

证券代码：831039

证券简称：国义招标

公告编号：2023-058

## 国义招标股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

### 一、投资者关系活动类型

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

### 二、投资者关系活动情况

#### （一）活动时间、地点

国义招标股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年4月20日（星期四）15:00-17:00在全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）采用网络远程的方式召开2022年年度报告业绩说明会。

#### （二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司2022年年度报告业绩说明会的投资者。

#### （三）上市公司接待人员

董事长：王卫先生；

董事、总经理：周岚女士；

财务总监：崔倩仪女士；

董事会秘书：陈志杰先生；

独立董事：朱为缮先生；

保荐代表人：后聪先生。

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放公司宣传片、董事长致辞、年报视频解读等形式，对公司概况及 2022 年年度经营情况进行了介绍。在年度报告业绩说明会上，公司就投资者普遍关注的问题进行沟通交流，主要问题及回复情况如下：

#### **问题 1：请问公司 2022 年度业绩下滑的主要原因是什么？**

回复：您好，公司作为国内领先的招标采购咨询服务商之一，服务客户覆盖行业超过 70 个。2022 年，受部分客户项目配套资金不到位，采购进程放缓以及市场竞争加剧等因素的影响，营业收入、毛利率同比下降，导致净利润下降。感谢您对公司的关注。

#### **问题 2：公司目前业务主要进展以及未来主要侧重点？**

回复：您好，公司主要经营工作情况：

（1）营销网点布局，构建多领域发展新格局：公司已逐步将招标代理业务发展至西北、西南、华中、东北等地区，广东省外分公司也呈逐年上升趋势。2022 年，新增河南郑州、广西桂柳、图木舒克办事处，构建多领域发展新格局。

（2）加强数字化建设，提升服务能力：目前完成了新一代“国 e 平台”运维管理中心、信息资源管理中心、招标子平台全部功能的开发；实现了招标、阳光采购、政府采购、调研等四大子平台全部上线试运行；完成了新一代国 e 平台生产系统公有云服务部署工作及新一代国 e 平台门户网站的开发工作，成功开发“企业画像”、“人工智能评标”等数字化产品。同时，公司积极响应国家“碳达峰和碳中和”目标，完成《电子招投标活动碳减排方法学》开发，成为了团体标准；完成碳普惠平台、碳资产管理系统开发，上线试运行；完成碳核查，实现碳中和，获《碳中和认证证书》。

（3）多元发展，增强竞争优势：公司目前工程造价咨询企业信用评价获评

定为 A 级，开展全过程咨询业务，有利于规避业务模式单一的风险，提升公司综合竞争能力。

未来主要侧重点有以下两方面：

（1）夯基础，强化“根本点”，全力抓实抓强主业发展。一是贴近客户根本需求，提供应用和解决方案。积极参与和融入粤港澳大湾区和“一核一带一区”区域建设，紧跟重点、重大项目。二是推动“供需全链条”数字化。认真研究业务所在领域采购全流程数字化的可能性，帮助客户实现采购数字化全覆盖，推动供需全链条数字化。三是创造“服务溢价”的能力，筑起主业“护城河”。公司的服务内容、角色、思维转向提供高价值服务，转化思路从供应链高度去看采购工作。不断寻找并创造“服务溢价”空间和能力，形成自身独特稀有的业务优势，筑起业务“护城河”。

（2）重成效，瞄准“发力点”，高效推动“两翼”发展。一是深入推进全过程咨询业务。二是打造“先进制造业研发咨询中心”和“绿色技术双碳工程中心”，突破传统采购管理范畴、推动自身服务专业化升级。

感谢您对公司的关注。

**问题 3：公司股价一直处于低位，管理层有什么想法？**

回复：您好，公司股价波动受多方面因素影响，公司始终锚定长期价值主义，合规经营、务实进取，降本增效，努力提升业绩，回馈中小投资者。同时，公司将围绕“一主两翼”发展战略，在传统招标采购业务的基础上，大力发展数字化业务和全过程咨询业务，以科技创新为驱动，全面深化改革，加速数字化转型，立足招标采购业务，稳步拓展上下游产业链，致力成为全国一流的招标采购咨询头部企业，实现公司业绩的持续增长。我们相信未来随着市场发展与公司生产经营上的持续努力，公司的股价将会更好地反应公司的投资价值。感谢您对公司的关注。

