

证券代码：835174

证券简称：五新隧装

公告编号：2023-032

## 湖南五新隧道智能装备股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他（请文字说明其他活动内容）

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

湖南五新隧道智能装备股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 4 月 20 日（星期四）15:00-17:00 在全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）举办 2022 年年度报告业绩说明会。

##### （二）参与单位及人员

通过网络方式参与 2022 年年度报告业绩说明会的投资者。

### （三）上市公司接待人员

公司董事长：杨贞柿先生；

公司董事、总经理：龚俊先生；

公司副总经理、董事会秘书：崔连苹先生；

公司财务总监：杨娟女士；

公司保荐代表人：胡楚风先生。

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放公司宣传片、董事长致辞、年报解读视频等形式，对公司2022年年度经营情况进行了介绍；同时在业绩说明会上，公司就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

**问题 1：**1. 公司坐落工程机械之都长沙，现在大面积的盾构机设备需求，是否有计划引入战略投资，研究发展下一代盾构机？2. 公司国际化战略是否参与一带一路，情况如何？3. 公司作为原中铁五局下属改制的民营企业，是否有计划引入国有资本强化运营？4. 公司目前已步入矿山领域，目前矿山机械设备市场前景如何？

回复：您好，感谢您对五新隧装的关注和支持！

1、公司专注于钻爆法隧道施工和矿山开采成套智能装备研发、生产和销售，盾构机属于盾构法施工装备，其适用工况与钻爆法施工装备不同，公司暂无进入盾构法施工装备领域的计划。

2、公司积极实施国际化战略，积极响应国家“一带一路”战略倡议，以中资企业海外项目作为进入海外市场的切入点，积累海外项目经验，完善对海外客户的现场服务能力，同时积极进行海外本地市场开发，目前正在推进俄罗斯和东南亚本土业务发展。公司产品目前已跟随我国大型施工建设单位走出国门，包括中国—老挝铁路项目、马其顿3号公路项目、印度尼西亚雅万高铁项目、巴基斯坦 DASU 水电站项目等。

3、公司在册股东中华菱津杉（湖南）信息产业创业投资基金企业（有限合伙）与华菱津杉（湖南）创业投资有限公司属于国有资本。未来，公司若有引入其他国有资本计划，将按照要求及时披露，请留意公司公告。

4、“十四五”规划提出要推进小型金属非金属地下矿山机械化建设，建立完善非煤矿山安全风险监测预警机制和监测监控系统，研发应用非煤矿山智能感知装备及综合监

控装备，为矿山机械市场发展提供了政策导向，非煤矿山机械技术开发、装备应用前景广阔。公司推出的 WD561、WD581 智能掘进钻车，为矿山中小断面巷道掘进量身打造，最小工作断面 1.9M×1.9M，高度最低为 1.6M，适用断面，业内最小，彻底解决了矿山 3×3M 以下中小巷道机械化施工的行业痛点，获得众多合作方一致好评，为开拓矿山市场打下了坚实基础。谢谢！

