

证券代码：835640

证券简称：富士达

公告编号：2023-040

中航富士达科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实、准确和完整承担个别及连带责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

公司于 2023 年 4 月 3 日（周一）15:00-17:00 举办 2022 年年度报告业绩说明会，本次年度报告业绩说明会采用现场及网络相结合的方式举行，现场地点为：陕西省西安市高新区上林苑四路与定昆池二路十字向西 200 米中航富士达产业基地，网络方式为：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>），通过现场及网络相结合的方式与线上及线下的投资者进行了沟通和交流。

（二）参与单位及人员

公司董事长：武向文先生

公司总经理：付景超先生

公司常务副总经理、董事会秘书：鲁军仓先生

公司财务负责人：朱克元先生

保荐代表人：郭卫明先生

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过投资者走进富士达实地参观、线上播放公司宣传视频、走进富士达宣传视频，及公司董事长、总经理通过现场直播的方式向线上及线下投资者做公司战略及行业发展状况、业绩情况说明的专项报告的方式向广大投资者介绍公司基本情况。公司董事长、高管及保荐代表人通过全景路演平台与投资者进行了现场及网络方式的沟通和交流，主要问题及回复情况如下：

问题 1：2022 年民用通讯业务以及防务领域对公司影响如何？

回复：2022 年，公司在持续深耕防务领域的同时，大力拓展通讯领域，以现有客户新项目、现有产品新客户为方向，积极拓展新的增长点，公司逐步扩大并巩固 5G 产品的配套优势，积极跟进 6G 未来需求及发展方向，实现民品领域订货的增长。同时，公司不断巩固防务领域市场，深耕弹载、星载、机载等领域，实现多个重要项目的配套，防务领域订货的稳步增长

问题 2：2022 年公司海外业务营收情况如何？

回复：2022 年公司海外市场销售收入 3,450.17 万元，国外销售收入较上年增加 702.67 万元，增幅 25.57%，主要是公司加大国际市场开发力度，使海外市场营收规模增加。

问题 3：公司主要产品的技术发展状况？

回复：公司新产品的技术发展是基于客户端产品技术和需求的发展以及行业技术的

发展来开展的，公司近年来研发费占比在 8%左右，并持续关注新技术、新材料、新领域的发展，保持公司的技术地位。

问题 4：公司取得重大技术成果有哪些？

回复：公司近年新产品新技术效多，以满足技术的快速发展。总体来讲重点有几个方面，一是新一代通信用低成本连接器的系列研发，二是新领域新需求的针对性开发，如量子通信方面的连接方案，基于微系统的连接产品等，第三是集成化产品，多功能高信度的复合型集成连产品方面近些年取得不少成果。

问题 5：公司新产品的研发情况？

回复：2022 年，公司强化技术引领，深入开展基础和前沿技术研究，公司研发投入 6,446.96 万元，研发支出占营业收入的比例 7.97%，5G 通信项目、宇航用连接器等多个重点项目取得突破进展。截至 2022 年末，公司研发人员共计 201 人，占研发人员占员工总量比例 17.1%。此外，2022 年公司发布两项国际标准，截至 2022 年末，公司及控股子公司有效专利 166 项，其中发明专利 11 项、实用新型 154 项、外观专利 1 项。总体而言，公司持续加强技术研发、推动产品结构不断升级。

问题 6：2023 年业绩规划情况？

回复：公司将围绕经营方针，深耕防务市场，拓展民品、国际市场，聚焦四新业务，实现订货增长新突破；优化研发薪酬分配机制，推动技术创新及预研突破，提升技术引领能力；提升产出效率，聚焦准时履约和质量改善，提升客户满意度；谋划一批新项目，储备发展新动能；建立以市场为导向的绩效考评体系，落实全员市场；狠抓干部作风建设，奋发有为实现高质量发展。

问题 7：公司未来发展战略定位如何？

回复：公司以射频同轴连接器为核心，依托电缆、微波器件等产品，提供一体化解决方案。以通信、防务电子为切入点，逐步扩展航天、航空、舰船、医疗电子、测试等应用领域，保证公司营收规模的持续增长。总体而言，巩固民品市场，拓展国际市场，

重点发展防务市场，努力成为中国射频连接器行业主力供应商。

问题 8：公司其他社会责任履行情况如何？

回复：2022 年，公司用实际行动树立了良好社会形象，获得了西安高新区等单位的一致好评。2023 年，公司将持续践行社会责任，积极投身于公益事业，彰显企业的社会责任和政治担当。

问题 9：公司主要销售对象及主要客户？

回复：公司产品的销售对象主要是通信行业，主要客户包括华为、RFS 等全球知名通信设备厂商以及中国电子科技集团、中国航天科技集团、中国航天科工集团等国内大型集团下属企业或科研院所等。公司核心技术均具有完全的自主知识产权。公司作为 5G 新基建配套射频连接器核心供应商及重点防务配套企业，在关键元器件研制方面做出贡献。公司目前为航天五院认证的低损耗稳相电缆供应商，并作为航天互连产品配套的主力供应商，为卫星通讯、载人航天、外太空探测等领域提供配套。随着公司研发能力和生产能力的提高，公司在保持通信市场领先优势的同时，将进一步开拓在航空航天、商业卫星、数据采集、量子计算、轨道交通、计算机网络设备、医疗设备等市场领域。

问题 10：公司现金流量情况如何？

回复：报告期内公司经营性活动产生的现金流量净额较上年同期上升 806.74%，主要是公司推进应收账款精细化管理，同时优化销售考核和约束政策，有力支撑回款实现，使经营性净现金流同比改善。投资活动产生的现金流量净额较上年同期上升 6.00%，主要是中航富士达产业基地项目投入资金减少所致。筹资活动产生的现金流量净额较上年同期上升 156.93%，主要是取得借款补充流动资金所致。

问题 11：公司目前股权激励的情况和限售期是怎么样？后续还考虑开展股权激励计划吗？

回复：公司核心员工目前通过中航光电科技股份有限公司享受股权激励，按照国有资产管理规定，自身尚无条件实施激励计划。后续待中航光电科技股份有限公司股权激

励解锁后会根据情况，适时提出股权激励方案。

问题 12：请问这次增发的价格是多少？

回复：本次增发价格将在取得证监会同意注册批复后采用询价方式确定，且发行价格将不低于发行期首日前 20 交易的日均价 80%。

问题 13：本次定增对公司未来发展有何影响？

回复：公司本次募集资金主要用于生产科研楼建设及生产研发能力提升项目、航天用射频连接器产能提升项目、富士达射频连接器研究院建设项目及补充流动资金。航天用射频连接器产能提升项目主要用于提升公司航天用射频连接器和航天用电缆组件生产能力，通过购置高精度、高自动化的生产设备，能够提升公司生产制造水平和自动化程度，提高生产效率，与近年来航天卫星的蓬勃发展所带动的连接器的快速发展趋势匹配。富士达射频连接器研究院建设项目主要用于提升公司产品研究开发能力，该项目的实施将加快公司的研发进程，提高研发项目质量，进一步提升产品性能，助力现有产品的升级改良。同时，也有利于扩充专业化研发团队，有利于公司优化升级现有研发基础设施，提高研发创新水平，提升研发人员的稳定性，增强公司研发实力。

四、备查文件目录

2022 年年度报告网络业绩说明会相关视频及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/136378.shtml>）。

中航富士达科技股份有限公司

董事会

2023 年 4 月 4 日