**问题 4：公司目前业务类型较为单一，是否有拓展业务的计划？**

回复：您好，公司围绕广东从“制造业立省”向“制造业当家”转变的战略机遇，站在供应链的高度做采购，坚定聚焦主业：1、夯基础，强化“根本点”，全力抓实抓强主业发展。一是贴近客户根本需求，提供应用和解决方案。积极参与和融入粤港澳大湾区和“一核一带一区”区域建设，紧跟重点、重大项目。二

是推动“供需全链条”数字化。认真研究业务所在领域采购全流程数字化的可能性，帮助客户实现采购数字化全覆盖，推动供需全链条数字化。三是创造“服务溢价”的能力，筑起主业“护城河”。公司的服务内容、角色、思维转向提供高价值服务，转化思路从供应链高度去看采购工作。不断寻找并创造“服务溢价”空间和能​​力，形成自身独特稀有的业务优势，筑起业务“护城河”。2、重成效，瞄准“发力点”，高效推动“两翼”发展。一是深入推进全过程咨询业务。二是打造“先进制造业研发咨询中心”和“绿色技术双碳工程中心”，突破传统采购管理范畴、推动自身服务专业化升级。感谢您对公司的关注。

**问题 5：请问董秘，公司所处的行业天花板在哪里，成长的空间还有多大？**

回复：您好，我国正在构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局，我国国内大循环将更有效率，国内国际双循环将更加顺畅，高质量发展之路必将越走越宽广。国家重大区域发展战略已成为做大做强国内市场、构建新发展格局的重要支撑。基于国家供应链战略提出，构建全国统一大市场等战略和政策方向，预期未来行业将会出现如下变化和趋势：（1）构建招标采购新发展格局（2）传统采购管理向供应链管理升级（3）采购规模的增长模式将发生改变（4）招标采购服务内容与服务价值的转变。

公司总部所在地广东省“双区”引领，紧抓粤港澳大湾区建设重大机遇，以粤港澳大湾区为主平台，引领带动全省形成推动国家经济高质量发展的强大引擎，更高水平参与国内大循环和国内国际双循环，打造新发展格局的战略支点。

公司在甘肃、吉林、云南、成都、重庆、广西等省份设有分公司，将在国家开发大西北、振兴东北老工业基地战略决策以及一带一路、成渝地区双城经济圈、西部陆海新通道等战略举措推进中将迎来新的发展机遇。

公司正逐步从传统的单一招标采购程序服务企业逐步向以全过程咨询服务为主体，以智能制造服务和双碳咨询服务为特色、以数字化供应链平台为亮点、以资本拉动行业上下游整合为优势，形成主业特色鲜明、市场竞争力较强的国有供应链的链主企业。

感谢您对公司的关注。

**问题 6：公司在国内行业的地位，以及主要竞争对手是谁？**

回复：您好，公司是一家专业的招标采购代理服务商，致力于为客户提供全

过程招标采购代理，主营业务包括招标代理服务和招标增值服务。招标代理服务是受招标人委托代为组织招标活动并提供相关服务。招标增值服务是招标后续的采购代理服务、工程造价服务。

公司主要服务于医疗、交通、能源、电信、环保、市政工程等领域的客户。2022年9月，公司参评“2022第16届招投标领域年度聚焦活动”中，荣获“2022招投标领域16届年度聚焦卓越企业奖”、“2022招标代理行业典范奖”、“2022招标代理行业十大领军企业”、“2022招标代理优质服务奖(★★★★★)”、“2022招标代理行业综合实力百强第五名”、“2022政府采购项目招标代理机构30强”、“2022医疗卫生项目招标代理机构10强”、“2022轨道交通项目招标代理机构10强”、“2022国有招标代理机构30强”、“2022全流程电子招投标平台用户满意奖”、“2022工程项目招标代理机构10强”、“2022广东省招标代理机构10强前三强”、“2022民航项目招标代理机构前三强”。

行业中的主要企业有：国信国际工程咨询集团股份有限公司、中招国际招标有限公司、安徽省招标集团有限公司、广东省机电设备招标中心有限公司、深圳国际招标有限公司、广东采联采购科技有限公司等。