**问题 2：对于股东减持，公司有没有应对措施，如何更好地做好公司的市值管理？**

回复：您好，感谢您对五新隧装的关注和支持！

股东减持系其自身经营需要，公司始终坚持规范治理，高质量稳步发展，积极传递公司内在价值，以持续、稳定的经营业绩回报广大投资者。谢谢！

**问题 3：股票波动公司如何维护中小股东的利益**

回复：您好，感谢您对五新隧装的关注和支持！

1、公司的股价受行业环境、市场行情等多方面因素的影响。

2、公司始终坚持做好主业、坚持自主研发，提升产品的市场竞争力，以持续、稳定的经营业绩回报广大投资者。

3、公司自登陆北交所以来，始终按照利润分配相关制度及时进行利润分配，给予股东合理的回报，维护股东利益。

4、公司按照信息披露相关制度及时履行信息披露义务，与投资者积极沟通互动，向市场充分展示、传递公司价值。谢谢！

**问题 4：公司 2023 年海外业务拓展情况如何？**

回复：您好！感谢您对五新隧装的关注与支持！

公司积极实施国际化战略，积极响应国家“一带一路”战略倡议，以中资企业海外项目作为进入海外市场的切入点，积累海外项目经验，完善对海外客户的现场服务能力，同时积极进行海外本地市场开发，目前正在推进俄罗斯和东南亚本土业务发展。公司产品目前已跟随我国大型施工建设单位走出国门，包括中国—老挝铁路项目、马其顿 3 号公路项目、印度尼西亚雅万高铁项目、巴基斯坦 DASU 水电站项目等。谢谢！

**问题 5：近期想调研公司，请问如何联系？**

回复：您好！感谢您对五新隧装的关注与支持！

公司高度重视与投资者之间的交流和互动，非常欢迎投资者通过电话、现场调研等方式与公司交流，深入了解公司。具体事宜请联系公司董办：0731-85283117、[wuxinzqb@foxmail.com](mailto:wuxinzqb@foxmail.com)，感谢您的关注与支持。谢谢！

**问题 6：公司今年的机遇和挑战是什么？一季度的产能如何**

回复：您好！感谢您对五新隧装的关注与支持！

公司高度聚焦钻爆法施工装备主业，以“立足隧道，开拓矿山，走向世界”为战略指引，在做强做优隧道施工装备业务的基础上，积极拓展抽水蓄能、引水工程、水库枢纽、地下洞库、非煤矿山开采市场和海外市场。矿山开采与海外市场将成为未来公司发展的重要增长点，市场机遇和挑战并存。公司将于近期披露《2023 年第一季度报告》，请您关注公司公告。谢谢！

**问题 7：请问公司今年有具体的经营计划么。营业收入和利润目标是多少。谢谢！**

回复：您好！感谢您对五新隧装的关注与支持！

公司将围绕“立足隧道，开拓矿山，走向世界”的发展战略，以持续、稳健、高质量发展为主线，以效益提升和价值创造为重点，积极打造数字工厂和智慧工地，推动公司持续稳健发展。主要经营计划如下：

1、围绕装备智能信息化、集约成套化、节能环保化的未来发展趋势，推出更多市场需要、客户满意的装备；同时，打造集智能管理、智能设计、智能产品与服务、智能营销于一体的数字工厂。

2、在做优做强隧道施工装备业务的基础上，加速拓展抽水蓄能、地下洞库、非煤矿山开采等市场空间，打造覆盖高铁、普通铁路、高速公路、城际轨道交通、水利水电、抽水蓄能、地下洞库、非煤矿山开采等全业务领域的市场体系。

3、积极响应国家“一带一路”战略倡议，为全球客户提供钻爆法施工装备，为全球基础设施建设贡献中国“智”造。以中资企业海外项目作为进入海外市场的切入点，积累海外项目经验，完善对海外客户的现场服务能力，同时积极开发海外本地客户和代理商，有序推进海外本地市场开发，逐渐形成对海外重点目标市场的覆盖和渗透。

公司的经营数据将在定期报告中进行披露，请关注公司公告。谢谢！

**问题 8：鉴于公司产品都应用于比较艰难的工况，请问公司隧道及采矿产品一般几年就会进行报废处理需要重新购置。谢谢！**

回复：您好！感谢您对五新隧装的关注与支持！

公司隧道及矿山装备施工工况较差，一般情况下混凝土湿喷机/组等标准化产品使用期限为 5-6 年，较差工况下可能不足 5 年；衬砌台车等定制化产品按照合同约定设计，仅在特定项目使用，重复利用率较低。谢谢！

**四、备查文件目录**

公司在全景网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问  
与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/136788.shtml>）。

特此公告。

湖南五新隧道智能装备股份有限公司

董事会

2023 年 4 月 21 日