

信用评级公告

联合〔2023〕2862号

联合资信评估股份有限公司通过对北京电子城高科技集团股份有限公司及其拟发行的2023年面向专业投资者公开发行公司债券（第二期）的信用状况进行综合分析和评估，确定北京电子城高科技集团股份有限公司主体长期信用等级为AA，北京电子城高科技集团股份有限公司2023年面向专业投资者公开发行公司债券（第二期）信用等级为AAA，评级展望为稳定。

特此公告

联合资信评估股份有限公司

评级总监：

二〇二三年五月十一日

北京电子城高科技集团股份有限公司

2023年面向专业投资者公开发行公司债券（第二期）

信用评级报告

评级结果：

主体长期信用等级：AA

担保方主体长期信用等级：AAA

本期债券信用等级：AAA

评级展望：稳定

债项概况：

本期债券发行规模：不超过 17.00 亿元（含）

本期债券期限：3 年

偿还方式：按年付息，到期一次还本

募集资金用途：拟用于偿还到期的公司债券

评级时间：2023 年 5 月 11 日

本次评级使用的评级方法、模型：

名称	版本
房地产企业信用评级方法	V4.0.202208
房地产企业主体信用评级模型（打分表）	V4.0.202208

注：上述评级方法和评级模型均已在联合资信官网公开披露

评级观点

联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）对北京电子城高科技集团股份有限公司（以下简称“公司”）的评级反映了公司作为北京电子控股有限责任公司（以下简称“北京电控”）旗下的园区地产开发上市公司，在中关村电子城科技园东区的开发和经营方面具有明显区域优势，公司地产项目土地成本低、自持物业升值空间大、债务负担较轻。同时，联合资信也关注到园区地产行业存在一定不确定性、公司盈利能力存在继续下降风险、部分项目面临一定去化压力、未来投资规模较大、战略转型面临一定不确定性和短期内面临一定债务集中到期压力等因素对公司信用水平可能带来的不利影响。

随着公司转型战略的实施，传统园区开发建设规模缩减，科技服务板块将进入重点投资期。未来，随着公司储备项目持续开发与销售及科技服务转型成果将陆续体现，公司经营情况有望保持良好。

2022 年，公司经营活动现金流入量和 EBITDA 对发行后长期债务覆盖程度较好，但经营活动现金流量净额对发行后长期债务覆盖程度较弱。

本期债券由北京电控提供全额不可撤销的连带责任保证担保，北京电控作为北京市国有特大型企业集团，行业地位突出、资产规模大，其担保对本期债券信用状况具有显著的提升作用。

基于对公司主体长期信用水平以及本期债券信用状况的综合评估，联合资信确定公司主体长期信用等级为 AA，本期债券信用等级为 AAA，评级展望为稳定。

优势

1. **股东背景强，区域优势明显。**公司为北京电控控股子公司，在融资担保和业务资源等方面可获得股东较大支持，截至 2023 年 3 月底，公司获得北京电控的融资担保余额为 25.00 亿元；同时，北京电控作为国有特大科技企业集团，可为公司在科技服务转型方面提供业务资源和战略支持。此外，公司在中关村电子城科技园东区具有明显区域优势，且在科技园区开发、运营方面经验丰富，积累了较大科技客户

本次评级模型打分表及结果：

评价内容	评价结果	风险因素	评价要素	评价结果
经营风险	C	经营环境	宏观和区域风险	2
			行业风险	3
		自身竞争力	基础素质	2
			企业管理	1
			经营分析	4
财务风险	F1	现金流	资产质量	3
			盈利能力	3
			现金流量	2
		资本结构	2	
		偿债能力	1	
指示评级				aa ⁻
个体调整因素：--				--
个体信用等级				aa ⁻
外部支持调整因素：股东支持				+1
评级结果				AA

注：经营风险由低至高划分为A、B、C、D、E、F共6个等级，各级因子评价划分为6档，1档最好，6档最差；财务风险由低至高划分为F1-F7共7个等级，各级因子评价划分为7档，1档最好，7档最差；财务指标为近三年加权平均值；通过矩阵分析模型得到指示评级结果

分析师：张超 刘璐轩

邮箱：lianhe@lhratings.com

电话：010-85679696

传真：010-85679228

地址：北京市朝阳区建国门外大街2号中国人保财险大厦17层（100022）

网址：www.lhratings.com

资源优势。

2. 土地成本低，自持物业升值空间很大，债务负担较轻。公司项目土地获取成本低，主要自持物业位于北京市酒仙桥地区，使用成本法计量，有很大升值空间。公司债务相关指标处于较低水平，债务负担较轻。

3. 担保方实力雄厚，显著提升了债券的信用水平。公司控股股东北京电控为本期债券提供全额不可撤销的连带责任保证担保。北京电控作为北京市国有特大型高科技企业集团，其在行业地位、资产规模、业务系统性、技术研发水平等方面优势显著，其担保显著提升了本期债券的信用水平。

关注

1. 经济下行压力叠加行业竞争激烈，公司盈利能力下降且部分项目面临一定去化压力，部分项目放缓开发不利于公司的资金周转。受实体经济增速下滑以及行业竞争压力增大影响，产业园区内招商引资难度加大，对产业地产的销售和出租形成一定不利影响。2020—2022年，随着公司业务转型以及地产项目逐步以外埠区域销售为主，早期京内项目的成本优势逐步消失，公司综合毛利率呈下降趋势，未来盈利能力仍存在下降风险；此外，公司在售项目整体去化周期偏长，其中天津项目存在一定去化压力；未开工土地储备中，朔州、天津部分地块拟暂缓开发，不利于公司资金周转。

2. 未来尚需投资规模较大，同时随着债务陆续到期，公司面临一定债务集中偿付压力，存在较大的投融资需求。园区地产方面，截至2023年3月底，公司在建及拟建项目未完成投资额73.76亿元，存在一定的开发资金需求；同时，随着业务转型的推进，新型科技业务进入重点投资期。截至2023年3月底，公司短期债务占全部债务49.65%，现金短期债务比为0.54倍，短期内面临一定债务集中到期压力。随着公司地产存量项目持续建设、科技服务转型投资及债务陆续到期，公司面临较大的再融资需求。

3. 战略转型期间公司未来发展面临一定不确定性。公司向科技服务全面转型，目前尚未形成大规模的收入和利润贡献，同时考虑到当前经济下行压力加大，公司未来发展转型将面临一定的不确定性。

主要财务数据：

合并口径				
项目	2020年	2021年	2022年	2023年3月
现金类资产（亿元）	38.51	41.06	28.78	20.14
资产总额（亿元）	178.10	214.77	210.87	193.40
所有者权益（亿元）	72.65	72.49	78.71	80.80
短期债务（亿元）	32.22	27.26	51.40	37.43
长期债务（亿元）	41.67	31.89	14.58	37.95
全部债务（亿元）	73.88	59.15	65.99	75.38
营业总收入（亿元）	37.70	19.65	51.50	18.54
利润总额（亿元）	7.36	1.10	7.10	2.32
EBITDA（亿元）	10.56	8.56	14.06	--
经营性净现金流（亿元）	10.25	24.80	-7.13	-6.70
营业利润率（%）	27.19	29.87	25.91	23.25
净资产收益率（%）	7.51	1.07	7.60	--
资产负债率（%）	59.21	66.25	62.67	58.22
调整后资产负债率（%）	58.90	59.18	59.28	57.80
全部债务资本化比率（%）	50.42	44.93	45.60	48.27
流动比率（%）	223.97	163.47	130.74	169.20
经营现金流动负债比（%）	16.41	25.53	-6.79	--
现金短期债务比（倍）	1.20	1.51	0.56	0.54
EBITDA利息倍数（倍）	3.22	2.10	4.60	--
全部债务/EBITDA（倍）	7.00	6.91	4.69	--
公司本部				
项目	2020年	2021年	2022年	2023年3月
资产总额（亿元）	104.50	103.44	116.42	107.52
所有者权益（亿元）	47.26	47.75	48.87	48.62
全部债务（亿元）	44.54	32.93	36.77	38.62
营业总收入（亿元）	0.55	0.59	0.48	0.09
利润总额（亿元）	1.76	1.58	0.39	-0.33
资产负债率（%）	54.78	53.84	58.02	54.77
全部债务资本化比率（%）	48.52	40.82	42.93	44.27
流动比率（%）	206.34	145.97	107.37	124.29
经营现金流动负债比（%）	4.22	13.68	-0.15	--

注：1. 本报告中部分合计数与各相加数之和在尾数上存在差异，系四舍五入造成；除特别说明外，均指人民币；2. 公司合并报表中债务指标调整情况：其他应付款及其他流动负债中的有息债务部分已计入短期债务，短期借款中的利息部分已扣减，2020-2022年末一年内到期的非流动负债中的长期应付款、长期借款应付利息、债券应付利息已扣减，2023年3月末一年内到期的非流动负债中有息部分由企业提供，2020-2022年末和2023年3月末非债务性质的租赁负债已在计算全部债务时剔除；3. 本报告中公司2020-2021年财务数据采用2021年和2022年审计报告期初数；4. 2023年1-3月数据未经审计，相关数据未经年化；5. EBITDA利息倍数与年报不一致，主要系口径差异所致；6. 公司本部有息债务未经调整；7. 表格中“--”表示数据无意义

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

主体评级历史：

主体级别	评级展望	评级时间	项目小组	评级方法/模型	评级报告
AA	稳定	2023/02/15	宋莹莹 张超	房地产企业信用评级方法（V4.0.202208） 房地产企业主体信用评级模型（V4.0.202208）	阅读报告
AA	稳定	2017/03/22	韩家麒 刘艳婷	房地产企业信用分析要点（2015年）	阅读报告

注：上述历史评级项目的评级报告通过报告链接可查阅；2019年8月1日之前的评级方法和评级模型均无版本编号

声 明

一、本报告版权为联合资信所有，未经书面授权，严禁以任何形式/方式复制、转载、出售、发布或将本报告任何内容存储在数据库或检索系统中。

二、本报告是联合资信基于评级方法和评级程序得出的截至发表之日的独立意见陈述，未受任何机构或个人影响。评级结论及相关分析为联合资信基于相关信息和资料对评级对象所发表的前瞻性观点，而非对评级对象的事实陈述或鉴证意见。联合资信有充分理由保证所出具的评级报告遵循了真实、客观、公正的原则。