感谢您对公司的关注。

**问题7：今年的政府采购、企业项目招投标是否有复苏的迹象？**

回复：您好，随着国家及各地政府认真落实稳经济一揽子措施和振兴工业经济系列政策，当前国内经济企稳回升态势较为明显，市场释放出的增长潜力将为公司的发展带来更多的机遇和挑战。感谢您对公司的关注。

**问题8：公司属于知识人才密集型企业，如何留住人才？是否会做股权激励？**

回复：您好，公司坚持以绩效考核为导向，建立具有竞争性、公平性、激励性的分配体系，通过薪资、奖金、福利等方式，建立一个立体的、多手段的收入分配体系，合理分享公司的发展成果，激发员工的创造性和主动性，提高企业凝聚力和团队的战斗力。公司构建了岗前培训、法规培训、业务培训等培训体系，持续提高员工业务素质。同时建立了公司后备干部人才库，搭建了员工职业发展通道。

公司暂时没有股权激励计划，如有相关计划，请关注公司公告。感谢您对公司的关注。

**问题 9：今年有哪些资本运作的计划？**

回复：您好，公司拟发行股份购买广东省广新控股集团有限公司持有的广东省机电设备招标中心有限公司 100%的股权，2023 年 3 月 10 日召开第五届董事会第二十三次会议，审议通过了《关于〈国义招标股份有限公司发行股份购买资产暨关联交易预案〉及其摘要的议案》等与本次交易相关的议案，并披露了《国义招标股份有限公司发行股份购买资产暨关联交易预案》及其摘要等相关文件。

鉴于本次交易涉及的审计、评估等工作尚未完成，公司董事会决定暂不召开审议本次交易相关议案的股东大会。待审计、评估等相关工作完成后将另行召开董事会，对本次交易方案及其他相关事项进行审议并作出决议后，发布召开股东大会的通知，提请股东大会审议本次交易方案及所有相关议案，具体请关注公司后续公告。

感谢您对公司的关注。

**问题 10：公司业务目前的市场占有率大概有多少**

回复：您好，公司目前的市场占有率难以统计。2022 年 9 月，公司参评“2022 第 16 届招投标领域年度聚焦活动”中，荣获“2022 招投标领域 16 届年度聚焦卓越企业奖”、“2022 招标代理行业典范奖”、“2022 招标代理行业十大领军企业”、“2022 招标代理优质服务奖（★★★★★）”、“2022 招标代理行业综合实力百强第五名”、“2022 政府采购项目招标代理机构 30 强”、“2022 医疗卫生项目招标代理机构 10 强”、“2022 轨道交通项目招标代理机构 10 强”、“2022 国有招标代理机构 30 强”、“2022 全流程电子招投标平台用户满意奖”、“2022 工程项目招标代理机构 10 强”、“2022 广东省招标代理机构 10 强前三强”、“2022 民航项目招标代理机构前三强”。感谢您对公司的关注。

**问题 11：AI 对于文本编辑，造价测算等方面有较强的辅助作用，能够极大的提高效率。请问公司在利用 AI 或者基于 AI 开发相关产品方面是否有所布局。**

回复：您好，暂时没有，公司会随时关注科技对于公司业务的辅助影响，视自身发展需求调整相关工作配置，感谢您对公司的建议。

**问题 12：请问公司今年有具体的经营计划么。营业收入和利润目标是多少。谢谢！**

回复：您好，公司将围绕广东从“制造业立省”向“制造业当家”转变的战

略机遇，站在供应链的高度做采购，坚定聚焦主业：1、夯基础，强化“根本点”，全力抓实抓强主业发展。2、重成效，瞄准“发力点”，高效推动“两翼”发展。具体的经营业绩请关注公司后续披露的定期报告。感谢您对公司的关注。

**问题 13：国义招标重组后，每股利润会不会被拖累而下降？**

回复：您好，本次交易完成后，公司将持有广东省机电设备招标中心有限公司 100%股权。公司招标代理服务和招标增值服务范围将进一步丰富，业务规模将进一步提升，双方均可延伸其原有的产业链，实现平台共享、资源整合，发挥业务之间的协同效应，提高公司的经营效率和经营成果。

