

证券代码：838924

证券简称：广脉科技

公告编号：2023-085

广脉科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

广脉科技股份有限公司(以下简称“公司”)于2023年11月9日(星期四)15:00-17:00在全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)参加北京证券交易所组织的“创新引领，共享成长”主题集中路演活动，通过网络线上与投资者进行了沟通与交流。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加“创新引领，共享成长”主题集中路演活动的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长、总经理：赵国民先生

公司董事、董事会秘书：王欢女士

公司财务负责人：刘健先生

三、投资者关系活动主要内容

本次路演活动通过网络文字互动交流的方式对公司情况及 2023 年前三季度经营业绩情况进行了介绍，同时公司就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1：方便说一下公司产品的售价如何？受哪些因素影响？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司产品的售价主要由客户招投标时公司投标报价决定，决定是否中标的因素是多样的，与公司以往业绩、后评估成绩、报价、解决方案、团队资质、公司综合实力等诸多因素相关，谢谢！

问题 2：ICT 行业应用业务收入高增长态势是否会持续？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司 ICT 行业应用业务含了智慧城市与高铁业务。智慧城市业务除了浙江之外，我们已经复制到上海等区域。今年我们还取得了通信网络安全服务能力评价-安全集成与设计资质，后续还在努力获取风险评估资质，所以 ICT 行业应用方面还会增加网络安全服务及信创等方面业务。公司还优化了组织架构，对毛利率较高的高铁业务形成独立产品线管理并进行全国销售布局，对高铁公网新建线建设、5G 既有线改造、高铁公网维护、高铁干线光缆建设全面布局，目前高铁业务已经覆盖了浙江、广东、四川、甘肃、宁夏、湖北、江苏等省份，同时大力研发高铁相关软硬件产品，力争成为全国高铁公网细分行业龙头企业。我们对 ICT 行业应用业务持续

快速发展充满信心。谢谢！

问题 3：公司目前正建立总部大楼，这一举动是否必要，是否对公司未来发展有实质性的帮助？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司产业化基地建设项目目前进展顺利，大楼建成后，将解决公司目前多地办公不便的问题，同时也为公司研发中心建设，为公司汇聚人才、提升研发实力和竞争力奠定了稳固的基础，对公司未来发展有实质性的帮助，谢谢！

问题 4：公司账上货币资金只有 1300 多万，是否会影响公司经营？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。因通信行业回款存在季节性波动，通常四季度为回款高峰期，目前公司经营情况良好，谢谢！

问题 5：公司实施了股权激励计划，目前公司股价较低，是否能起到激励作用？激励计划能否顺利进行？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。目前公司股权激励计划进展顺利，公司经营稳定，增长可期，公司骨干团队对公司发展充满信心，股权激励计划正常推进有利于公司后续积极健康快速发展。谢谢。

问题 6：请介绍下公司的核心竞争力？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司的主要客户为通信运营商与中国铁塔公司，公司在为运营商、铁塔公司网络与建设部门提供信息通信系统集成服务外，又为其政企部门拓展 ICT 业务、为其网络建设部门协调高铁公网覆盖建设、改造与维护工作，同时与其市场部门共同拓展 C 端与小 B 端智家市场，成为运营商全业务链的生态合作伙伴，全方位提供 IT 与 CT 交叉融合业务是公司核心竞争力的体现。公司围绕运营商做生态，凭借对 IT 与 CT 业务有深度理解的交付团队及研发团队，同运营商深度合作，与

运营商合作的各业务板块技术共享、资源共享、客户协同、业务协同，形成了在运营商处独特的品牌效应。同时，在高铁业务板块，公司协助运营商协调拓展高铁公网市场，也为公司进入高铁专网、信息化集成及高铁产品市场打下坚实基础，在高铁领域深入发展，力争成为高铁细分行业龙头企业。公司既与运营商进行多元化合作发展，每一业务板块又有很大的体量，有较大的纵深发展空间，形成了后续快速规模化增长的基础。谢谢！