三、本报告所含评级结论和相关分析不构成任何投资或财务建议，并且不应当被视为购买、出售或持有任何金融产品的推荐意见或保证。

四、本报告不能取代任何机构或个人的专业判断，联合资信不对任何机构或个人因使用本报告及评级结果而导致的任何损失负责。

五、本报告系联合资信接受北京电子城高科技集团股份有限公司（以下简称“该公司”）委托所出具，引用的资料主要由该公司或第三方相关主体提供，联合资信履行了必要的尽职调查义务，但对引用资料的真实性、准确性和完整性不作任何保证。联合资信合理采信其他专业机构出具的专业意见，但联合资信不对专业机构出具的专业意见承担任何责任。

六、除因本次评级事项联合资信与该公司构成评级委托关系外，联合资信、评级人员与该公司不存在任何影响评级行为独立、客观、公正的关联关系。

七、本次信用评级结果仅适用于本期债项，有效期为本期债项的存续期；根据跟踪评级的结论，在有效期内评级结果有可能发生变化。联合资信保留对评级结果予以调整、更新、终止与撤销的权利。

八、任何机构或个人使用本报告均视为已经充分阅读、理解并同意本声明条款。

分析师：

联合资信评估股份有限公司

北京电子城高科技集团股份有限公司

2023年面向专业投资者公开发行公司债券（第二期）

信用评级报告

一、主体概况

北京电子城高科技集团股份有限公司（以下简称“电子城”或“公司”）原名为北京市天龙股份有限公司，后于1986年12月24日注册成立股份制企业，注册资本5.80亿元。公司于1993年5月在上海证券交易所上市。后经非公开发行股票和历次送股，截至2023年3月底，公司股本11.19亿元，北京电子控股有限责任公司（以下简称“北京电控”）为公司控股股东，持股比例为45.49%。北京市人民政府国有资产监督管理委员会（以下简称“北京市国资委”）通过北京国有资本经营管理中心（以下简称“国管中心”）持有北京电控100%股权，公司实际控制人为北京市国资委（股权结构详见附件1-1）。

公司经营范围以地产销售和新型科技服务业务为主。截至2023年3月底，公司本部内设战略发展部、运营管控中心和成本管控中心等职能部门（组织架构见附件1-2）。

截至2022年底，公司合并资产总额210.87亿元，所有者权益78.71亿元（含少数股东权益3.44亿元）；2022年，公司实现营业总收入51.50亿元，利润总额7.10亿元。

截至2023年3月底，公司合并资产总额193.40亿元，所有者权益80.80亿元（含少数股东权益3.72亿元）；2023年1-3月，公司实现营业总收入18.54亿元，利润总额2.32亿元。

公司注册地址：北京市朝阳区酒仙桥路6号院5号楼15层1508室；法定代表人：潘金峰。

二、本期债券概况及募集资金用途

公司于2022年9月26日获中国证券监督管理委员会出具的《关于同意北京电子城高科技集团股份有限公司向专业投资者公开发行公司债券注册的批复》（证监许可〔2022〕2271号）（以下简称“本次公司债券”），注册规模为不超过25.00亿元（含）。本期债券为本次公司债券第二期，名称为“北京电子城高科技集团股份有限公司2023年面向专业投资者公开发行公司债券（第二期）”（以下简称“本期债券”）。

本期债券发行金额不超过17.00亿元（含），期限为3年，采用固定利率形式，票面利率将根据簿记建档结果确定。本期债券采用单利按年计息，不计复利，每年付息一次，到期一次还本，最后一期利息随本金的兑付一起支付。

本期债券由北京电控提供全额不可撤销的连带责任保证担保。

本期债券募集资金扣除发行费用后，拟用于偿还到期的公司债券。

三、宏观经济和政策环境分析

1. 宏观政策环境和经济运行情况

2022年，地缘政治局势动荡不安，世界经济下行压力加大，国内经济受到极端高温天气等多重超预期因素的反复冲击。党中央、国务院坚持稳中求进总基调，加大了宏观政策实施力度，及时出台并持续落实好稳经济一揽子政策和接续政策，着力稳住经济大盘，保持经济运行在合理区间。

经初步核算，2022 年全年国内生产总值 121.02 万亿元，不变价同比增长 3.00%。分季度来看，一季度 GDP 稳定增长；二季度 GDP 同比增速大幅回落；三季度同比增速反弹至 3.90%；四季度经济同比增速再次回落至 2.90%。

生产端：农业生产形势较好，工业、服务业承压运行。2022 年，第一产业增加值同比增长 4.10%，农业生产形势较好；第二、第三产业增加值同比分别增长 3.80%、2.30%，较 2021 年两年平均增速¹（分别为 5.55%、5.15%）回落幅度较大，主要是受需求端拖累，工业、服务业活动放缓所致。

表 1 2018 - 2022 年中国主要经济数据

项目	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年
GDP 总额 (万亿元)	91.93	98.65	101.36	114.92	121.02
GDP 增速 (%)	6.75	6.00	2.20	8.40 (5.25)	3.00
规模以上工业增加值增速 (%)	6.20	5.70	2.80	9.60 (6.15)	3.60
固定资产投资增速 (%)	5.90	5.40	2.90	4.90 (3.90)	5.10
房地产投资增速 (%)	9.50	9.90	7.00	4.40 (5.69)	-10.00
基建投资增速 (%)	3.80	3.80	0.90	0.40 (0.65)	9.40
制造业投资增速 (%)	9.50	3.10	-2.20	13.50 (4.80)	9.10
社会消费品零售总额增速 (%)	8.98	8.00	-3.90	12.50 (3.98)	-0.20
出口增速 (%)	9.87	0.51	3.62	29.62	7.00
进口增速 (%)	15.83	-2.68	-0.60	30.05	1.10
CPI 涨幅 (%)	2.10	2.90	2.50	0.90	2.00
PPI 涨幅 (%)	3.50	-0.30	-1.80	8.10	4.10
社融存量增速 (%)	10.26	10.69	13.30	10.30	9.60
一般公共预算收入增速 (%)	6.20	3.80	-3.90	10.70 (3.14)	0.60
一般公共预算支出增速 (%)	8.70	8.10	2.80	0.30 (1.54)	6.10
城镇调查失业率 (%)	4.93	5.15	5.62	5.12	5.58
全国居民人均可支配收入增速 (%)	6.50	5.80	2.10	8.10 (5.06)	2.90

注：1. GDP 总额按现价计算；2. 出口增速、进口增速均以美元计价统计；3. GDP 增速、规模以上工业增加值增速、全国居民人均可支配收入增速为实际增长率，表中其他指标增速均为名义增长率；4. 社融存量增速为期末值；5. 城镇调查失业率为年度均值；6. 2021 年数据中括号内为两年平均增速

资料来源：联合资信根据国家统计局、中国人民银行和 Wind 数据整理

需求端：消费同比出现下降，固定资产投资相对平稳，出口下行压力显现。消费方面，2022 年，社会消费品零售总额 43.97 万亿元，同比下降 0.20%，消费需求特别是餐饮等聚集型服务消费需求回落明显。投资方面，2022 年，全国固定资产投资完成额（不含农户）57.21 万亿元，同比增长 5.10%，固定资产投资在稳投资政策推动下实现平稳增长。其中，房地产开发投资持续走弱，是固定资产投资的主要拖累项；基建和制造业投资实现较快增长。外贸方面，2022 年，中国货物贸易进出口总值 6.31

万亿美元。其中，出口金额 3.59 万亿美元，同比增长 7.00%；进口金额 2.72 万亿美元，同比增长 1.10%；贸易顺差达到 8776.03 亿美元，创历史新高。四季度以来出口当月同比转为下降，主要是受到海外需求收缩叠加高基数效应的影响，出口下行压力显现。

消费领域价格温和上涨，生产领域价格涨幅回落。2022 年，全国居民消费价格指数（CPI）上涨 2.00%，涨幅比上年扩大 1.10 个百分点。其中，食品价格波动较大，能源价格涨幅较高，核心 CPI 走势平稳。2022 年，全国

¹为剔除基数效应影响，方便对经济实际运行情况进行分析判断，文中使用的 2021 年两年平均增速为以 2019 年同期为基期计

算的几何平均增长率，下同。

工业生产者出厂价格指数（PPI）上涨 4.10%，涨幅比上年回落 4.00 个百分点。其中，输入性价格传导影响国内相关行业价格波动，与进口大宗商品价格关联程度较高的石油、有色金属等相关行业价格涨幅出现不同程度的回落；能源保供稳价成效显著，煤炭价格涨幅大幅回落，但煤炭价格仍处高位，能源产品稳价压力依然较大。

社融口径人民币贷款、表外融资和政府债券净融资推动社融规模小幅扩张。2022 年，全国新增社融规模 32.01 万亿元，同比多增 6689 亿元；2022 年末社融规模存量为 344.21 万亿元，同比增长 9.60%，增速比上年同期下降 0.70 个百分点。分项看，2022 年以来积极的财政政策和稳健的货币政策靠前发力，政府债券净融资和社融口径人民币贷款同比分别多增 1074 亿元和 9746 亿元，支撑社融总量扩张；表外融资方面，委托贷款、信托贷款和未贴现银行承兑汇票同比分别多增 5275 亿元、少减 1.41 万亿元和少减 1505 亿元，亦对新增社融规模形成支撑。

财政政策积极有为，民生等重点领域支出得到有力保障，财政收支矛盾有所加大。2022 年，全国一般公共预算收入 20.37 万亿元，同比增长 0.60%，扣除留抵退税因素后增长 9.10%。2022 年，各项税费政策措施形成组合效应，全年实现新增减税降费和退税缓税缓费规模约 4.20 万亿元。支出方面，2022 年全国一般公共预算支出 26.06 万亿元，同比增长 6.10%。民生等重点领域支出得到有力保障，卫生健康、社会保障和就业、教育及交通运输等领域支出保持较快增长。2022 年，全国一般公共预算收支缺口为 5.69 万亿元，较上年（3.90 万亿元）显著扩大，是除 2020 年之外的历史最高值，财政收支矛盾有所加大。

稳就业压力加大，居民收入增幅显著回落。2022 年，全国各月城镇调查失业率均值为 5.58%，高于上年 0.46 个百分点，受经济下行影响，中小企业经营困难增多，重点群体就业难度也有所加大，特别是青年失业率有所上升，稳就业面临较大挑战。2022 年，全国居民人均

