

证券代码：835207

证券简称：众诚科技

公告编号：2023-044

河南众诚信息科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

河南众诚信息科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 5 月 11 日（周四）下午 15:00-17:00 通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）采用网络方式举办 2022 年年度报告业绩说明会，通过网络线上与投资者进行了沟通和交流。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司 2022 年年度报告业绩说明会的投资者。

(三) 上市公司接待人员

公司董事长：梁侃先生；

公司董事兼总经理：梁友先生；

公司财务负责人：程再勇先生；

公司董事会秘书：苏春路先生；

保荐代表人：郭佳先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报解读视频等形式对公司情况及 2022 年度经营业绩情况进行了介绍。同时，公司在年度报告业绩说明会上就投资者普遍关注的问题进行沟通与交流。主要问题及回复如下：

1、公司的公积金比较高，为什么不送股？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢对众诚科技的关注。公司董事会综合考虑公司目前所处行业发展阶段，尤其是考虑到市场行业的景气度，结合公司的经营计划，2022 年度公司拟不送红股，不以资本公积金转增股本。谢谢！

2、请介绍一下公司业务在数字政务、数据要素、AI 智能等方面哪个占比大一些？多谢

回复：您好！目前公司在数字政务的业务占比相对较大，但在数据要素和 AI 智能方面都有相应的技术和业务储备。

3、公司的行业地位如何？

回复：公司是河南省领先的、具有核心竞争力的数字化综合解决方案提供商，从营收规模、技术储备、资质水平、交付能力等各方面均为河南领先；同时，公司是河南省领先的信创参与企业，2020 年河南启动信创产业以来，公司承接了大量的省直厅局委办和各地市信创项目，并以信创政务应用作为抓手，增强了与省直、地市党政机关等优质客户的客户粘性。第三，公司在河南同行中软件研发能力突出，通过了国际软件成熟度最高认证 CMMI5 认证，主要研发方向有政务应用、虚拟仿真、教育领域等，成为相关领域综合解决方案的重要组成部分和关

键亮点。第四，公司作为华为领先级总集合作伙伴、ISV 解决方案合作伙伴，与华为已经形成“厂商+生态”的新型发展模式，公司的本地项目实施经验和交付能力、快速响应客户的服务能力与华为的技术、品牌、产品优势形成强势互补。谢谢！

4、公司目前的研发水平如何？

回复：公司始终重视技术创新体系建设，拥有河南省企业技术中心、河南省虚拟现实技术与系统工程技术中心、河南省信息技术应用创新适配基地三个省级创新平台；公司参与编制首批中小学数字教材国家标准 GB/T41469-2022《数字教材中小学数字教材元数据》，并先后入选国家 2022 年大数据产业发展试点示范项目、国家 2022 年新型信息消费示范项目；取得“河南省大数据产业融合创新中心”、“国家专精特新重点‘小巨人’企业”、“河南省创新龙头企业”、“河南省企业技术中心”、“河南省虚拟现实技术与系统工程技术中心”、“河南服务业企业 100 强”、“郑州市软件和信息技术服务业企业 50 强”等荣誉认证。公司已取得电子与智能化工程专业承包壹级、国际软件能力成熟度最高等级 CMMI5 级认证、安防工程企业设计施工维护能力壹级等重要资质。公司研发主要投入信创政务应用、虚拟仿真平台及行业应用资源开发、围绕园区及智慧相关方案的统一性底层平台开发等，加强在运维运营、云服务、安全和大数据等专业服务上的投入力度；持续围绕上述领域核心能力加大投入并在相关领域销售收入得到相应增长。谢谢！

5、按照北交所转板规定，公司具备转板条件，请问梁总，公司是否有相关安排或计划？谢谢

回复：您好！公司将专注于经营目标，努力以良好的业绩回馈投资者。未来公司将根据资本市场的环境并结合自身发展情况等多方面因素审慎考虑相关事项。届时公司将严格按照法律法规的规定和要求，及时履行信息披露义务，敬请广大投资者关注。谢谢！

6、公司一季度的业绩仍不及预期，具体原因是什么？

回复：伴随疫情基本结束，2023 年一季度相较 2022 年市场环境有所好转，但是整体恢复尤其是市场需求恢复需要一定的周期。之后随着疫情影响减弱、经济预期向好及数字经济利好政策的出台与落地，公司将积极应对外部市场环境的变化，加大河南省内省外市场以及新业务拓展，并持续增加数字化解决方案开发

平台升级建设投入，不断提升专业技术和项目交付能力，以技术创新、高效交付和客户信任驱动主营业务加快增长。

7、公司 2022 年业绩下滑的原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！2022 年宏观经济市场环境低迷，公司在市场业务拓展、项目实施进度、验收及交付等方面均受到不同程度的影响，导致营业收入和利润短期内出现一定波动。