问题 7：公司除了几大通信运营商以外，是否会针对杭州本地的特色企业，如互联网行业、大数据行业研发相关产品直接合作？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司的 ICT 业务与互联网行业、大数据行业有紧密的关联，会与相应厂商有研发合作。比如公司推出的视频融合云平台是与视频监控领域头部企业合作研发的，正在推进的 GPT 技术的应用项目跟大数据领域头部企业有合作关系。谢谢！

问题 8：公司总部大楼项目进展如何？后续是否有足够的资金完成项目投入？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司产业化基地大楼今年已结项，预计明年竣工，明年年底可入驻新大楼。公司的产业化基地建设有专项贷款资金支持，可以完成项目投入。谢谢！

问题 9：公司的新办公大楼建设进展怎么样了？什么时候可以进驻？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司产业化基地大楼今年已结项，预计明年竣工，明年年底可进驻新大楼。谢谢！

问题 10：公司三季度营业收入下降 7.92%，净利润下降 41.87%请问是什么原因导致的？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司三季度收入与利润下降，主要是由于 2022

年上半年公司各业务区域都受到新冠疫情不同程度的影响，上半年大量项目验收流程滞后，推迟到第三季度验收，所以 2022 年三季度收入和利润较高，而 2023 年度三季度未受新冠疫情影响，项目验收流程都趋于正常，所以 2023 年三季度收入和利润较上年同期相比下滑较多，谢谢！

问题 11：公司三季度营收较 22 年下降 41.87%请问是什么原因导致的？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司三季度收入与利润下降，主要是由于 2022 年上半年公司各业务区域都受到新冠疫情不同程度的影响，上半年大量项目验收流程滞后，推迟到第三季度验收，所以 2022 年三季度收入和利润较高，而 2023 年度三季度未受新冠疫情影响，项目验收流程都趋于正常，所以 2023 年三季度收入和利润较上年同期相比下滑较多，谢谢！

问题 12：公司最近会有什么值得期待的利好消息吗？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司始终坚持专业，坚守主业，努力实现公司业绩的稳定增长，回报投资者。我们对未来充满信心。公司动态请关注公司在指定信息披露平台的公告，谢谢！

问题 13：公司今年似乎在高铁项目上有不错的进展，目前高铁项目覆盖率如何？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。今年公司优化了组织架构，对毛利率较高的高铁业务形成独立产品线管理并进行全国销售布局，对高铁公网新建线建设、既有线改造、高铁公网维护、高铁干线光缆建设全面布局，目前高铁业务已经覆盖了浙江、广东、四川、甘肃、宁夏、湖北、江苏等省份，同时大力研发高铁相关软硬件产品，力争成为全国高铁公网细分行业龙头企业。谢谢。

问题 14：公司未来几年的主要研发投入有哪些？是否涉及 6G 板块？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司研发投入的方向也是与公司的整体业务

规划相配套的，当下以铁路行业的特定需求如视频智能控制箱、视频监控运维平台作为主要发展方向，此外，泛智能终端以及配套的视频融合云平台也是公司投入较多的领域，未来还会关注网络信息安全管理方向、信创产品的应用方向，暂未涉及 6G 板块。谢谢！

问题 15：软件方面公司有哪些发展计划？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。软件业务规划是与公司的整体业务规划相配套的，当下以铁路行业的特定需求如视频智能控制箱、视频监控运维平台作为主要发展方向，此外，泛智能终端以及配套的视频融合云平台也是公司投入较多的领域，未来还会关注网络信息安全管理方向、信创产品的应用方向。谢谢！

问题 16：公司内部员工福利如何？如何看待员工给公司带来的利益？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司深知员工是公司最大的财富，公司讲究以人为本，多维度考虑员工的福利需求，除法定的社会保险和住房公积金之外，公司还为员工购买商业保险，设置福利体检、节日、生日等福利，以及各类补贴，另有各种带薪休假制度，优秀员工年度旅游、团队团建活动等，满足员工多方位的需求。谢谢！