可支配收入 3.69 万元，实际同比增长 2.90%，较上年水平显著回落。

2. 宏观政策和经济前瞻

2023 年宏观政策的总基调是稳中求进，做好“六个统筹”，提振发展信心。2022 年 12 月，中央经济工作会议指出 2023 年要坚持稳字当头、稳中求进，继续实施积极的财政政策和稳健的货币政策，加大宏观政策调控力度，加强各类政策协调配合，形成共促高质量发展合力。积极的财政政策要加力提效，稳健的货币政策要精准有力，产业政策要发展和安全并举，科技政策要聚焦自立自强，社会政策要兜牢民生底线。会议指出，要从战略全局出发，从改善社会心理预期、提振发展信心入手，纲举目张做好以下工作：一是着力扩大国内需求，把恢复和扩大消费摆在优先位置；二是加快建设现代化产业体系；三是切实落实“两个毫不动摇”；四是更大力度吸引和利用外资；五是有效防范化解重大经济金融风险。

2023 年，世界经济滞胀风险上升，中国经济增长将更多依赖内需。2022 年，俄乌冲突推升了能源价格，加剧了全球的通胀压力。2023 年，在美欧货币紧缩的作用下，全球经济增长或将进一步放缓，通胀压力有望缓和，但地缘政治、能源供给紧张、供应链不畅等不确定性因素仍然存在，可能对通胀回落的节奏产生扰动。总体来看，2023 年，世界经济滞胀风险上升。在外需回落的背景下，2023 年，中国经济增长将更多依赖内需，“内循环”的重要性和紧迫性更加凸显。随着存量政策和增量政策叠加发力，内需有望支撑中国经济重回复苏轨道。

四、行业及区域环境分析

1. 房地产行业概况

2022 年，房地产市场延续 2021 年下半年以来的低迷状态，商品房销售萎靡，房企新开工意愿和房地产开发投资均持续下降，市场信心有待恢复。

2022 年，受宏观经济下行以及前期调控政

策对市场传导作用的滞后显现等因素影响，国内房地产市场景气度继续下行；叠加融资端受阻，发生流动性风险的房企数量持续增加，大量项目“烂尾”引发的“停工断贷潮”进一步降低市场预期。

房地产开发投资方面，2022年，全国房地产开发投资首次出现负增长，全年房地产开发投资累计同比下降10.00%至13.29万亿元，降幅较前11月继续扩大。其中住宅投资、办公楼投资和商业营业用房投资均同比下降。

新开工方面，2022年以来房地产行业景气度尚未恢复，受“保交付”等政策影响，房企新开工意愿持续下降，2022年新开工面积同比下降39.40%。从施工面积看，2022年全国房屋施工面积达90.50亿平方米，同比下降7.20%。同期全国房屋竣工面积8.62亿平方米，同比下降15.00%。

商品房销售方面，2022年，商品房销售额13.33万亿元，商品房销售面积13.58亿平方米，同比分别下降26.70%和24.30%。其中住宅销售面积11.46亿平方米，同比下降26.80%。销售的下行一方面系经济下行背景下居民收入预期下降，另一方面系在房企风险事件不断，全国范围内“停工断贷”等负面事件影响下市场预期持续走低。2022年12月单月全国商品房销售额和面积同比分别下降27.65%和31.53%，降幅较上月有所收窄，但销售复苏力度仍显薄弱。商品房销售均价方面，2022年全国商品房销售均价为9814元/平方米，同比下降3.21%。房企仍采用“以价换量”方式加快销售，但对销售规模贡献不大。

2. 土地市场与信贷环境

2022年以来，全国土地市场热度不高，供求规模齐跌；央企、国企及地方城投企业仍为拿地主力军，大部分民企仍谨慎投资。2022年，房地产开发到位资金同比回落，在融资端政策扶持下房企信贷环境有望逐步修复，但仍面临较大销售回款压力。

土地市场方面，2022年，受部分城市调整集中供地批次等因素影响，全国土地供应量有所下降；根据中指研究院数据，2022年全国300城共推出住宅用地规划建筑面积76632.38万平方米，同比下降36.29%；成交规划建筑面积62002.26万平方米，同比下降31.09%；平均溢价率为3.12%，较2021年同期下降7.8个百分点。在土地市场低迷背景下，尽管部分城市放松土拍门槛并推出优质地块，但整体土拍市场热度不高，央企、国企及地方城投企业仍为拿地主力军；除个别优质民营房企开始发力拿地外，大部分民企仍谨慎投资。据统计，2022年地方城投企业拿地金额同比有所增长，但拿地开工率显著弱于非城投房企，托底现象较为明显。城市间土拍热度有所分化，具体来看，上海、杭州和北京为22城集中供地城市土地成交金额前三名，年内均完成四轮集中土拍。上海年内土拍热度保持平稳，四轮土拍保持“零流拍”记录，但冷热分化明显，过半地块仍以底价成交；杭州作为长三角热点城市，经济发展较快、人口持续净流入，土拍成交金额维持高位且本土民企参与热情高；北京土地供应规模较小，市场参与积极性保持较高，板块冷热分化亦显著。天津、沈阳及长春等城市土拍市场热度持续较差。根据CREIS数据，2022年1-11月，全国住宅用地流拍撤牌率为21.30%，同比下降1.30个百分点，土地流拍率仍处高位。

2022年受行业销售下行影响，房地产开发到位资金14.90万亿元，同比下降25.90%，降幅较前11月扩大0.20个百分点。从房地产开发到位资金来源看，2022年国内贷款同比下降25.40%，其中2022年12月单月环比增长50.91%，在融资端政策扶持下房企信贷环境有所修复；其他资金（定金及预收款以及个人按揭贷款）和自筹资金仍为房地产开发到位资金的主要来源，2022年需求端购房情绪萎靡致使其他资金同比下降30.03%，自筹资金占比上升较快，房企面临较大销售压力，对销售回款依赖仍较强。

表 2 近年来房地产开发企业资金来源及占比情况 (单位: 亿元、%)

资金来源	2019 年		2020 年		2021 年		2022 年	
	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)
国内贷款	25228.77	14.13	26675.94	13.81	23296.00	11.58	17388.00	11.67
利用外资	175.72	0.10	192.00	0.10	107.00	0.05	78.00	0.05
自筹资金	58157.84	32.56	63376.65	32.82	65428.00	32.53	52940.00	35.54
其他资金	95046.26	53.21	102870.31	53.27	112301.00	55.83	78573.00	52.74
其中: 定金及预收款	61358.88	34.35	66546.83	34.46	73946.00	36.76	49289.00	33.08
个人按揭贷款	27281.03	15.27	29975.81	15.52	32388.00	16.10	23815.00	15.99
合计	178608.59	100.00	193114.90	100.00	201132.00	100.00	148979.00	100.00

资料来源: Wind, 联合资信整理

3. 政策环境

2022 年以来, 面对经济下行, 为防范房地产行业出现系统性风险、保持房地产市场平稳健康发展, 供需两端调控政策逐步松绑转向宽松; 2022 年 11 月, 融资端利好集中释放, “四箭齐发” 将有助于行业信用端困难纾解和流动性整体优化, 但仍需观察政策传导速度及落地效果。

央在“房住不炒”的总基调下, 因城施策, 以促进房地产业良性循环和健康发展为目标, 2022 年调控政策逐步松绑转向宽松。2022 年 4

月, 中央政治局会议强调支持刚需和改善性住房需求, 优化商品房预售资金监管, 部分城市限购限贷等政策有所放松; 7 月, 各地“停贷”事件迅速发酵, 监管层面高度重视, 将协助地方政府推进“保交楼、保民生、保稳定”的工作; 10 月, 中共二十大报告明确坚持房住不炒, 加快建立多主体供给、多渠道保障、租购并举的住房制度; 12 月, 中央经济工作会议强调确保房地产市场平稳发展, 满足行业合理融资需求, 有效防范化解优质头部房企风险, 推动房地产业向新发展模式平稳过渡。

表 3 2022 年以来中央层次房地产行业总基调政策

时间	政策来源	主要内容
2022 年 3 月	全国两会	继续保障好群众住房需求。坚持“房住不炒”定位, 探索新发展模式, 坚持租购并举, 加快发展长租房市场, 推进保障性住房建设。支持商品房市场更好满足购房者的合理住房需求, “稳地价、稳房价、稳预期”, 因城施策促进房地产业良性循环和健康发展
2022 年 3 月	国务院金融委等	关于房地产企业, 要及时研究和提出有力有效的防范化解风险应对方案, 提出向新发展模式转型的配套措施。随后央行表态要坚持稳中求进, 防范化解房地产市场风险; 银保监会鼓励机构稳妥有序开展并购贷款、重点支持优质房企兼并收购困难房企优质项目, 促进房地产行业良性循环和健康发展; 证监会继续支持实体经济合理融资, 积极配合相关部门有力有效化解房地产企业风险
2022 年 3 月	财政部	今年内不具备扩大房地产税改革试点城市条件
2022 年 4 月	中央政治局会议	要有效管控重点风险, 守住不发生系统性风险底线。要坚持房子是用来住的、不是用来炒的定位, 支持各地从当地实际出发完善房地产政策, 支持刚性和改善性住房需求, 优化商品房预售资金监管, 促进房地产市场平稳健康发展
2022 年 7 月	中央政治局会议	要稳定房地产市场, 坚持“房住不炒、因城施策”, 支持刚性和改善性住房需求, 压实地方政府责任, 保交楼、稳民生
2022 年 8 月	国务院常务会议	支持刚性和改善性住房需求, 地方要用好“一城一策”政策工具箱, 灵活运用阶段性信贷政策和保交楼专项借款
2022 年 9 月	央行、银保监会	完善大型企业债务风险监测和处置, 保证房地产融资平稳有序。允许部分城市阶段性放宽首套住房商业性个人住房贷款利率下限
2022 年 10 月	中共二十大	坚持房住不炒, 加快建立多主体供给、多渠道保障、租购并举的住房制度
2022 年 11 月	国务院常务会议	落实因城施策支持刚性和改善性住房需求的政策, 指导地方加强政策宣传解读。推进保交楼专项借款尽快全面落到项目, 激励商业银行新发放保交楼贷款, 加快项目建设和交付。努力改善房地产行业资产负债状况, 促进房地产市场健康发展

2022年12月	中央经济工作会议	要确保房地产市场平稳发展，扎实做好保交楼、保民生、保稳定各项工作，满足行业合理融资需求，推动行业重组并购，有效防范化解优质头部房企风险，改善资产负债状况。要因城施策，支持刚性和改善性住房需求，解决好新市民、青年人等住房问题，探长租房市场建设。要坚持房子是用来住的、不是用来炒的定位，推动房地产业向新发展模式平稳过渡
2023年1月	央行、银保监会	建立首套住房贷款利率政策动态调整机制，新建商品住宅销售价格环比和同比连续3个月均下降的城市，可阶段性维持、下调或取消当地首套住房贷款利率政策下限

