

证券代码：833230

证券简称：欧康医药

公告编号：2023-046

成都欧康医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

公司本次年度报告业绩说明会于2023年4月28日（星期五）15:00-16:00在上海证券报官网中国证券网（<https://roadshow.cnstock.com>）举行，通过网络方式与投资者进行了沟通和交流。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参与公司2022年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长、总经理：赵卓君先生

公司董事会秘书、财务负责人：叶丽蓉女士

公司保荐代表人：罗泽先生

三、投资者关系活动主要内容

本次年度报告业绩说明会，公司通过上海证券报官网与投资者进行沟通与交流，对公司概况及 2022 年经营业绩情况进行介绍。同时，公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1、公司 2022 年主营业务情况是怎样的？

回复：投资者您好！公司 2022 年实现营业总收入 26,943.60 万元，和上年同期相比下降 3,142.22 万元，下降 10.44%；主营业务成本 20,878.55 万元，和上年同期相比下降 1,896.08 万元，下降 8.33%；净利润 3,366.26 万元，和上年同期相比下降 810.20 万元，下降 19.40%。主要原因是报告期内公司槐米系列产品营业收入和上年同期相比下降 19.69%，其中槲皮素营业收入同比下降 27.00%，从而引起利润下降。过去两年在槲皮素需求增加而槐米欠收下，导致槲皮素价格在高位运行，部分竞争对手涌入。随着 2022 年新槐米丰收，价格下降，槲皮素价格随之回落，同时，部分竞争对手需要通过降价处理产品以退出市场，从而导致槲皮素营业收入和毛利率水平有所下降。公司枳实系列营业收入及毛利率稳定。谢谢！

问题 2、行业发展环境与趋势都在不断变化之中，在公司上市之后将如何制定公司的发展战略以应对市场环境的变化？

回复：投资者您好！首先，公司践行三步两横一纵的发展规划。公司以“建成全球领先的天然维生素 P 技术中心”为愿景，在充分考虑企业营运产品安全、可持续发展的基础下，设计了以三步、两横、一纵为主线的发展模式及战略规划。其次，加快募投项目的建设：建成槐米、枳实系列产品的完整产业链；建成自动化车间，智能化办公，数字化工厂。同时，公司将加强国内市场的开发，加快开发国内原料药、功能食品原料、食品添加剂、饲料添加剂和化妆品原料市场，并启动新食品原料资质认证工作。此外，推动国外市场发展。公司已成立美国子公司，计划将欧康原料生产的保健品通过跨境电商引回国内销售。最后，以合成生物技术为研发方向，加快进行将合成生物技术运用到植物提取物产品中去的工作。谢谢！

问题 3、公司在 2022 年发生了哪些重大事项？对公司产生了怎样的影响？

回复：投资者您好！公司于 2022 年入选工业和信息化部第四批国家级专精特新“小巨人”企业名单，该名单已完成公示，这一方面是对公司创新业务能力的认可，另一方面公司将在未来发展中持续推动产品的研发创新，提高公司在植物提取行业的市场地位。在产品方面，公司于 2022 年 10 月 27 日获得了国家药品监督管理局颁发的化学原料药（地奥司明）上市申请批准通知书，可有效开拓国内市场、提高了公司的市场竞争力。谢谢！

问题 4、公司目前的整体研发情况是怎样的？

回复：投资者您好！公司重视研发工作，始终把“创新、发展”作为公司的核心价值观，充分调动全体技术人员的积极性，不断优化现有产品的工艺技术，确保现有产品安全、环保、质量、成本始终处于行业领先；同时，加快推动新产品开发，不断丰富公司产品线。公司现设有专业研发中心，并在此基础上充分发挥自身技术研发优势，先后与中国科学院成都生物研究所成立了产学研联合实验室，和西华大学等高校单位开展了合作研发。截至报告期末，公司拥有专利 27 项，其中发明专利 4 项，实用新型专利 23 项。谢谢！