问题 17：华为提出 5.5G 是什么？如果能够顺利扩展到市场，对公司的未来业务发展有何积极影响？

回复：尊敬投资者，感谢您的关注。5.5G 就是 5G-A 的简称。比 5G 快十倍的 5G 万兆网络已经走进亚运主体育场，突破超大上行、宽带实时交互、通感一体、无源物联四大关键技术，支持 8K 超高清直播、裸眼 3D 观赛、亚运元宇宙等创新观赛体验。公司参与了亚运重大赛事通信网络保障工作，5.5G 网络的推出，对公司未来业务有积极影响。谢谢！

问题 18：公司与东方通信是否是竞争关系？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司与东方通信不存在竞争关系，谢谢！

问题 19：公司是不是计划推出家用摄像头产品的业务，请问基于什么方面考虑及发展计划？目前进展如何？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司的家用摄像头产品为运营商的智家市场业务，为运营商拓展家庭用户。公司各业务板块与运营商网络、政企、市场等部门紧密合作，为运营商提供了全业务链服务，公司从为运营商提供网络服务到为其拓展政企业务及拓展用户，合作地位逐步提升。目前公司已有两款家用智能摄像头产品入围中国移动一级终端营销库，并产生销售订单。谢谢！

问题 20：参与杭州亚运会项目是否对公司未来发展有正面影响？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司作为浙江移动通信服务合作伙伴，承担杭州第 19 届亚运会浙江省内 5 大赛区（包含主赛区杭州及宁波、温州、金华、绍兴 4 个分赛区）38 个竞赛场馆及重点场景的赛事专网保障工作并获取了圆满成功。公司成功参与亚运项目，是对公司综合实力的认可、公司能力的检验和公司品牌的信任，为公司品牌美誉度、影响力、客户认可带来了极大提升，有利于公司获取更多订单。同时，因为具备了重大赛事保障经验与业绩，也为公司承接后续其他重大专项保障打下了扎实的基础。谢谢！

问题 21：公司目前在手订单有多少？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司目前在手订单充足，截至 2023 年 9 月末在手订单 7.4 亿元，公司将全力以赴，努力实现公司规模及利润增长，以良好的业绩回馈投资者的信任与支持，谢谢！

问题 22：“力争成为全国高铁公网细分领域头部企业”，主要服务的内容包括哪些？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司高铁公网业务主要包含新建线公网覆盖建设、干线光缆、营业线 5G 改造、营业线设备代维等服务业务。公司在大力发展高铁公网业务的同时，也在力争从公网领域向高铁专网、信息化集成及高铁产品领域拓展。

谢谢！

问题 23：公司如何有效收回应收账款，缩短账期？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司已经在应收账款管理方面采取了较为严格的管理措施，对业务部门及管理部门实行回款额目标、应收账款下降率及长周期应收账款转化率的三重绩效考核，部门奖金与回款挂钩，加快周转、提升运营效率。谢谢！

问题 24：公司是否有主营业务硬件产品的生产？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司通过信息通信系统集成、ICT 行业应用、高铁业务等业务的积累，适时推出运营商智家市场智能家用摄像头产品的研发、生产与服务，同时也正在积极推进高铁视频监控智能箱、高铁视频监控运维平台等相关产品的研发与销售，努力形成“产品+服务+解决方案”的新生态，实现公司的快速发展。谢谢！

问题 25：公司有扩产、收购或对外投资计划吗？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司将坚持专业，坚守主业，力争实现公司业绩的稳定增长，给股东带来长期回报。公司在内延式发展基础上，也在积极寻找资本市场机会，实现外延式扩张，如有合适标的，实现兼并收购，实现公司快速增长。谢谢！