资料来源：联合资信整理

从融资层面的政策看，2022年以来面对经济下行，为防范房地产行业出现系统性风险、保持房地产市场平稳健康发展，融资政策持续改善。2022年11月，从金融“16条”到“地产行业四支箭”融资政策陆续落地，融资端利好集中释放。2023年1月，相关部门起草了《改善优质房企资产负债表计划行动方案》，同时将

完善针对30家试点房企的“三线四档”部分参数设置。当前行业供需两侧政策支持导向明显，从银行信贷支持、债券融资帮扶到股权融资捆绑层层突破，将有助于行业信用端困难纾解和流动性整体优化，但仍需观察政策传导速度及落地效果。

表4 2021年以来房地产融资相关政策汇总

时间	政策来源	主要内容
2022年1月	住建部、央行和银保监会	地方要采取招标形式确定预售资金监管的银行，在预售资金监管额度方面由各地的市县级城乡建设部门根据项目工程造价、项目情况等多方面进行核定。当账户内资金达到监管额度后，超出额度的资金可以由开发商提取自由使用。但涉及到具体拨付的节点时由各地的市县级城乡建设部门确定
2022年2月	央行、银保监会	保障性租赁住房有关贷款不纳入房地产贷款集中度管理
2022年4月	央行、外汇局	出台23条政策举措支持实体经济，金融机构要区分项目风险与企业集团风险，加大对优质项目的支持力度，不盲目抽贷、断贷、压贷，不搞“一刀切”，保持房地产开发贷款平稳有序投放
2022年5月	证监会	积极支持房地产企业债券融资，研究拓宽基础设施REITs试点范围
2022年5月	银保监会	要督促银行保险机构坚持“房住不炒”的定位，因城施策落实好差别化住房信贷政策，支持首套和改善性住房需求，灵活调整个人住房贷款还款计划。要区分项目风险与企业集团风险，不盲目抽贷、断贷、压贷，保持房地产融资平稳有序。要按照市场化、法治化原则，做好重点房地产企业风险处置项目并购的金融服务
2022年9月	央行、银保监会	完善大型企业债务风险监测和处置，保证房地产融资平稳有序。允许部分城市阶段性放宽首套住房商业性个人住房贷款利率下限
2022年11月	央行、银保监会	金融“16条”措施支持稳定房地产开发贷款投放，个人投资者贷款合理需求，开发贷款、信托贷款等存量融资合理展期，保持债券融资和资管产品融资稳定，支持开发性政策性银行提供“保交楼”专项借款，鼓励金融机构为专项借款支持项目提供新增配套融资支持，房地产项目并购金融支持，延长房地产贷款集中度管理政策过渡期安排、鼓励商业银行发行支持住房租赁金融债券
2022年11月	银保监会、住建部、央行	允许商业银行与优质房地产企业开展保函置换预售监管资金业务
2022年11月	证监会	密切关注房地产行业面临的困难挑战，支持实施改善优质房企资产负债表计划，继续支持房地产企业合理债券融资需求，支持涉房企业开展并购重组及配套融资，支持有一定比例涉房业务的企业开展股权融资
2022年11月	证监会	恢复涉房上市公司并购重组及配套融资；恢复上市房企和涉房上市公司再融资；调整完善房地产企业境外市场上市政策；进一步发挥REITs盘活房企存量资产作用；积极发挥私募股权投资投资基金作用
2022年11月	央行、银保监会	商业银行境外分支行要加大优质房企内外贷业务的支持力度，加快项目落地
2023年1月	央行、银保监会	有关部门起草了《改善优质房企资产负债表计划行动方案》，针对专注主业、合规经营、资质良好，具有一定系统重要性的优质房企，重点推进“资产激活”“负债接续”“权益补充”“预期提升”四个方面共21项工作任务，引导优质房企资产负债表回归安全区间；合理延长房地产贷款集中管理制度过渡期，完善针对30家试点房企的“三线四档”规则，在保持规则整体框架不变的基础上，完善部分参数设置

资料来源：联合资信整理

4. 园区地产行业

园区地产以实现土地的整体开发与运营为基础，打造产业集聚效应，具有开发周期长、资金占用大等特点，且受房地产调控政策的影响较为有限；随着传统房地产开发商开始向园区地产转型，行业竞争日趋激烈；受益于新型城镇化的发展和战略型新兴产业的不断壮大，园区地产将向产业链完善、配套完备、服务多样化的方向发展。

园区地产是整合资源、承载与促进产业发展的地产形态，是一种将地产开发、产业发展和城市功能三方面的发展有机结合、相互促进的商业模式。园区地产依托产业为内容，地产为空间上的载体，以实现土地的整体开发与运营为基础，一般以独栋写字楼、高层办公楼、标准化厂房、研发楼为开发对象，打造产、学、研产业集群，帮助政府改善区域环境、提升区域竞争力。

从行业特征来看，园区地产行业具有如下特点：（1）园区地产以产业园区为基地，推动产业集聚效应，对企业整体开发和运营能力提出较高要求。传统的住宅地产开发商往往以销售房产实现的短期利益为经营目标，而园区地产企业则需要将房产建设、招商引资、提供专业服务融为一体。（2）园区地产开发周期较长，从园区规划初期至园区达到成熟综合运营阶段至数年，企业面临较大的资金压力。由于企业初期资金回笼有限，政府财政性的支持在各产业园区开发初期较为普遍。（3）园区地产类企业的客户主要是符合招商引资条件的入园企业，且园区的定位在某种程度上也限定了企业的目标客户范围。（4）房地产政策调控对园区地产类企业的影响相对有限。由于园区地产企业的客户多为从事研发、制造型的企业，在经济增长态势不变的大环境下，目标客户对研发办公楼、配套居住型物业具有刚性需求。

从发展形势来看，在起步阶段，中国的园区地产企业主要是政府投资组建的开发区基础建设公司，通过土地开发，直接向投资者招商引资。进入发展阶段，由于此时的园区地产企

业普遍具有国资背景，拿地成本低，前期业务和资金快速积累，园区地产企业对其功能重新定位，开始进行产业开发。步入成长期后，伴随城市及工业园区经济规模的扩大，通过国有资产投资管理公司参股开发股份有限公司和物业公司，政府对开发区的国有资产主要采取产权管理办法。由于土地的不可再生性且所持土地越来越少，近年来，园区地产企业不断寻求转型，围绕产业地产开展具有明确盈利模式的配套、增值服务。在此阶段，企业来源于物业销售的收入比例将出现明显的下降。

从竞争格局来看，随着房地产宏观调控政策从紧，部分传统房地产开发商开始向园区地产转型，以期实现盈利模式的多元化，行业竞争日趋激烈。传统的园区地产企业虽然可以从存量工业地产分享城市化的红利，但是由于廉价储备土地难以持续，相对大型房产企业区域扩张能力较弱，传统园区地产企业面临转型。随着经济增长由资源驱动向创新驱动转变，园区地产已由过去优惠政策、廉价土地竞争，转向产业链、投资环境等方面的竞争。园区地产企业采取多元化经营战略，如设立市政、建筑、旅游餐饮和商业服务子公司，或通过股权投资参与金融、生物医药、媒体行业等。具体来看，首先，一个较为完整的产业链可以最大限度地降低产业配套协作成本，产业集聚与上下游配套是高新技术产业园区吸引投资的重要因素，由此产生的产业集群效益将有利于推动产业园区内经济的良性循环和健康发展。其次，投资环境已经成为体现产业园区竞争实力的重要指标。各产业园区间的竞争将表现为是否具有良好产业规划、园区文化和社会氛围，以及相关金融服务、高效管理体制等软环境。

从行业发展来看，首先，中国的新型城镇化发展战略为园区地产的发展带来了历史性机遇。新型城镇化重视城市与产业的融合发展，园区地产企业作为城市的规划、建设、融资、招商引资以及园区运营的市场化平台，将逐渐成为新型城镇化市场的主要力量。其次，随着产业不断升级，附加值更高的产业会派生更多

的综合型服务需求，从而提升园区地产企业的收入和利润。由于大城市土地资源奇缺，顺应产业升级的中高端工业厂房及办公楼项目，收入将大幅提升。

从行业关注来看，首先，土地成本的上升对企业盈利空间形成压制。由于发达城市新增土地逐步稀缺，发展空间局限于存量的二手工业土地，土地价格的上升对园区地产类企业的盈利空间产生一定压制。第二，园区地产行业竞争加剧，领先企业优势趋减。随着园区地产的快速发展，参与竞争主体数量逐渐增多，快速抢占优质资源及完善产业链将成为其巩固行业地位主要途径。第三，园区招商引资难度加大。随着中国实体经济增速放缓，产业结构升级不断推进，符合政府招商引资需求的优质企业有限，造成产业园区招商引资难度加大，对园区地产的销售形成一定不利影响。

五、基础素质分析

1. 产权状况

截至2023年3月底，公司注册资本为11.19亿元，北京电控为公司控股股东，公司实际控制人为北京市国资委。

2. 企业规模和竞争力

公司在中关村电子城科技园东区区域优势明显，土地成本很低，积累了丰富的科技园区开发运营经验和客户资源；同时，公司深入推动科技服务战略转型，并取得了一定成效。

公司在开展原有产业园区业务的同时深入推进科技服务战略转型，进一步聚焦科技服务业态和产业方向。

园区地产方面，公司业务主要经营区域为中关村电子城科技园东区，即酒仙桥区域，自成立之初，公司即为该区域内投资开发建设主体，为该区域内唯一一家具备销售条件的园区开发企业。公司北京地区的科技产业园区所在地为老工业区拆迁改造而来，多以协议方式取得，位置优越，成本低廉；北京地区外的科技城市功能区项目土地通过“招拍挂”方式获得，

土地成本也较低。公司以开发建设中关村电子城科技园区为起点，成功开发了多个主题园区，包括国际电子总部、IT产业园、创新产业园、科技研发中心、科技大厦等，客户包括ABB、西门子、三星数据、日立、贝塔斯曼、联发科技、奇虎360、58同城、携程网、中国电信、超图软件等众多世界500强及国内外知名企业。

科技服务方面，公司科技服务项目逐步实质性落地（详见经营分析），科技服务行业品牌影响力持续提升。2022年，公司成为中国互联网协会互联网互联互通工作委员会成员单位，获得2022年度中国园区数字化建设运营商5强、2022年全国产城发展运营商30强、2022年度中国产业园区运营商50强、2022年北京服务业企业100强、2022年北京数字经济企业100强等奖项，电子城IC/PIC创新中心获得2022年度集成电路特色产业园区5强奖。