由于本次交易相关的审计、评估工作尚未完成，尚无法对本次交易完成后上市公司财务状况和盈利能力进行准确定量分析。公司将在完成审计、评估工作，再次召开董事会对本次交易做出决议，并在重组报告书中详细分析本次交易对公司财务状况和盈利能力的具体影响。

感谢您对公司的关注。

**问题 14：王董你好，请问今年重组会产生多少商誉？**

回复：您好，本次交易的资产审计及评估工作尚未完成，标的资产的评估值及交易作价均尚未确定。本次交易标的资产的最终交易作价将以符合《证券法》规定的资产评估机构出具并经有权国有资产监督管理部门或其授权单位备案/核准的资产评估报告的评估结果为参考依据，由上市公司与交易对方协商签署的正式交易协议确定，并将在重组报告书中进行披露。是否产生商誉将视收购标的最终交易作价情况而定，公司将及时披露相关重组信息。感谢您对公司的关注。

**问题 15：公司在数字化建设方面做了哪些工作？**

回复：您好，公司在省属国有招标代理机构中率先实践数字化转型发展，结合采购项目技术需求特征，分类建设招标平台、阳光采购平台、政府采购平台和调研平台等组成四大子平台（简称国 e 平台），在推进招标采购全流程电子化交易方面取得显著成效。国 e 平台是全国首批 43 家电子招标投标交易平台试点单位之一，也是广东省仅有的两家国家级电子招标投标交易平台试点单位，2017 年通过国家相关机构“电子招标投标系统（三星）”认证，2018 年通过“信息系统安全等级保护三级备案”认证，功能包括公开招标、邀请招标、询比价、竞争性谈判、竞价、单一来源和调研等采购方式。国 e 平台先后与“中国招标投标

公共服务平台”、“广州国企阳光采购信息发布平台”、“粤采易-阳光采购平台”、“佛山市公共资源交易信息化综合平台”等进行了互联互通。感谢您对公司的关注。

**问题 16: 公司对标的招标股份, 人家市值已经 40 多亿了, 规模虽然比国义稍微大一些, 但相差也不是特别大, 国义现在市值才 8 亿, 相差了将近 5 倍, 公司的市值是否被低估?**

回复: 您好, 公司股价波动受多方面因素影响, 公司始终锚定长期价值主义, 合规经营、务实进取, 降本增效, 努力提升业绩, 以更好的业绩回报各位投资者, 我们相信未来随着市场发展与公司生产经营上的持续努力, 公司的股价将会更好地反应公司的投资价值。感谢您对公司的关注。

**问题 17: 请问董事长, 在华南地区公司有绝对的区域优势, 但同时也反映公司业务区域过于集中, 未来如何突破区域限制做大做强?**

回复: 您好, 公司深耕粤港澳大湾区, 同时实施全国布局, 平衡地域发展问题, 扩大服务半径。公司已逐步将招标代理业务发展至西北、西南、华中、东北等地区, 提高在当地的运行效率, 广东省外分公司也呈逐年上升趋势。报告期内, 新增河南郑州、广西桂柳、图木舒克办事处, 构建多领域发展新格局。营销网点布局有利于公司整合全国资源、提高资源配置效率, 优势互补, 降低整体成本、实现配置效益, 作为一个集团整体化运作, 建立在全国范围内的综合竞争力。感谢您对公司的关注。

**问题 18: 贵公司拟定增注入招标企业。目前贵公司动态 PE 只有不到 12 倍, 市净率也只有 1.3 倍。鉴于定增价是市场价的 8 折, 如果注入资产的市盈率是市净率再超过当前市场估值显然有失公平, 难以提高上市公司的价值, 还不如不注入。**

回复: 您好, 本次交易完成后, 公司将持有广东省机电设备招标中心有限公司 100% 股权。公司招标代理服务和招标增值服务范围将进一步丰富, 业务规模将进一步提升, 双方均可延伸其原有的产业链, 实现平台共享、资源整合, 发挥业务之间的协同效应, 提高公司的经营效率和经营成果。感谢您对公司的关注。