问题 26：三季度公司增长幅度虽然不大，但是在经济环境严峻，大部分公司业务都在缩减的情况下。足以证明公司业务的成长性，公司是否会借此机会快速发展，有何计划？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司将始终以运营商全业务链服务商为目标，深耕运营商各业务板块，为其基础网络建设、数智化转型及市场用户拓展贡献力量，与运营商共成长。今年虽然国际国内整体大环境不大好，但我们运营商市场及高铁市场发展环境正常，公司对外加强市场和业务开拓、对内进行精细化管理，加大研发投入，提升公司规模及利润水平。公司也将坚持专业，坚守主业，力争实现公司业绩的稳定增长，

给股东带来长期回报。公司在内延式发展基础上，也在积极寻找资本市场机会，实现外延式扩张，如有合适标的，实现兼并收购，实现公司快速增长。谢谢！

问题 27：软件方面公司有哪些研发和平台？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。软件业务是与公司的整体业务规划相配套的，公司产品应用领域涵盖了平安城市、智慧校园、各运营商通信系统、铁路信息化等领域，在这些领域都有相对应的平台研发，比较典型的有智慧社区平台、全域人口管理平台、智慧校园平台、视频融合云平台、视频监控运维平台等等。谢谢！

问题 28：公司股价较低，公司有什么市值管理计划，或回购、增持计划？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。股价的形成是市场诸多因素的综合结果，公司将不断提升市场竞争力及研发水平，努力提高自身经营业绩，提高公司内在价值。公司在 2022 年已实施过股份回购用于股权激励，后续也将持续进行股权激励，让员工与公司共同成长与收获；公司基于对自身价值的判断和未来可持续发展的坚定信心，后续也将视情况适时开展回购。公司关注二级市场股价表现及股东长期回报，于向不特定合格投资者公开发行股票时制订了相关稳定股价预案，当条件达成时，公司将根据预案积极推进稳定股价措施。公司、公司控股股东及董事、高级管理人员增持将视市场、有关规定和自身资金情况决定，若有回购或增持计划，公司将按照相关规定进行信息披露。公司始终将首要工作放在经营治理上，以良好的业绩来回馈广大投资者。谢谢！

问题 29：您认为现在公司股价是否已真实反应公司能力和地位？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司经营一直稳健运行，公司坚持专业，坚守主业，努力实现公司业绩的稳定增长。关于公司股价，往往是市场诸多因素的综合结果，受资本市场整体大环境影响，只要我们坚定做好主业，我们对未来有坚定信心。谢谢！

问题 30：公司未来业绩的增长点在哪里？目前行业是否较为饱和，竞争压力较大，盈利能力被压缩？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。目前公司业务包括了信息通信系统集成（即 5G 新基建业务）、ICT 行业应用（其中含高铁业务）以及资产运营服务等。该等业务都是围绕运营商联动，做运营商全业务链生态合作伙伴。虽然单独看，每一块业务竞争较为激烈，市场确实比较饱和，但每一块业务规模巨大，公司每年业务都在增长，市场份额逐年增加，通过三块业务联动相互赋能，增加公司与运营商的合作粘度与品牌竞争力，实现公司的规模扩张及利润增长。谢谢！

问题 31：董秘您好，公司是否考虑收购一些公司或者扩展新的领域？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。作为北交所上市公司，公司将本着实业与资本市场共同发展的目标，在做好主业、提升业绩、扩大规模的同时，也会关注现有业务领域及新战略发展领域的合适标的，进行收购或对外投资，若有相应的计划，公司会根据规则及时进行相应的信息披露。同时，公司非常注重战略规划，一直关注新业务、新领域的开拓发展，谢谢！

问题 32：今年公司的现金流情况怎么样？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。截止目前公司经营情况良好，现金流情况正常。谢谢！

问题 33：公司是最早一批北交所上市公司，上市是否给公司的业务开展带来便利？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。在北交所上市后，公司的品牌声誉和客户认可度提升，与合作伙伴的合作深度和信用提升，均给公司业务发展带来便利。同时还获得了政府政策支持，银行授信支持增强、融资成本降低，并通过股份回购和股权激励，增强了内部团队的稳定，谢谢！