3. 企业信用记录

公司过往履约情况良好。

根据公司提供的中国人民银行企业基本信用信息报告（统一社会信用代码：91110000101514043Y），截至2023年4月18日，公司已结清信贷信息中有5笔关注，主要系早期公司改制为房地产行业后，前期借贷变更为关注所致；公司未结清信贷信息中，无关注类或不良类记录。整体看，公司过往信用记录良好。

根据公司过往在公开市场发行债务融资工具的本息偿付记录，公司无逾期或违约记录，履约情况良好。

截至2023年4月21日，联合资信未发现公司曾被列入全国失信被执行人名单。

六、管理分析

1. 法人治理结构

公司作为上市公司，法人治理结构完备。

公司作为上市公司，按照《公司法》《证券法》等法律法规要求规范运作，建立起规范的公司治理结构。

公司设立股东大会，作为公司最高权力机关，董事会、监事会对股东会负责。

公司设董事会，成员7人，董事长1人，副董事长1人，独立董事3名，董事由股东大会选举或更换，任期三年，可连选连任。

公司设监事会，监事会由3名监事组成，其中监事会主席1名，职工代表监事1名。监事会中的非职工代表监事由股东大会选举产生，监事会主席由全体监事过半数选举产生；监事会中的职工代表监事由公司职工通过职工代表大会、职工大会或者其他形式的民主选举产生。

公司设总裁1人，由董事会聘任或解聘，同时公司根据需要设副总裁若干名，由董事会聘任或解聘。

2. 管理水平

公司管理制度较完备，在资金与财务管理、项目管理、子公司管理以及对外担保管理等方面均有相应制度予以规范，公司的管理体制能够支持自身正常经营并防范相关风险。

公司本部下设战略发展部、运营管控中心和成本管控中心等职能部门。公司根据所处行业、经营方式、资产结构等特点，结合公司业务具体情况，制定了资金管理制度、财务管理制度、法律事务管理制度、信息化管理制度、内部审计制度、项目合约管理制度、工程管理等规章制度。

在投资方面，公司制订了完善的投资决策制度，由战略发展部组织完成公司布局的新增战略区域内项目策划定位工作，区域公司组织完成所属区域内项目策划定位工作。成本管控中心对成本进行控制，平台公司对项目实行管理。融资方面，银行渠道及银行间渠道融资由财务管控中心负责，资本市场渠道融资则由投资证券部负责。

在资金与财务管理方面，公司制定了《财务管理制度》，制度内容涵盖财务人员管理、财务预算管理、对外投资管理、资金筹资、财务管理以及财务战略等各个方面。公司财务管

理由财务管控中心负责，各下属公司的财务部门负责各下属公司财务管理工作。各级公司均实行财务预算管理，每年按照年度预算方案要求的时间，将下一年度财务收支预算上报公司财务管控中心汇总编制年度财务收支预算，报请总裁办公会审议批准后执行，预算以全口径预算为标准。借款、中期票据、融资租赁等方式的债务筹资由财务管控中心负责；而以发行股票、吸收直接投资等方式募集权益资金的相关事宜由投资证券部负责。此外，公司还建立并完善了财务监督、财务风险预警以及财务评价等管理制度。

在分、子公司管理方面，公司制订了《分、子公司管理办法》，内容涵盖对于分、子公司的管理公司权限的行使、公司执行部门的职责、派出董监高的管理、以及对于分、子公司运营监控、经营层考核的相关管理。公司作为子公司股东参与或推选代表参加股东会并按出资比例行使表决权，并可派出董监高督促子公司股东会审议子公司经营计划、董事会报告及子公司章程等文件。公司依法对于分公司以及全资子公司、控股子公司进行定期、不定期的实时监控，建立定期内部审计、分子公司巡检及定期述职制度。公司通过完善分、子公司经营层考核方案，制定考核结果评定及奖励办法来对于分、子公司的公司经营层进行考核。

担保方面，公司为了有效控制对外担保风险，制定《财务担保管理规定》。公司的担保业务由财务管控中心统一归口管理。公司原则上不对没有投资关系的企业提供贷款担保，不以公司资产为本公司的股东、股东的控股子公司以及股东的附属企业或者个人提供担保，并严格审核担保对象的资信条件。公司在为所属子公司提供担保时必须经董事会批准。超过公司章程规定权限的，由董事会提出预案，报股东大会批准。应由股东大会审批的对外担保，必须经董事会审议通过后，方可提交股东大会审批。而在除子公司之外的其他对外担保上，公司需要对被担保对象的资信进行评审，根据

股东大会以及董事会的授权情况，由董事长或其授权代表签署担保合同。

七、经营分析

1. 经营概况

公司处于转型期，目前主营业务收入仍以园区地产销售为主，新型科技服务是公司未来业务的重点发展方向，目前处于重点投资期。2020—2022年，受地产项目结转周期影响，公司营业总收入波动增长，综合毛利率持续下降。

公司处于转型期，目前主营业务收入仍以地产销售为主，新型科技服务为未来业务重点。2020—2022年，公司营业总收入波动增长，年均复合增长 16.87%，主要系 2021 年公司南京

项目未能按照年度计划结转，并集中于 2022 年交付确认收入所致。

从收入构成来看，2020—2022 年，地产销售收入波动较大；新型科技服务收入主要包括园区地产出租、物业管理及软件销售及运维集成服务，收入规模持续增长，主要系软件销售及运维集成服务收入增长所致。

从毛利率来看，2020—2022 年，公司地产销售毛利率波动下降，主要系结转项目业态及区域差异所致。2020—2022 年，新型科技服务毛利率持续下降，主要系 2020 年以来出租业务减免租金及部分园区空置率较高、同时物业管理业务客户使用率低从而公共区域费用无法消化的共同影响所致。综合上述原因，公司综合毛利率持续下降。

表 5 2020—2022 年及 2023 年 1—3 月公司主营业务收入及毛利率情况（单位：亿元、%）

项目	2020 年			2021 年			2022 年			2023 年 1—3 月		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
地产销售	30.85	81.96	49.66	11.33	57.72	64.67	43.31	84.11	39.89	16.14	87.06	32.25
新型科技服务	6.26	16.63	18.20	7.72	39.33	13.40	7.75	15.05	12.68	2.30	12.41	6.96
其中：园区地产出租	3.63	9.64	20.66	4.32	22.01	8.00	3.80	7.38	6.58	1.14	6.15	-1.75
物业管理	2.27	6.02	13.22	1.55	7.90	9.13	1.65	3.20	7.88	0.49	2.64	--
软件销售及运维集成服务	0.36	0.97	25.00	1.85	9.42	29.00	2.30	4.47	26.09	0.67	3.61	26.87
文化传媒	0.53	1.41	34.17	0.58	2.95	32.17	0.43	0.84	30.72	0.10	0.54	30.00
合计	37.64	100.00	44.21	19.63	100.00	43.53	51.49	100.00	35.69	18.54	100.00	31.72

注：合计小数后两位差异为四舍五入导致
资料来源：公司提供

2023 年 1—3 月，公司实现营业总收入 18.54 亿元，同比增长 5.53 倍，主要系地产项目交付规模同比增长所致；综合毛利率继续下降。

2. 地产销售

(1) 土地储备

随着传统园区开发业务的逐步收缩，公司未来以存量开发去化为主。公司土地储备规模一般，以工业用地为主，土地获取成本低；但部分项目放缓开发不利于公司的资金周转。

公司处于转型期，传统园区开发业务逐步收缩，近年来土地投资放缓，自 2021 年 3 月以

来公司无新增地块，未来以存量项目开发去化为主。

截至 2023 年 3 月底，公司持有待开发的土地储备占地面积合计 48.07 万平方米，计容建筑面积合计 59.27 万平方米，土地储备规模一般。土地储备主要分布在北京、天津和朔州，土地性质以工业性质为主，土地获取成本低。其中北京顺义区项目未来将主要用于自持物业出租，计划于 2023 年开工建设；朔州项目仍处于前期规划中，短期内无开发计划；天津西青项目受区域规划调整以及天津市场活力欠佳等因素影响，公司策略性放缓开发节奏。

表6 截至2023年3月底公司土地储备情况(单位: %、万平方米)

项目名称	项目所在地	权益占比	土地取得时间	物业类型	占地面积	计容建筑面积
智尚中心	天津西青区	100	2015年7月	工业	3.17	1.42
盈辉中心	天津西青区	100	2015年11月	工业	9.77	8.55
鼎创中心	天津西青区	100	2016年9月	工业	1.67	1.08
鼎峰中心	天津西青区	100	2015年11月	工业	4.17	3.60
电子城·(北京)空港电子信息产业基地二期	北京顺义区	40	2018年11月	工业	8.23	15.75
电子城·京城港项目三期	朔州市	100	2020年10月	住宅	17.39	27.49
电子城·京城港项目小学	朔州市	100	2020年10月	教育	3.67	1.37
合计	--	--	--	--	48.07	59.27

注: 1. 公司土地储备口径为已取得土地证但尚未开工的土地; 2. 合计数尾数差异系四舍五入所致
资料来源: 公司提供

(2) 项目开发

2020-2022年, 公司新开工面积逐年下降, 竣工面积波动较大。公司在建及拟建项目规模较大, 存在一定的开发资金需求。

2020-2022年, 公司新开工面积逐年下降, 主要系公司业务转型放缓开发节奏及外部客观条件阻碍开工共同影响所致; 公司竣工面积波动较大, 其中2021年竣工面积同比降幅较大主要系南京住宅项目未能如期竣工, 延期至2022年竣工所致。2023年1-3月, 公司无新开工面积, 竣工面积保持一定规模。

表7 公司项目开发情况
(单位: 万平方米)

项目	2020年	2021年	2022年	2023年1-3月
当期新开工面积	43.95	18.17	13.09	0.00
当期竣工面积	50.78	3.21	60.19	39.59

资料来源: 公司提供

截至2023年3月底, 公司在建项目主要为工业和商业项目, 尚需投资44.65亿元; 有待开发的储备项目未来计划投资29.11亿元。公司在建和拟建项目未完成投资额合计73.76亿元, 未来存在一定的开发资金需求。

表8 截至2023年3月底公司在建项目情况(单位: %、万平方米、亿元)

项目名称	类型	城市	权益占比	建筑面积	开工时间	计划投资	已投资
电子城·厦门国际创新中心三期	商业	厦门	70	15.02	2018年1月	12.16	2.55
电子城·(南京)国际数码港	商业	南京	100	39.29	2019年9月	68.94	54.11
电子城IT产业园B3、D3	工业	北京	100	6.93	2020年4月	4.95	2.61
电子城·(成都)国际创新中心	商业	成都	100	5.67	2022年7月	4.18	1.31
鼎创中心7东(2号楼、3号楼)	工业	天津	100	3.47	2021年11月	1.78	1.18
电子城·(北京)国际电子总部四期(26#地)	工业/研发	北京	100	10.70	2022年12月	14.84	0.44
合计		--	--	81.08	--	106.85	62.20