而且公司所处的行业具有业绩波动性的特点，收入集中在下半年特别是第四季度确认，这在 2022 年的业绩中反映明显，根据公司披露的 2022 年三季报，截至 2022 年 9 月 30 日，公司营收和利润同比仍有小幅增长，扣非净利润更是同比增长 115.95%，前述的业绩下滑完全由于第四季度所致。2022 年第四季度由于疫情原因，致使公司业务开展受到较大影响，重点项目的交付与验收延迟，全年的收入确认总额受到较大影响。谢谢！

8、公司 2022 年度分红什么时候完成？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢对众诚科技的关注。公司将在 2022 年年度股东大会通过本次权益分配方案后 2 个月内实施完毕，具体时间以公司信息披露为准。谢谢！

9、公司目前的业务集中在河南省，有无全国布局的计划？

回复：河南省是信息化建设的热点区域，市场需求巨大，公司目前的业务存在一定区域集中性，是公司结合行业特点、市场情况，主动选择的结果。公司在河南省内 18 地级市均有业务，不存在对某一特定地域的重大依赖，同时地域集中度高符合行业特点。公司将坚持立足于河南市场，紧紧抓住中原崛起的发展机遇，投身于河南地区智慧城市建设的浪潮。基于审慎的投资态度，公司将择机复制在河南省内的成功经验，并结合华为战略合作伙伴的生态合作优势，将业务逐步向全国市场进行拓展。

10、请简要介绍下公司与华为的合作模式与合作深度。

回复：公司与华为形成了“厂商+生态”的发展模式及相互推动的良性发展体系，共同服务河南客户、助力河南省数字经济和信息产业发展；公司在技术创新能力、本地项目实施经验和交付能力、快速响应客户需求的服务能力等方面具备显著优势；华为在新一代数字基建领域具备较强技术、品牌、产品优势；公司数

数字化解决方案项目均为通过公开招标、邀标、询价、竞争性磋商/谈判、商务谈判等方式自主取得，华为及其关联方是公司最重要的供应商。

11、请简要介绍下公司的业务布局。

回复：公司将持续聚焦“数字政府、行业数字化转型、元宇宙（孪生与虚仿）行业应用数字化综合解决方案”三大领域，加大技术投入，强化在上述领域的底层技术积累，不断优化在相关领域应用场景的迭代升级。坚持立足于河南市场，紧紧抓住中原崛起的发展机遇，投身于河南地区智慧城市建设的浪潮。基于审慎的投资态度，公司将择机复制在河南省内的成功经验，并结合华为战略合作伙伴的生态合作优势，将业务逐步向全国市场进行拓展。

12、梁总，截止 2023 年 1 季度在手订单多少？比去年增幅多少？谢谢。

回复：您好！感谢对众诚科技的关注。2023 年，随着政策放开，国家也出台相关政策鼓励扩大内需及科技创新，随着国家数字化领域的布局，公司未来业绩将逐步得到改善。目前公司订单情况与预期基本吻合，各项目交付按合同约定有条不紊开展。

13、公司所在信息与信息技术服务业有什么样的发展趋势？

回复：公司认为软件和信息信息技术服务业正处于高速成长期，产业规模将持续扩大；再者，行业定制化、服务化、个性化趋势将越发明显；同时，信息安全需求日益增长，信创国产替代是长期趋势。谢谢！

14、公司股价长期低迷，低于发行价，请问原因是什么？

回复：您好！公司股价走势除受到公司自身业绩、行业所处周期等因素影响外，还受到诸如宏观经济、国家政策、贸易摩擦、股票二级市场、投资者心理等因素等影响。公司将积极开拓维护上下游业务，努力实现业绩增长，并实施分红政策，更好的回报投资者。谢谢！

15、公司 2023 年工作计划及发展前景。

回复：2023 年，公司计划在数字化解决方案业务上，争取进一步增大营收规模，提高自有产品占比，提升利润水平；进一步增大研发投入，在数字政府、行业数字化转型、元宇宙（孪生与虚仿）行业应用数字化综合解决方案三条产品线上形成有竞争力的解决方案；在数字政府、行业信息化应用取得显著增长和进一步突破；进一步拓展业务边界，在行业信创、与用户联合开发行业解决方案等

领域取得突破；同时健全公司 IT 信息系统，进一步规范业务流程与财务管理工作，深化细化公司内控体系，为公司规模快速发展打好基础。

四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2022 年度年报业绩网络说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（<https://rs.p5w.net/html/138169.shtml>）

河南众诚信息科技股份有限公司

董事会

2023 年 5 月 12 日