问题 34：在给客户提供增值服务方面，公司做了哪些工作以增强对客户的锁定？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司始终以运营商全业务链服务商为目标，深耕运营商各业务板块，为其基础网络建设、数智化转型及市场用户拓展贡献力量，通过各业务板块协同，与运营商客户深度融合。今年，我们还获取了安全集成与设计、电力工程与建筑施工总承包资质，极大的增加了网络安全与运营商综合业务承接能力。在高铁业务板块，我们除在高铁新建线公网建设、既有线 5G 改造、高铁公网维护、高铁干线光缆建设等方面全面发力之外，还增加了高铁专用视频智能控制箱、高铁视频监控运维平台等产品的研发与销售，极大丰富了高铁业务产品线，为高铁客户提供全方位服务，增加了高铁客户对公司的信任与依赖度，为后续高铁业务快速发展打下了扎实的基础。谢谢！

问题 35：公司 2023 年 1-9 月用于研发投入的比例占营业额的百分之多少？有没有在拥有自主知识产权并拥有核心竞争力的产品上加大投入？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司 2023 年 1-9 月研发费用占营业收入比例为 3.56%，未来公司将在拥有自主知识产权的铁路信号覆盖系统、视频融合云平台、网络安全技术上加大研发投入，提升公司规模及利润水平，此外公司在泛智能终端等设备研发方面也会加大知识产权的获取力度。谢谢！

问题 36：公司应收账款周期是否有改善？资金运转是否健康？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司已经在应收账款管理方面采取了较为严格的管理措施，对业务部门及管理部门实行回款额目标、应收账款下降率及长周期应收账款转化率的三重绩效考核，部门奖金与回款挂钩，加快资金周转、提升运营效率。谢谢！

问题 37：公司除了招投标以外，是否有长期稳定的大客户？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司的客户主要是中国移动、中国联通、中

国电信三大通信运营商，中国铁塔等网络建设方，中国通号、中国中铁等铁路建设总包方，均为大型国企。上述客户均为公司长期稳定的大客户，虽然大部分业务履行招投标程序，但招投标主要关注公司以往业绩、后评估成绩、公司团队资质、综合实力等因素，与上述客户长期合作的公司将会具有竞争优势。公司与通信运营商及铁路建设总包方等客户长期建立合作关系，具有一定的竞争优势。谢谢！

问题 38：您好，公司目前有无坏账及呆死账？如何解决这方面的问题？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司客户以电信运营商等大型国企为主，其审批及付款流程与周期相对复杂和缓慢，因此期末会出现一定的应收账款余额，但应收账款出现坏账的风险较低。此外公司已经在应收账款管理方面采取了较为严格的管理措施，对业务部门及管理部门实行回款额目标、应收账款下降率及长周期应收账款转化率的三重绩效考核，部门奖金与回款挂钩，加快周转、提升运营效率。谢谢！

问题 39：请问公司资金是否充裕，资产负债率大概多少？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。截止到 2023 年 9 月，公司经营情况良好，资产负债率（合并报表）为 51.95%。谢谢！

问题 40：董事长您好！广脉科技从上市至今已 2 年了，为什么最近一年半股票价格一直横在 6 元左右，这里面有着 6000 户左右广脉投资者都很想知道是什么原因？是经营上的原因还是其他原因，望董事长能解答一下，还有广脉股价常会破发，公司有回购计划吗？谢谢！

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司经营一直稳健运行，公司坚持专业，坚守主业，努力实现公司业绩的稳定增长。关于公司股价，往往受资本市场整体大环境影响，只要我们坚定做好主业，我们对未来有坚定信心。谢谢！

问题 41：请问公司是否与手机厂商，如华为等公司有相关业务的合作？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。目前公司与手机厂商没有直接业务合作，但与系统厂商，如华为、新华三等有相关的业务合作，如公司与华为联合承接杭州亚运会重大赛事网络保障项目，与新华三合作天网工程项目等等。谢谢！

问题 42：截至三季度，公司的应收账款是多少？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。截止到 2023 年 9 月，公司应收账款金额为 242,107,989.09 元。谢谢！