资料来源: 公司提供

(3) 项目销售

2020-2022年, 公司签约销售面积持续下降, 销售均价随项目业态及区域不同而有所波动; 在售项目主要为天津、昆明和厦门的商业及产业园项目, 整体去化周期偏长, 其中天津项目存在一定去化压力。同时, 公司与国寿置业设立基金, 在一定程度上有助于公司在建及在售项目的去化。

2020-2022年, 公司项目签约销售面积持续下降, 主要系公司存量地产销售项目陆续消化所致; 签约销售均价波动较大主要系不同区域的销售占比变化和销售业态不同所致。其中, 2021年公司签约销售均价大幅提高主要系南京国际数码港住宅项目开盘销售; 随着南京住宅项目的陆续去化, 2022年公司以销售商业及产业园项目为主, 销售均价同比回落。

表9 公司项目销售情况
(单位: 万平方米、亿元、万元/平方米)

项目	2020年	2021年	2022年	2023年1-3月
签约销售面积	52.66	21.31	7.47	0.91
签约销售金额	48.00	57.00	13.22	0.62
签约销售均价	0.91	2.66	1.77	0.67
结转收入面积	45.43	10.62	26.69	4.64
结转收入金额	30.85	11.33	43.31	16.14

资料来源: 公司提供

截至2023年3月底, 公司在售项目剩余可

售面积 34.09 平方米, 主要为天津、昆明和厦门的商业及产业园项目, 整体去化周期偏长。其中, 电子城·(厦门) 国际创新中心二期公司有序推动招商进程, 目前去化率较低。天津智尚中心项目去化相对较慢, 主要系地方政府对园区的规划有一定调整以及区域经济活力欠佳所致。天津盈辉中心公司计划整体打包出售, 已于2020年底开始对接意向客户。

表10 截至2023年3月底公司在售项目和去化情况(单位: %, 万平方米)

项目名称	所在城市	权益占比	开盘时间	总可售面积	累计已售面积	去化率
智尚中心	天津	100	2016/08/23	9.02	2.20	24.39
盈辉中心	天津	100	2019/06/02	2.04	0.00	0.00
北京电子城·京城港项目一期	朔州	100	2016/06/18	9.83	9.50	96.64
北京电子城·京城港项目二期	朔州	100	2016/09/20	18.48	18.05	97.67
中关村电子城(昆明)科技产业园一期	昆明	100	2019/09/27	11.49	9.37	81.55
中关村电子城(昆明)科技产业园二期	昆明	100	2019	51.47	44.09	85.66
电子城·(厦门)国际创新中心一期	厦门	70	2019/10/25	10.67	10.45	97.94
电子城·(厦门)国际创新中心二期	厦门	70	2021/12/28	12.75	0.99	7.76
电子城·(南京)国际数码港	南京	100	2021/05	11.08	10.54	95.13
电子城IT产业园	北京	100	2003	54.78	52.33	95.53
合计	--	--	--	191.61	157.52	--

注: 去化率=已售面积/总可售面积

资料来源: 公司提供

此外, 2019年, 公司与国寿置业投资管理有限公司(以下简称“国寿置业”)设立了北京国寿电科股权投资基金合伙企业(有限合伙)(以下简称“国寿电科合伙企业”, 公司持股比例为27.66%), 并成立了国寿电科产业基金; 该基金分期、分批收购公司旗下物业, 有助于公司在建和在售项目的去化, 缓解公司建设资金压力。2020年, 国寿电科产业基金已完成相关合伙协议签署、基金登记备案及全部项目交割工作, 具体包括: 公司向基金设立的项目公司分别交付电子城·国际电子总部三期后续应交付的标的房屋、电子城·IT产业园B5厂房、电子城·IT产业园C2A厂房, 总价款分别为18.09亿元、3.82亿元和3.93亿元; 基金设立的项目公司与公司签署《项目合作协议》, 购买电子城西青7号

地东区项目(鼎创中心)1号楼地上3.34万平方米、电子城西青7号地西区项目(鼎峰中心)4号楼地上1.56万平方米和电子城西青7号地西区项目(鼎峰中心)5号楼地上1.56万平方米, 总价款分别为2.67亿元、2.24亿元和1.25亿元。同时, 公司及公司全资子公司电子城有限责任公司(以下简称“电子城有限”)分别与基金设立的公司签订租赁协议, 承租上述资产, 租期三年。截至2020年底, 公司与国寿电科产业基金购买资产项目已全部完成。上述资产租期到期后, 国际电子总部三期资产将由电子城有限继续承租运营3年², 天津西青地块资产将由基金设立的子公司进行销售去化, IT产业园项目计划进行市场化租赁。

² 详见公司于2022年10月1日发布的《京电子城高科技集团股份有限公司全资子公司北京电子城有限责任公司拟租赁关联方项目

暨关联交易的公告》

3. 新型科技服务

(1) 园区地产出租与物业管理

公司主要自持物业位于北京市酒仙桥地区，位置优势明显，同时配套物业管理业务。随着市场压力加大，2022 年公司租金收入同比有所下降，主要客群向中小型企业过渡；部分自持物业出租率较低，面临一定招商引资压力。

公司主要自持物业位于北京市朝阳区酒仙桥地区，区域位置良好，同时配套物业管理服务，有助于公司自持物业获得稳定的现金流入。

2020—2022 年，公司园区地产出租业务分别实现收入 3.63 亿元、4.32 亿元和 3.80 亿元，其中 2022 年公司租金收入同比下降 12.04%，主要系 2022 年下半年以来受大客户承租期陆续到

期及区域市场竞争加剧影响，出租率和租金水平均有一定程度的下降。同时，公司经营性物业主要客群由大中型企业逐步向中小型企业过渡，公司对腾退物业进行精装及定制化改造以满足中小型企业客户需求。截至 2023 年 3 月底，公司租户中中型以上企业占 37.10%，承租面积总计约 10.34 万平方米。中小型企业相对于大型企业经营和租赁存在不稳定性，或将对公司出租业务稳定性产生一定影响。

截至 2023 年 3 月底，公司创新产业园出租率维持 100%，出租情况良好；科技研发中心和国际电子总部二期出租率较低，公司面临一定招商引资压力。

表 11 公司主要自持物业情况

项目名称	建筑面积 (万平方米)	物业概况	出租率 (%)			
			2020 年 3 月末	2021 年 3 月末	2022 年 3 月末	2023 年 3 月末
电子城·(北京)科技大厦	2.63	科技企业服务机构	88	61	83	85
电子城·(北京)国际电子总部二期(4#地)	17.24	大型高科技电子信息企业、跨国公司企业总部、研发总部聚集区	57	70	72	69
电子城·(北京)创新产业园	0.89	高科技创新产业发展基地	100	100	100	100
电子城·(北京)科技研发中心	3.13	电子及相关产业科技研发聚集区	70	95	79	57
电子城·(北京)IT 产业园	2.46	高科技产业园区	100	90	85	85
合计	26.35	--	--			

资料来源：公司提供

(2) 软件销售及运维集成服务

公司新型科技服务业务已在逐步实质性落地，但其带来的收入规模仍然相对较小，转型效果仍有待观察。随着新型科技业务进入重点投资期，公司未来资金需求或将增加。

近年来，公司全面推进新型科技服务转型，在科技研发服务、孵化服务、运营服务和金融服务等方面均取得了落地成效。

科技研发服务方面，公司主要面向集成电路设计和光电子研发提供产业服务。截至 2022 年底，光电集成示范园“电子城 IC/PIC 创新中心”基本建成，20 余家集成电路上下游企业及硅光设计企业入驻，园区内光电芯片封装测试验证平台一期建设完成并启动运营，光电融合产业基金落户园区。公司整合集成电路产业服务上下游合作伙伴累计 40 家，已具备流片验证、

检测分析、EDA 服务、芯片定制设计和光电封装开发等 10 余项专业化产业服务能力。

科技孵化服务方面，公司打造了科技孵化服务品牌“创 E+”，为科技企业和创新项目提供产业孵化加速服务。截至 2022 年底，创 E+ 获“国家级科技企业孵化器”“国家小型微型企业创业创新示范基地”等权威认定，全国已运营 10 个社区项目，朝阳区首个园区科协落户创 E+ 社区；“屏芯而论”CTO 系列沙龙活动开启，推动产业链与创新链融合发展；此外，公司设立苏州相城经开区（昆明）科技创新中心，拓展长三角产业招商网络等。

科技运营服务方面，2020 年 12 月，公司通过收购及增资的方式以自有资金 9333.36 万元取得知鱼智联科技（福建）有限公司（以下简称“知鱼智联”，2021 年 12 月更名为知鱼智联科

技股份有限公司) 40%的股权, 并通过法人治理结构上的安排满足公司财务并表要求。知鱼智联主营业务为提供云计算与大数据、行业解决方案及人工智能产品开发为核心的专业化技术服务, 公司将知鱼智联与物业服务相结合, 拟打造智慧园区系统平台。2022年8月9日, 知鱼智联股票于全国中小企业股份转让系统正式挂牌转让。截至2022年底, 智慧园区一期示范项目已上线运营。

科技金融服务方面, 公司主要通过构建产业基金、创投基金和股权投资等形式进行资本运作, 拓展科技服务业务。公司以13.39%股权投资于北京英诺创易佳科技创业投资中心(有限合伙)(以下简称“英诺投资中心”), 构建英诺创E+创投基金, 截至2022年底, 英诺创E+创投基金已投资项目38个, 其中12家企业入驻创E+社区, 反哺公司园区出租业务; 38家企业中, 苏州珂玛材料科技股份有限公司创业板IPO过会。股权投资中, 公司直投企业北京燕东微电子股份有限公司于2022年完成科创板IPO。

随着公司新型科技服务转型逐步实质性落地, 2020—2022年, 公司软件销售及运维服务收入逐年增长, 但其对公司收入及利润贡献仍较小。新型科技服务领域较为宽泛且尚处于发展阶段, 公司转型过程缺乏行业标杆和商业模式借鉴, 公司拟通过收购相对成熟标的以降低转型风险。随着公司新型科技业务进入重点投资期, 公司资金需求或将增加。

4. 经营效率

随着公司结转规模的波动, 公司经营效率指标有所波动, 经营效率处于行业中上游水平。

2020—2022年, 随着公司结转规模的波动, 公司存货周转次数波动增长, 分别为0.25次、0.11次和0.34次; 公司总资产周转次数分别为0.24次、0.10次和0.24次。从同行业上市公司比较情况看, 公司存货周转次数和总资产周转次数均处于行业中上游。

