

证券代码：832225

证券简称：利通科技

公告编号：2023-095

## 漯河利通液压科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（北京证券交易所组织的集体路演活动）

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

公司于2023年11月9日（星期四）15:00-17:00参加在全景网举办的北京证券交易所组织的集体路演活动。本次活动采用网络远程的方式举行。

##### （二）参与单位及人员

通过网络远程方式参加活动的投资者

##### （三）上市公司接待人员

公司董事会秘书：何军先生

公司财务负责人：杨国淦先生

公司财务经理：汪丹丹女士

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次路演活动通过 PPT 解读等形式对近期的经营情况、财务状况、发展战略等情况进行了介绍。同时，公司就投资者关心的问题进行了沟通交流，主要问题及回复如下：

**问题 1：公司油气用产品目前有没有打入中东、俄罗斯市场？国内市场前景如何？**

**回答：**目前公司油气用酸化压裂软管主要还是在美国市场，公司通过参加中东、俄罗斯等地区的专业展会，正在积极与各潜在客户进行业务交流和洽谈。

目前国内市场公司正在稳步推进，国内三桶油等相关企业都有供应相关产品，但目前供应量相对海外较小，下一步公司将加大国内市场开发力度，与相关方探讨各种合作方式。

**问题 2：请问利通预期未来是否还会考虑进行产能扩张，目前的订单量何时有望填满目前的募投产线？**

**回答：**根据目前液压软管产能利用率情况，结合目前工程机械市场行情，短期内公司不会考虑液压软管的产能扩张，目前公司重点是加大市场开拓，提高液压软管的产能利用率。

**问题 3：近期大宗商品价格相对上半年有所上升，公司在应对成本上涨方面的措施有哪些？公司在现金充裕的情况下进行现款采购有无成本优势？**

**回答：**公司在应对材料成本方面，一般通过选择战略供应商并根据市场行情来进行实时价格锁定，采用现款采购结算也是材料降本的一个途径。

**问题 4：酸化压裂软管耐高压、耐磨损、耐高温、耐强酸等指标性能好，同时售价比国外竞争对手低，在石化行业的其他应用场景中，是否也有技术和售价优势？**

**回答：**公司将积极总结酸化压裂软管的技术经验，将该类产品的技术嫁接运用到其他石油管系列产品，不断提高公司整个石油管系列产品的性能指标，提高其他类产品的技术指标优势，打造更多的高附加值产品。

**问题 5：利通公众号介绍了超低温橡胶软管，请问这是对原有产品的改进还是新的专利产品？该产品前景如何？目前开始生产销售了吗？**

**回答：**这是公司一款已经成熟且正常进行销售的产品，公司产品凭借卓越的性能指标，能适应全天候各类环境下的主机配套。超低温橡胶软管一直具有较为稳定的市场需求，未来公司也将积极关注超低温橡胶软管其他应用领域，拓宽产

品应用市场。

**问题 6：公司现在侧重于酸化压裂软管及总成的销售及开发上，有几条酸化压裂软管生产线来保证供货的增长？其他中低压液压管生产线有几条？是否会放弃或减少中低压液压软管的生产线布局？软芯和硬芯的液压软管产能布局是如何分配的？**

**回答：**公司目前酸化压裂软管生产线产能完全能保证供货的增长。

液压软管作为公司的基本盘，公司依然会重点对液压软管进行提质增效，不会放弃或减少液压软管的业务布局，目前公司液压软管产能利用率不高，公司将会加大液压软管市场开拓力度，提高产能利用率。

根据软芯编织管和硬芯缠绕管市场订单等情况，目前公司软芯产能比硬芯产能布局大一些。

**问题 7：大股东股份 2024 年 2 月限售到期，届时会继续承诺不减持吗？**

**回答：**届时大股东如有延长限售计划，公司将及时进行信息披露。

**问题 8：介绍一下公司对国内油气开采用软管替代钢管潜在需求情况？**

**回答：**页岩油气压裂增产用软管相对于硬管具有成本低、效率高、使用寿命长等诸多优势，目前国内页岩油气正处于高速发展阶段，基于国内页岩油气丰富的储量以及国家的页岩油气开采的规划，国内页岩油气开采行业未来预计将会得到持续发展，所以未来软管代替钢管存在较大的市场需求，公司也将积极抓住机遇，加大国内市场开发力度。

**问题 9：同期相比，截止 9 月底酸化高压软管销售增幅是多少？目前制约酸化高压软管营收大幅增长的原因是产量还是客户需求量（含新客户开发缓慢）？除酸化高压软管外的其它产品市场需求趋势如何？应收账款的回款情况如何？**

**回答：**公司酸化压裂软管总成 2023 年 1-9 月确认收入 10,800.08 万元，同比增长 109.76%，该系列产品大幅增长主要原因是该产品凭借超高的性价比，同时结合目前整个行业需求，使得该产品收入大幅增长。

国内目前液压软管行业由于市场行业比较低迷，市场需求相对处于低谷。

公司应收账款回款良好、周转天数持续提升。

**问题 10：当前公司与三桶油合作的步伐好像并不快，其中最大障碍是什么？**

**回答：**目前公司与国内三桶油合作正在稳步推进，由于国内页岩油气开发相对于美国起步还是较晚，而且我国页岩油气地质自然条件与美国也存在一定的差

异，综上，国内页岩油气行业用软管替代钢管进行压裂作业相对于美国成熟市场替换进度相对会慢一些，但我们相信，随着国内页岩油气开采技术的不断成熟，软管凭借其特有的优势，未来替代钢管将会成为一种趋势。

#### **四、备查文件目录**

公司在全景网与投资者的提问及回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/140797.shtml>）。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2023年11月10日