**问题 19: 公司预计 2023 年业绩目标是多少?**

回复: 您好, 2023 年公司业绩情况请关注公司定期报告。感谢您对公司的关



注。

**问题 20：对于股东来说，每 10 股派 3 元这个分红水平还是比较满意的，不过是否会影响公司的现金流？**

回复：您好，公司的现金流充裕，本次年度分红不会对公司的现金流构成不利影响。感谢您对公司的关注。

**问题 21：请问财总，公司负债增加的原因。**

回复：您好，本期末的公司负债增加，主要是本期末其他应付款余额增加，具体原因是本期内的投标保证金余额增加所致。感谢您对公司的关注。

**问题 22：请介绍一下影响公司盈利能力连续性和稳定性的主要因素有哪些？**

回复：您好，公司目前在广东省内具有较高知名度和影响力，且在省外多地开展经营活动。公司在医疗、机电、民航、政府采购等领域具有丰富的项目经验、人才储备和客户资源。

招标代理服务行业受区域经济发展不平衡等因素的影响，存在一定的区域性特征，主要体现在：（1）招标代理机构主要集中在经济发达地区。需要进行招标采购的主要领域包括政府采购、机电设备、工程机械、医疗卫生、民航、地铁、市政、能源等行业，这些重大行业的投资活跃度与地区的经济繁荣程度存在正向相关的关系。（2）多数招标代理机构主要进行属地化经营。我国招标代理机构众多，但多数招标代理机构主要进行属地化经营，主要原因系：招标代理机构服务过程中，通常涉及前期洽谈、招投标业务执行、客户维护等多个线下环节，属地化经营在降低经营成本、提升效率的同时，有助于招标代理机构与地方政府部门、事业单位和国有企业等保持良好的合作关系。

感谢您对公司的关注。

**问题 23：公司的业务模式非常传统，请问能给投资者哪些想象空间**

回复：您好，国义招标秉承“提供优质服务、促进社会发展、构建美好生活”的企业愿景，以科技创新为驱动，全面深化改革，加速数字化转型，立足招标采购业务，稳步拓展上下游产业链，致力成为全国一流的招标采购咨询头部企业。

1、实施“一主两翼”业务战略，在传统招标采购业务的基础上，大力发展数字化业务和全过程咨询业务。

2、实施全国分支布局，稳固招标行业阵地战略。平衡地域发展问题，扩大服务半径，继续加大实施全国分支机构战略布局发展，以片区的形式加速占领全国市场，加速实现全国化发展目标。

感谢您对公司的关注。

**问题 24：请问董事长，公司重大资产重组购买的广东省机电设备招标中心，是否有军工招投标牌照？预计收购后会给公司业绩带来多大贡献，谢谢**

回复：您好，本次交易的资产审计及评估工作尚未完成，相关信息将在重组报告书中进行披露。感谢您对公司的关注。

**问题 25：请问公司长期客户有哪些？**

回复：您好，公司立足总部所在地广州，逐步在全国打开市场，努力实现以粤港澳大湾区为核心、辐射全国的布局。公司服务的项目涵盖医疗卫生、能源环保、交通运输、市政建筑、商业服务、信息科技、农林牧渔、水利桥梁等国民经济建设各个领域，公司与广东省能源集团有限公司、广东省机场管理集团有限公司、广东省中医院，广东珠三角城际轨道交通有限公司、广州白云国际机场股份有限公司、中国民用航空中南地区空中交通管理局，云南中烟工业有限责任公司、南方医科大学南方医院、广州市第一人民医院、中山大学附属第一医院、梅州市人民医院、中山大学孙逸仙医院等客户均保持着长期稳定的合作。感谢您对公司的关注。

**问题 26：公司正在进行的重大资产重组事项，重组完成后会给公司带来哪些影响？股价会涨吗？**

回复：您好，本次交易完成后，公司将持有广东省机电设备招标中心有限公司 100%股权。公司招标代理服务和招标增值服务范围将进一步丰富，业务规模将进一步提升，双方均可延伸其原有的产业链，实现平台共享、资源整合，发挥业务之间的协同效应，提高公司的经营效率和经营成果。公司资产和业务规模将得到一定提高，公司产业结构和资产质量得到进一步优化，有利于增强公司持续盈利能力和抗风险能力，有利于保护公司及其股东特别是中小股东的利益。感谢您对公司的关注。

#### 四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/136787.shtml>）。

国义招标股份有限公司

董事会

2023 年 4 月 21 日