问题 5、公司在上市之后在公司治理方面都做出了哪些改进？贵司认为优秀的公司治理能力会给公司价值提升带来哪些有益的驱动和赋能？

回复：投资者您好！报告期内，公司为进一步规范治理体系，根据《公司法》、《证券法》、《北京证券交易所股票上市规则（试行）》等相关规定，结合公司实际情况，公司对《公司章程》、《承诺管理制度》、《独立董事工作制度》、《对外投资管理制度》、《关联交易管理制度》、《利润分配管理制度》、《内幕信息知情人登记制度》、《投资者关系管理制度》、《董监高持股变动管理制度》、《信息披露管理制度》、《重大信息内部报告制度》、《预算管理制度》等制度进行了修订，完善了公司的治理制度。同时，公司积极组织面向董监高及内部各层级管理人员的定期培训，强化管理团队的治理水平及合规意识。

卓有成效的公司治理是一家公司基业长青、永葆活力的基石，是公司实现长期持续发展的价值之锚。尤其对于上市公司而言，公司治理更起到价值赋能和要素激活的关键作用，其重要性不言而喻。公司自上市以来，始终秉承凝心聚力、行稳致远的价值准则，在潜心经营和笃定前行中，严格按照《公司法》

《证券法》《上市公司治理准则》《股票上市规则》等法律法规的要求规范各项公司运作，具备优秀的公司治理能力。未来，在今后的发展过程中，公司将继续奉行优秀公司治理的准则，不断将公司治理水平提升至新的高度。谢谢！

问题 6、请公司对三步、两横、一纵为主线的发展模式展开详细的阐述？

回复：投资者您好！**三步：**第一步，天然维生素 P 类原料产品的生产：不断运用创新提取、纯化技术和现代生物技术，进行天然维生素 P 类原料产品的生产，向市场提供天然维生素 P 类原料药和保健品、化妆品原料；第二步，天然维生素 P 类成品的生产：充分利用在天然维生素 P 类原料产品的技术、生产、客户资源等方面的积累，开展天然维生素 P 类成品的研究与制造。包括自创和国外知名品牌商在技术和品牌等方面的合作，进行天然维生素 P 类功能食品、保健品、化妆品、药品等消费端成品的研发和生产；第三步，建成专业的天然维生素 P 技术运用中心：充分利用前两步在天然维生素 P 类原料和成品方面的积累，建成天然维生素 P 数据库，同时进行天然维生素 P 的前沿技术工程和运用领域的研究和开发，建成天然维生素 P 研究院及技术运用中心。

两横：枳实和槐米两大类富含维生素 P 类有效成份且供应充足的中药材为原材料；药品和食品两大领域齐头并进；国外和国内两大市场双轮驱动。坚持两横战术可以实现天然维生素 P 在原材料供应、产品运用领域和销售市场三大方面的互补，从而增强公司的抗风险能力和可持续发展能力。

一纵：在天然维生素 P 类产品上持续投入、纵深开发：从枳实和槐米为原材料及已有产品出发，不断纵深研发出功效更好、成本更低、运用领域更广的新产品。如公司现已实现量产和完成中试的槐米系列产品有 8 个，枳实系列产品有 13 个，储备和持续研发中的天然维生素 P 类产品甚多。

三步两横一纵的发展模式的实施，将使公司在安全前进的基础下，可持续发展和壮大，从而建立公司在天然维生素 P 领域全球领先的地位，巩固公司在植物提取物行业的竞争力。谢谢！

问题 7、公司在植提行业产业链上下游的情况是怎样的？公司如何看待该行业的发展空间及发展趋势如何？

回复：投资者您好！公司主要从事植物提取物的研发、生产和销售，该行业上游为种植业及植物原料加工业，下游为各类食药与消费品行业。植物、药

材采收并经加工为初级原料后销往植物提取厂商，再经提取、纯化、灭菌等处理后形成食药产品原料，最终应用于保健品、药品、食品、化妆品等领域。我国为世界上最大的植物提取物出口国，多数产品销往美国、欧洲等地，下游厂商因所处行业、地区、主营业务不同，比较分散，因此某单一市场波动对植物提取行业带来的影响较小。此外，植物提取物是下游保健品、药品、食品、化妆品的重要组成部分，应用领域广泛，上述产品与居民日常生活息息相关，下游市场对植物提取物的需求随着产品更多功效的开发与应用领域的拓宽而持续增长。

植物提取产业是一个正在蓬勃发展的朝阳行业，持续助力全球人类生活的健康向好。未来随着消费者回归自然、健康饮食、治未病理念进一步深入人心，食品、保健品、药品和化妆品等日益趋向使用绿色、天然来源的产品，有助于推动植物提取行业加速迈入新的发展阶段。根据 Markets and Markets 2022 年研究报告预测，全球植物提取物市场有望于 2025 年达到 594 亿美元的市场规模，因此行业空间广阔。

