

证券代码：832278

证券简称：鹿得医疗

公告编号：2022-089

江苏鹿得医疗电子股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

江苏鹿得医疗电子股份有限公司（以下简称“公司”）于2022年11月18日接待了33家机构的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2022年11月18日

调研形式：网络调研

调研机构：凯丰投资、建信保险资产管理有限公司、上海混沌投资（集团）有限公司、上海尚近投资管理合伙企业（有限合伙）、东北证券、财信证券、上海东证期货有限公司、开源证券、兴证资产管理有限公司、渤海证券、九泰基金、红塔证券、淡马锡富敦投资有限公司、交银理财、华福证券有限责任公司、观合资产、万家共赢资产管理有限公司、安信证券、山西证券、中银基金管理有限公司、国君资管、创金合信基金管理有限公司、广发证券、中泰证券、江海证券、兴业证券、华融证券、信诚基金管理有限公司、东吴证券、泰康资产管理有限责任公司、中信建投证券、东亚银行、广发银行股份有限公司

上市公司接待人员：董事长项友亮先生、董事会秘书兼财务总监张玉军先生、证券事务代表赵宙红女士

二、 调研的主要问题及公司回复概要

问题 1：回购股份用于股权激励现在处于什么进程了？

回答：目前我们已完成股份回购，股权激励计划会根据公司战略规划进行制

定，切实发挥对员工的激励作用，带动业绩的发展，如有推进，我们会及时对外披露。

问题 2：公司现在在国内的自营品牌发展、渠道铺设情况进度如何？

回答：国内我们主要还是走 OTC 渠道，采取与大客户合作的策略，跟国内一些大的医药器械企业合作。

问题 3：医疗耗材这部分现在还在生产吗？

回答：还在生产，根据产品需求进行配套生产。

问题 4：电子血压计这部分上半年略有下滑请问下是什么原因呢？

回答：俄乌战争的影响占主要原因，俄罗斯大客户和乌克兰客户的销售量与订单减少。

问题 5：公司经销和直销分别占比是多少？之后会考虑提升直销占比，降低一下铺设渠道等销售费用？

回答：我们在国内市场主要还是以经销商的模式为主，对于部分国内大型连锁医疗机构我们会采用直销方式，具体直销占比我们还需要根据开发客户的具体情况来考虑。公司目前国外销售占比在 80%以上，我们希望未来国内销售占比可以达到 30%左右。

问题 6：咱们公司与高校等研究院所的合作主要在哪些方面呢？主要产品研发还是科研人才引进培养？目前进度如何？

回答：目前公司与高校等研究院所的合作主要是技术方面的合作，我们电子听诊器项目已经取得 2 项发明专利授权并取得多项实用新型授权，今年也取得二类医疗器械注册证。目前还在跟上海理工大学进行产学研合作，对产品进行功能优化和升级；跟东南大学产学研合作的项目，经过大半年的研发和调试，已经取得突破性进展。未来我们也会根据公司的人才发展需求，考虑与高校等展开人才培养和引进的合作。

问题 7：未来业绩增速大概是怎么样的？

回答：目前公司在跨境电商业务取得很大突破，随着全球疫情影响，购物习惯的改变，跨境电商渠道是企业未来发展的重点；OCT 渠道采取与大客户合作的策略初有成效，已与国内知名公司进行战略合作。另外在最近我们派出了营销团队去参加国际医疗器械 MEDICA 德国展，疫情三年后再次参展，新老客户非常多，

现场也取得很多意向性订单，效果非常好，之后我们会积极参展一些重要展会。

江苏鹿得医疗电子股份有限公司

董事会

2022年11月22日