表12 2022年同行业企业经营效率指标情况

(单位: 次)

企业名称	存货周转次数	总资产周转次数
公司	0.34	0.24
南京高科股份有限公司	0.28	0.13
上海市北高新股份有限公司	0.08	0.06
上海金桥出口加工区开发股份有限公司	0.20	0.15

注: 为便于同业比较, 本表数据均引自Wind, 与本报告附表口径有一定差异

资料来源: Wind

4. 未来发展

公司处于全面转型期, 以现有产业园区为载体向科技服务进行转型, 具有一定的转型基础。

公司科技服务转型方向分为6个板块, 分别为科技研发服务、科技孵化服务、数字科技服务、科技金融服务(如产业基金、股权投资等)、科技生态运营服务(园区地产出租及物业管理)和科技创新平台服务(空间业务即园区开发销售)。未来, 公司将全面推动业务转型, 加速去地产化进程。具体来看, 传统园区开发方面, 公司将加快存量项目的去化及资金回笼, 推动REITs等创新融资形式; 新型科技服务方面, 公司计划将已落地的电子城IC/PIC创新中心的科技研发服务模式及以智慧园区系统为基础的生态运营服务模式对外复制, 以已落成的产业园项目为空间载体拓展至厦门、成都和南京等城市, 同时适时进行资本运作以扩大业务规模。

公司控股股东北京电控作为国有特大科技企业集团, 可为公司在转型方面提供业务资源和战略支持, 同时公司在关村电子城科技园东区的区域垄断优势、产业园区运营经验和客户资源积累为公司提供了一定转型基础。

八、财务分析

1. 财务概况

公司2020—2021年度财务报告由中审亚太会计师事务所(特殊普通合伙)进行审计并出具了标准无保留意见审计结论, 公司2022年度财务报告由天职国际会计师事务所(特殊普通

合伙) 进行审计并出具了标准无保留意见审计结论。公司 2023 年 1—3 月财务报表未经审计。

本报告中公司 2020 年财务数据采用 2021 年审计报告中经重述的期初数/上年数, 2021 年财务数据采用 2022 年审计报告中经重述的期初数/上年数。

截至 2022 年底, 公司合并资产总额 210.87 亿元, 所有者权益 78.71 亿元 (含少数股东权益 3.44 亿元); 2022 年, 公司实现营业总收入 51.50 亿元, 利润总额 7.10 亿元。

截至 2023 年 3 月底, 公司合并资产总额 193.40 亿元, 所有者权益 80.80 亿元 (含少数股东权益 3.72 亿元); 2023 年 1—3 月, 公司实现

营业总收入 18.54 亿元, 利润总额 2.32 亿元。

2. 资产质量

2020—2022 年末, 公司资产规模波动增长, 非流动资产占比持续上升; 货币资金规模波动下降; 存货以产业园和商业项目为主, 其中天津区域存货面临一定的去化压力风险; 非流动资产中投资性房地产占比较大且以成本法计量, 具有很大的升值空间。公司资产受限程度低, 整体流动性偏弱。

2020—2022 年末, 公司资产规模波动增长, 年均复合增长 8.81%; 资产以流动资产为主, 非流动资产较年初占比上升较快。

表 13 2020—2022 年末及 2023 年 3 月末公司主要资产构成情况

科目	2020 年末		2021 年末		2022 年末		2023 年 3 月末	
	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)
流动资产	139.87	78.53	158.75	73.92	137.27	65.10	119.44	61.76
货币资金	38.48	21.61	40.97	19.08	28.78	13.65	20.12	10.41
应收账款	5.14	2.89	2.40	1.12	13.79	6.54	13.72	7.09
存货	89.25	50.11	104.43	48.63	88.05	41.76	79.29	41.00
非流动资产	38.23	21.47	56.01	26.08	73.60	34.90	73.96	38.24
投资性房地产	14.73	8.27	15.67	7.30	31.23	14.81	30.42	15.73
使用权资产	0.00	0.00	13.84	6.45	12.17	5.77	13.03	6.74
资产总额	178.10	100.00	214.77	100.00	210.87	100.00	193.40	100.00

注: 占比为占总资产的比例

资料来源: 公司财务报告

2020—2022 年末, 公司货币资金波动下降, 年均复合下降 13.52%。截至 2021 年底, 公司货币资金较年初增长 6.48%, 主要系当期销售回款同比大幅增长所致。截至 2022 年底, 公司货币资金较年初下降 29.76%, 主要系当期销售回款下降、工程建设支出增加导致经营性现金流出所致。货币资金中有 0.78 亿元受限资金, 受限比例为 2.71%, 主要为住房维修基金和保证金。

2020—2022 年末, 公司应收账款波动增长, 年均复合增长 63.81%。截至 2022 年底, 公司应收账款账面价值较年初增长 11.39 亿元, 主要系地产销售业务按合同签订条款, 尚未到付款期所致。应收账款前五大欠款方合计金额占比为 91.26%, 集中度高, 主要欠款方为云南慧

港投资有限公司 (6.84 亿元) 和中国工业互联网研究院 (5.14 亿元)。其中, 应收云南慧港投资有限公司款项主要来自公司云南项目政府回购部分, 回款依赖于地方政府财政实力。公司应收账款账龄以 1 年以内为主 (占 89.66%), 累计计提坏账 1.00 亿元, 计提比例 6.76%。

2020—2022 年末, 公司存货波动下降, 年均复合下降 0.68%。截至 2021 年底, 公司存货较年初增长 17.01%, 主要系在建项目的持续投入所致。截至 2022 年底, 公司存货较年初下降 15.69%, 主要系当期结转规模较大所致。公司存货主要由开发成本 (占 63.85%) 和开发产品 (占 34.75%) 构成; 开发产品主要由 2022 年竣工的南京住宅项目和天津星悦中心构成, 其中南京住宅未到合同交付时间因而尚未结转。公

司存货累计计提跌价准备 1.50 万元，为对库存商品计提的减值。公司存货以产业园和商业项目为主，其中天津智尚中心项目去化较慢，未来存在一定去化风险。

2020—2022 年末，公司投资性房地产持续增长，年均复合增长 45.62%。截至 2022 年底，公司投资性房地产较年初增长 15.56 亿元，主要系存货中天津星悦中心自持部分和厦门项目一期自持部分转入投资性房地产所致。其中，天津星悦中心为商业综合体，公司与大连万达商业管理集团股份有限公司合作运营，并抽取利润分成，星悦中心已于 2022 年内开业运营。公司投资性房地产以成本法计量，拿地时间早、土地成本很低，主要分布在北京市酒仙桥地区，区域位置好，具有很大的升值空间。

截至 2021 年底，公司新增使用权资产 13.84 亿元，主要系公司按照新租赁准则的规定确认使用权资产所致。截至 2022 年底，公司使用权资产较年初变化不大。

截至 2022 年底，公司受限资产占总资产的 5.24%，具体情况如下表所示，资产受限程度低。

表 14 截至 2022 年底公司资产受限情况

受限资产名称	账面价值 (亿元)	受限原因
货币资金	0.78	住房维修基金和保证金
投资性房地产	10.13	公司债抵押
固定资产	0.13	公司债抵押
合计	11.04	--

资料来源：公司年报

截至 2023 年 3 月底，公司合并资产总额较上年下降 8.28%，主要系货币资金和存货下降所致。资产结构较上年变化不大。

3. 资本结构

(1) 所有者权益

公司所有者权益规模波动增长，结构以资本公积和资本公积为主，稳定性尚可。

2020—2022 年末，公司所有者权益波动增长，年均复合增长 4.08%。截至 2022 年底，公司所有者权益 78.71 亿元，较年初增长 8.57%，主要系未分配利润增长所致。在所有者权益中，股本、资本公积、未分配利润和少数股东权益分别占 14.21%、33.68%、43.72%和 4.37%。所有者权益结构稳定性尚可。

截至 2023 年 3 月底，公司所有者权益规模和结构较上年变化不大。

(2) 负债

2020—2022 年末，公司负债波动增长，流动负债占比持续上升。有息债务以债券融资为主，平均融资成本较低，但 2023 年面临一定债务到期压力。

2020—2022 年末，公司负债规模波动增长，年均复合增长 11.95%；公司负债以流动负债为主，流动负债占比持续上升。

表 15 2020—2022 年末及 2023 年 3 月末公司主要负债构成情况

科目	2020 年末		2021 年末		2022 年末		2023 年 3 月末	
	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)	金额 (亿元)	占比 (%)
流动负债	62.45	59.22	97.11	68.26	105.00	79.45	70.59	62.69
应付账款	14.77	14.00	14.68	10.32	19.72	14.92	16.46	14.62
一年内到期的非流动负债	10.98	10.41	17.48	12.29	33.56	25.40	26.51	23.54
合同负债	0.71	0.67	36.38	25.57	17.06	12.91	1.45	1.28
其他流动负债	7.14	6.77	15.93	11.20	21.28	16.10	12.72	11.30
非流动负债	43.00	40.78	45.16	31.74	27.16	20.55	42.01	37.31
长期借款	10.80	10.25	7.25	5.10	4.11	3.11	7.65	6.79
应付债券	30.86	29.27	24.64	17.32	10.47	7.93	20.23	17.97
租赁负债	0.00	0.00	11.98	8.42	11.01	8.33	12.42	11.03
负债总额	105.45	100.00	142.27	100.00	132.16	100.00	112.60	100.00

注：占比为占总负债的比例

资料来源：公司财务报告

2020—2022 年末，公司应付账款波动增长，年均复合增长 15.57%。截至 2022 年底，公司应付账款较年初增长 34.35%，主要系应付工程款增长所致。应付账款账龄 1 年以内为主（占 78.25%）。

2020—2022 年末，公司一年内到期的非流动负债持续增长，年均复合增长 74.85%。截至 2022 年底，公司一年内到期的非流动负债较年初增长 92.00%。

2020—2022 年末，公司合同负债波动增长，年均复合增长 391.16%。截至 2021 年底，公司合同负债较年初增长 35.67 亿元，主要系 2021 年预收房款增加所致。截至 2022 年底，公司合同负债较年初下降 53.11%，主要系当期结转规模较大所致。

