、牧草等农作物的收获打捆，具有压缩打结等功能，能将散状物料打成圆捆或长方捆，方便后续运输的储存，是种植业、畜牧业不可或缺的农机设备。根据已获得购置补贴的打捆机数量估算，2020 年中国打捆机市场整体容量约为 32.54 亿元。《中国农业机械工业年鉴 2021》指出，我国打捆机保有量仅为美国的 0.1%，市场增长空间巨大。

**问题 9：请问公司 2023 年具体的经营计划？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司 2023 年经营计划：

1、加大技术和创新的投入，保证新产品大型高密度六道绳方型打捆机成功推向市场，为企业后续发展提供支撑。

2、上市后顺利完成新建募投项目，引进先进的生产工艺和装备，进一步通过设备自动化、机械化升级，降本增效，并按照募投项目产能扩建，为公司实现可持续发展的产能保障。

3、树立农机高端品牌、以市场需求为导向，提升公司整体品牌形象。

4、坚持“以人为本”理念，完善人力资源体系，利用各项激励措施，使人才“进得来、留得住”，努力提升员工满意度、幸福感，把企业发展成果与员工共享，让员工自觉将个人成长目标与公司发展目标有机统一起来。

5、加强公司战略管理、市值管理、公司治理，对标头部农机上市公司，多维度有针对性进行持续改善与提升，助力公司高质量发展。持续提高公司信息化管理水平，强化经营管理内控合规，提升公司整体运营效率。

**问题 10：请介绍一下公司的主要产品及服务？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！在推进农业绿色生产方式和生态环境建设的新时期，我们致力于农机装备行业秸秆打捆机细分领域。公司产品主要应用场景广，小麦秸秆、玉米秸秆、牧草、燕麦、苜蓿、艾草等捡拾打捆、秸秆粉碎打捆。是农民增收，农业增效、精准扶贫的重要利器和法宝。公司现已形成花溪玉田和福沃博克两个品牌 13 种型号 25 种配置的牵引式方捆打捆机。在方型打捆机效率提高、智能化提升和功能创新方面有独到之处，研发了多款独创产品，并开发出打捆机作业智能监控云平台，每台打捆机都配置北斗导航智能定位系统，可以对作业运行进行实时监控，帮助公司和客户及时了解机器性能和作业状态，“保姆式”的售后服务得到了广大用户的认可与信赖。

**问题 11：请问公司的竞争优势主要是什么？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司的竞争优势：

1、区域优势：公司地处河南省农机工业聚集区，区位优势独特，产业配套能力强，集群效应明显，有利于公司产业链的扩张和优化、运营成本的降低和快速的市场反应机制的建立，在产品供不应求时通过外购和外协零部件提高产能，形成区外企业难以达到的集规模、成本、响应速度以及产能扩张为一体的综合竞争优势。

2、技术优势：公司重视新产品及新工艺的开发，技术骨干长期从事打捆

机的研究与开发工作。公司以自主研发为主，与科研院所合作开发为辅，现已拥有 7 项发明专利权、41 项实用新型专利权和 3 项外观设计专利权。公司自 2013 年起一直为高新技术企业，公司技术优势保障公司产品在市场中具有较强的竞争优势。

3、品牌优势：公司是研发和生产打捆机的专业企业，自公司成功推出“花溪玉田”系列产品以来，以差异化的产品结构、多元化的产品系列、标准化的产品质量和专业化的售后服务等竞争优势，得到了经销商和农户的认可。目前公司的品牌影响力不断提升，客户基础持续巩固，在行业内已建立较高的品牌知名度。2018 年“花溪玉田”被国家商标局认定为“中国驰名商标”。

4、服务优势：公司对全国范围的三包服务进行监督管理，开设客服热线，为最终用户进行产品咨询、疑难解答、问题反馈、质量投诉和纠纷处理等服务。公司在销售市场上派出售后技术服务人员，对公司销售的产品提供完善的技术服务。公司农机产品采用北斗导航智能定位系统，可以对打捆机作业运行进行实时监护，帮助公司及时了解机器性能和作业状态，提升公司售后服务效率。

**问题 12：请问公司如何看待中小股东在公司发展中的作用？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！我们认为股权结构多元化是企业建立现代企业制度的重要条件。中小股东虽然在公司的表决权相对较小，但通过监督、建议等方式，对约束大股东行为具有重要作用。同时在公司一些政策的制定上，也凸显了公司对中小股东的重视和对中小股东利益的保护。感谢您的关注。

**问题 13：请问公司在行业中竞争厂家有哪些？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司在行业中的竞争对手有：吉林天朗新能源科技有限公司、四平市顺邦农机制造有限公司、爱科（中国）投资有限公司、内蒙古华德牧草机械有限责任公司、潍柴雷沃重工股份有限公司、中联农业机械股份有限公司、星光农机股份有限公司等。

**问题 14：请问公司一季度经营情况？二季度营业情况如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！打捆机的销售和农作物生长周期有很大的关系，有明显的季节性，第一季度经营情况以 4 月 27 日在北交所披露的一季度报告为准，第二季度经营情况以半年报数据为准，感谢您的提问。

**问题 15：简单分析一下公司经营活动现金流量？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！2020 年经营活动产生的现金流量净额约

36,567,090 元，2021 年经营活动产生的现金流量净额 42,479,901.08 元，2022 年经营活动产生的现金流量净额为 29,679,133.97 元，同比下滑 30.13%，但最近三年经营性现金流净额一直是大于扣非后的净利润，公司经营性现金流保持良好。

**问题 16：如果去参加年度股东大会，能否顺便参观下公司？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！非常欢迎参加 2022 年年度股东大会，也非常欢迎来公司光临指导。

**问题 17：目前订单情况怎样？六道大方捆打捆机的产能能否满足订单需求？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！打捆机的销售和农作物生长周期有很大的关系，有明显的季节性，现有产能对大方捆需求相对比较紧张，随着公司募投项目的推进，六道绳大方捆的生产能力逐渐提升。大方捆首批量产，目前是限量销售。募投项目建成投产后可以满足订单需求。

**问题 18：请问公司未来的发展战略是什么？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司的发展战略：

1、通过不断的技术创新，我公司生产的大型化、智能化、集成化的高密度六道绳打捆机实现完全进口替代，解决我国在高端大型打捆机严重依赖进口的“卡脖子”难题。

2、不断开发新产品，适用在不同的秸秆收获场景，扩大营业收入和利润范围。

3、公司北交所上市后，利用资本市场再融资和并购重组的优势，除了方型打捆机外，未来寻找机会进行横向并购，整合其他类型打捆机企业，形成完整的产品矩阵，覆盖我国复杂多样的秸秆应用场景。

4、“以横带纵”，在横向已经成为打捆机行业的绝对龙头后，再向纵向秸秆上下游产业发展，形成产业协同，打通整个上下游产业链，逐渐发展成一家秸秆收获综合服务商。

**问题 19：2022 年年报不分红不送股的主要原因是什么？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！为保障公司产生经营的良好运行，增加抵御风险的能力，实现公司持续、稳定、健康的发展。从公司实际情况出发，基于股东长期利润考虑，经董事会讨论，2022 年年度拟不进行利润分配。

#### 四、备查文件目录

公司在全景网举办的2022年年度报告业绩说明会相关材料及投资者提问与公司回复记录 (<https://rs.p5w.net/html/138653.shtml>)

新乡市花溪科技股份有限公司

董事会

2023年5月22日