问题 43：公司何时搬进新大楼啊？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司产业化基地大楼今年已结项，预计明年竣工，明年年底可搬入新大楼。谢谢！

问题 44：公司未来是否有再融资计划？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司本着实业与资本市场共发展的目标，将结合战略发展规划，适时进行融资计划，用好融资工具。如后续有相关融资计划，公司将按照北交所相关信息披露要求就再融资情况进行及时披露。谢谢！

问题 45：截至目前，公司在手订单情况如何？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司目前在手订单充足，截至 2023 年 9 月末在手订单 7.4 亿元，公司将全力以赴，努力实现公司规模及利润增长，以良好的业绩回馈投资者的信任与支持，谢谢！

问题 46：公司预计四季度收入和净利润有多少？项目是否能在四季度完成验收？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。2023 年前三季度已经结束，按照公司季节性收入分布特点，下半年特别是第四季度是公司项目验收、确认收入的高峰时期。我们也将全力以赴，认真做好最后一个季度的冲刺，在前三季度收入与利润双增长的基础上，实现更好的增长，完成公司预期的经营目标，期望为投资者交上一份满意的答卷。谢谢。

风险提示：公司能否实现业绩增长存在不确定性，最终以定期报告披露的数据为准。

问题 47：公司如何加强和投资者的沟通交流？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司根据相关法律法规的规定通过北交所官方信息披露平台（www.bse.cn）及时充分进行了信息披露，保护投资者权益。公司通过官网、微信公众号、电话、传真、电子邮箱等渠道，采取股东大会、投资者说明会、接待来访、座谈交流等方式与投资者进行沟通交流。也欢迎投资者通过现场调研等方式与公司交流，深入了解公司。具体事宜请联系公司董事会办公室：0571-86076710、ir@gcomtech.com.cn。谢谢！

问题 48：公司有进一步转板的计划么？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司在专注主业发展的同时，也密切关注相关转板政策信息，学习相关规则，如条件合适，公司会积极跟进，并根据自身发展情况及资本市场环境等多方面情况进行决策，如有相关进展，公司将及时按照规则要求进行信息披露，谢谢！

问题 49：贵公司在 6G 领域是否有研发？未来的利润增长点在哪里？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。目前 5G 网络还在继续规模建设之中，后续 5G 网络投资建设重点在深度覆盖方面，深度覆盖的重点是室内覆盖，而室内覆盖正是公司的优势领域，将变成公司业绩增长的重要来源之一。6G 网络目前还在标准演进与探讨阶段，还没有任何实质性的投资建设，公司会紧密跟踪 6G 网络的技术演进，在努力抓住 5G 网络建设的同时，做好 6G 时期到来的技术准备。谢谢！

问题 50：今年公司的经营目标是什么？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。2023 年前三季度已经结束，按照公司季节性收入分布特点，下半年特别是第四季度是公司收入高峰时期。我们也将全力以赴，认真

做好最后一个季度的冲刺，在前三季度收入与利润双增长的基础上，实现更好的增长，完成公司预期的经营目标，期望为投资者交上一份满意的答卷。谢谢。

问题 51：请您介绍一下公司前三季度的业绩表现？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司 2023 年 1-9 月实现营业收入为 2.24 亿元，同比上升 2.16%；归属于上市公司股东的净利润为 1,702 万元，同比上升 3.09%。自 2022 年 10 月起，公司数字内容服务业务已停止新业务拓展，剔除数字内容服务业务外，公司其他三块业务 2023 年 1-9 月营业收入合计 2.24 亿元，较上年同期增长 12.59%，其中 ICT 行业应用业务增长明显，同比增长 57.53%。公司将全力以赴，努力实现公司规模及利润增长，以良好的业绩回馈投资者的信任与支持。谢谢！

四、备查文件目录

公司通过全景网参与的“创新引领，共享成长”主题集中路演活动投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/140796.shtml>）。

广脉科技股份有限公司

董事会

2023 年 11 月 10 日