植物提取行业的发展趋势主要为以下 4 个方向。（1）新品种与应用领域不断开发。（2）专业化精细化要求逐步提升。（3）行业集中度逐渐提高。（4）逐步向合成生物技术转化。随着终端消费者对植物提取产品质量与可靠性等要求的提高，以及行业监管政策对药品、保健品与化妆品原料标准的日益趋严，行业市场份额越来越向高端市场和先进企业集中，规模偏小的生产企业逐渐面临淘汰，行业集中度持续提高。在此背景下，具备植物提取领域深厚技术储备、拥有完善生产管理体系、积累长期生产经验的企业将脱颖而出。谢谢！

问题 8、目前我国植物提取行业还处于发展阶段，产业政策如何?公司在行业内的竞争优势是怎样的?

回复：投资者您好！我国植物提取行业市场化程度高，行业内企业数量众多，但规模大小不一，产业集中程度普遍较低。近年来，随着行业监管的健全、植物提取物标准的规范及健康需求日趋个性化、多元化和多层次性，为满足市场的不断变化，优势企业通过创新实现转型升级，产品及业务结构得到优化，整个行业处于良性竞争的阶段，龙头企业优势逐渐扩大。近年，大健康行

业及相关细分产业的发展获得了政策端的大力支持，加快推动着植物提取物行业迈向更高质量发展新台阶。

公司为国家高新技术企业，经过 10 余年的技术积累，公司掌握了化学法结构修饰技术、循环提取技术、天然成分分离技术与生物酶切法结构修饰技术，相关技术在产品成本的控制、纯度的提升、产品的回收率方面具有明显的优势，为公司的持续发展奠定技术基础。公司在植物提取领域具备深厚的技术积累，凭借公司在行业的影响力及技术实力，公司先后主持编制了芦丁、槲皮素、橙皮苷、鼠李糖等产品的行业国际商务标准。公司以枳实、槐米为基础原料，并对其进行深度研究和开发，所生产产品具备天然、绿色的特点，充分契合了“人与自然和谐共生”的现代化环保理念，产品广销欧美、日澳等地区。

未来公司将以“建立全球领先的天然维生素 P 类化合物运用中心”为愿景，按照“三步两横一纵”的发展模式，坚持“规范、专业、创新、实干”的治理精神，不懈投入维生素 P 类化合物的纵深开发及应用领域的探索中。谢谢！

问题 9、领导好，请问公司领导对目前的股价和市值是否满意？公司对投资者关系管理和交流活动有何打算？

回复：投资者您好！公司自上市以来，一直注重价值管理和价值传递方面工作。我们始终坚信，持续聚焦主业、扎实做好业绩，是对市值提升最大的驱动要素。同时，在资本市场做大做强是我们的愿景。但同时我们也应该注意到，二级市场公司股票价格走势短期受很多因素影响。日后我们将继续做好价值创造的同时努力做好价值管理和价值传递，持续打造公司核心竞争力、驱动公司释放成长价值，从而给投资者良好的长期回报。

公司按照《上市公司投资者关系管理工作指引》、《投资者关系管理制度》等相关法规的要求，真实、准确、及时地进行信息披露，保障投资者的合法权益。董事会秘书负责接待投资者的来访和咨询，通过线上会议、线下交流等多种方式回应投资者关切，在投资者接待中严格遵循《信息披露管理制度》的规定，依据公开披露的信息给予投资者以耐心、完备的解答。公司将持续强化信息披露水平，加强投资者接待能力，进一步维护和保障股东的权利。公司高度重视投资者交流活动，会根据相关经营节奏和计划安排，在适宜的时机安排机

构调研活动，未来，公司将持续通过北交所互动平台、电话、邮件、官网、机构调研来访、路演和业绩说明会等多种形式，建立多维度的投资者沟通渠道，积极与投资者进行沟通交流。谢谢！

四、备查文件目录

公司在上海证券报官网举办的 2022 年年度报告业绩说明会投资者提问与公司回复记录（链接：<https://szly.cnstock.com/fbh/okyy2022>）。

成都欧康医药股份有限公司

董事会

2023 年 5 月 4 日