2020—2022 年末，公司其他流动负债持续增长，年均复合增长 72.66%。截至 2022 年底，公司其他流动负债较年初增长 33.59%，公司其

他流动负债主要由超短期融资券构成。

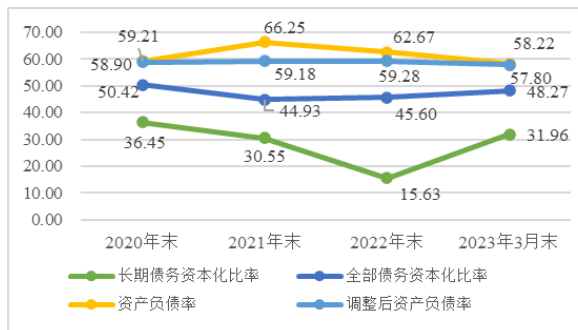
2020—2022 年末，公司长期借款持续下降，年均复合下降 38.34%。截至 2022 年底，公司长期借款较年初下降 43.38%，主要系一年内到期的长期借款重分类所致。公司长期借款全部由保证借款构成。

2020—2022 年末，公司应付债券持续下降，年均复合下降 41.74%。截至 2022 年底，公司应付债券较年初下降 57.48%，主要系一年内到期的债券重分类所致。

截至 2021 年底，公司新增租赁负债 11.98 亿元，主要系公司按照新租赁准则的规定确认租赁负债所致。截至 2022 年底，公司租赁负债较年初变化不大。

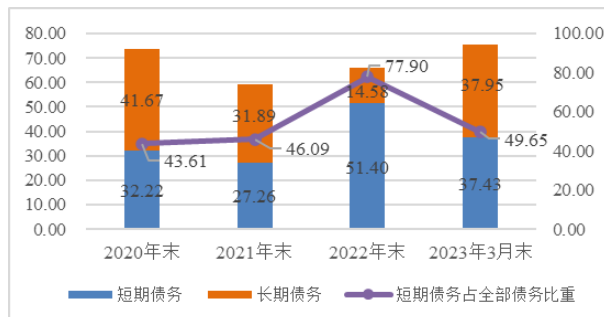
截至 2023 年 3 月底，公司负债总额较上年底下降 14.80%，主要系项目交付导致合同负债降幅较大所致。负债结构以流动负债为主，非流动负债占比较上年有所上升。

图 1 公司债务杠杆水平（单位：%）



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

图 2 公司债务结构（单位：亿元、%）



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

2020—2022 年，公司全部债务波动下降，年均复合下降 4.93%。截至 2022 年底，公司全部债务 65.99 亿元，较年初增长 11.55%。债务结构方面，公司短期债务占比高，债务结构有待优化。从债务指标来看，2020—2022 年，公司资产负债率波动增长，调整后资产负债率持续增长，全部债务资本化比率波动下降，长期债务资本化比率持续下降。

截至 2023 年 3 月底，公司全部债务 75.38 亿元，较上年底增长 14.24%，短期债务占比下

降至 49.65%，债务期限结构有所优化。从债务指标来看，公司资产负债率、调整后资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率较上年底分别下降 4.45 个百分点、下降 1.48 个百分点、提高 2.66 个百分点和提高 16.33 个百分点。整体看，公司债务负担较轻。

从融资渠道来看，截至 2022 年底，公司债券融资占 83.16%、银行贷款占 14.83%、其他融资（关联方借款）占 2.02%，其中债券融资比例较高；2022 年公司平均融资成本为 3.88%，

融资成本处于较低水平。从债务到期期限看，2023 年公司存在一定债务集中到期压力。截至 2023 年 4 月底，公司 2023 年债券到期金额为 29.50 亿元。

表 16 截至 2022 年底公司有息债务期限结构

项目	2023 年	2024 年	2025 年	2025 年 年以后	合计
短期借款	0.09				0.09
一年内到期的 非流动负债 (有息部分)	30.48	--	--	--	30.48
其他应付款 (有息部分)	1.33	--	--	--	1.33
其他流动负债 (有息部分)	19.50	--	--	--	19.50
长期借款	--	1.93	0.27	1.90	4.11
应付债券	--	--	10.47	--	10.47
合计	51.40	1.93	10.75	1.90	65.99

注：尾数差异系四舍五入所致
资料来源：公司提供

4. 盈利能力

公司营业总收入规模受房地产项目结转周期影响有所波动，非经常性损益对公司利润规模形成一定补充，期间费用控制能力尚可。整体看，随着公司业务转型，以及地产项目逐步以外埠区域销售为主，早期京内项目的成本优势逐步消失，公司未来盈利能力存在下滑风险。

公司营业总收入情况详见经营概况。

表 17 公司营业总收入与费用情况
(单位：亿元、%)

项目	2019 年	2021 年	2022 年	2023 年 1—3 月
营业总收入	37.70	19.65	51.50	18.54
营业成本	21.00	11.08	33.12	12.66
费用总额	5.58	6.68	6.59	1.98
其中：销售费用	0.70	0.72	1.39	0.47
管理费用	2.37	2.71	2.56	0.72
研发费用	0.07	0.18	0.26	0.04
财务费用	2.44	3.08	2.39	0.76
投资收益	0.45	0.66	0.22	0.02
其他收益	1.45	0.76	0.48	0.02
公允价值变动收益	-0.05	0.37	0.52	0.00
利润总额	7.36	1.10	7.10	2.32

资料来源：公司财务报告、联合资信整理

从期间费用看，2020—2022 年，公司费用总额波动增长，年均复合增长 8.73%。2022 年，

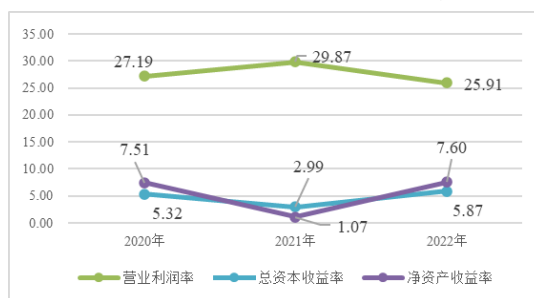
公司费用总额同比下降 1.39%，主要系财务费用下降所致。从构成看，公司销售费用、管理费用、研发费用和财务费用占比分别为 21.03%、38.85%、3.91%和 36.21%。公司费用控制能力尚可。

从利润构成看，非经常性损益对公司利润规模具有一定影响且具备一定可持续性。2020—2022 年，公司投资收益波动下降，投资收益主要来自于公司联营企业国寿电科合伙企业；公允价值变动收益持续增长，公允价值变动收益来自于其他非流动金融资产，为公司对英诺投资中心的投资；其他收益持续下降，主要为与日常活动相关的政府补助。2020—2022 年，公司投资收益、公允价值变动收益和其他收益合计占利润总额的 25.14%、162.73%和 17.18%，对公司利润形成一定补充。

综合上述原因，2020—2022 年，公司利润总额分别为 7.36 亿元、1.10 亿元和 7.10 亿元，波动下降，年均复合下降 1.81%。

盈利指标方面，2020—2022 年，公司营业利润率波动下降，主要系公司北京地区园区销售收入占比下滑（北京地区项目有早期低成本拿地优势）、外埠地区销售规模有所提升所致；公司总资产收益率和净资产收益率波动上升，主要系受房地产结转周期影响公司利润规模有所波动所致。

图 3 2020—2022 年公司盈利指标 (单位：%)



资料来源：公司财务报告，联合资信整理

2023 年 1—3 月，公司利润总额 2.32 亿元，同比由负转正，主要系营业总收入增长所致。

5. 现金流

公司 2022 年项目销售回款大幅下降，致使

当年经营活动净现金流转为净流出；2020—2022年，随着公司对外支出规模的缩减，公司投资活动现金流净流出规模持续下降；未来，随着公司项目持续建设、债务陆续到期及科技服务转型投资，公司将面临较大的融资需求。

表 18 公司现金流量情况（单位：亿元）

项目	2020年	2021年	2022年	2023年 1—3月
经营活动现金流入小计	54.21	62.29	32.19	3.85
经营活动现金流出小计	43.97	37.49	39.32	10.55
经营现金流量净额	10.25	24.80	-7.13	-6.70
投资活动现金流入小计	0.64	0.49	0.42	0.00
投资活动现金流出小计	10.93	3.41	1.62	0.24
投资活动现金流量净额	-10.30	-2.92	-1.20	-0.24
筹资活动前现金流量净额	-0.05	21.87	-8.33	-6.94
筹资活动现金流入小计	56.84	36.29	36.55	20.76
筹资活动现金流出小计	40.13	60.14	35.82	22.43
筹资活动现金流量净额	16.71	-23.85	0.74	-1.67

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

从经营活动来看，2020—2022年，公司经营活动现金流入波动下降，年均复合下降22.95%；经营活动现金流出波动下降，年均复合下降5.43%。2022年，公司经营活动现金流净额同比转为净流出，主要系销售回款同比下降所致。

从投资活动来看，2020—2022年，公司投资活动现金流入持续下降，年均复合下降18.35%；投资活动现金流出持续下降，年均复合下降61.48%。2020—2022年，公司投资活动现金持续净流出，净流出规模持续收窄，主要

系投资付现及长期资产付现减少共同影响所致。

2020—2022年，公司筹资活动前现金流量净额波动较大，2022年同比转为净流出。

从筹资活动来看，2020—2022年，公司筹资活动现金流入波动下降，年均复合下降19.81%；筹资活动现金流出波动下降，年均复合下降5.53%。2022年，公司筹资活动现金流净额同比转为小幅净流入。

2023年1—3月，公司经营活动现金、投资活动现金和筹资活动现金均呈净流出状态。

6. 偿债指标

公司短期偿债指标较弱，长期偿债指标较好。考虑到公司融资渠道畅通、股东背景强，且在区域垄断性和土地储备成本等方面具有一定竞争优势，公司偿债压力可控。

从短期偿债指标看，2020—2022年末，公司流动比率和速动比率持续下降，流动资产对流动负债的保障程度一般；现金短期债务比波动下降，现金类资产对公司短期债务覆盖程度较弱。截至2023年3月底，公司流动比率和速动比率较上年底均有所提升，现金短期债务比有所下降。

从长期偿债指标看，2020—2022年，公司EBITDA波动增长。公司EBITDA利息倍数波动增长，全部债务/EBITDA持续下降，EBITDA对利息和全部债务的覆盖程度较好。整体看，公司长期偿债指标较好。

表 19 公司偿债指标

项目	项目	2020年	2021年	2022年	2023年3月
短期偿债能力指标	流动比率（%）	223.97	163.47	130.74	169.20
	速动比率（%）	81.05	55.93	46.88	56.88
	现金类资产/短期债务（倍）	1.20	1.51	0.56	0.54
长期偿债能力指标	EBITDA（亿元）	10.56	8.56	14.06	--
	EBITDA利息倍数（倍）	3.22	2.10	4.60	--
	全部债务/EBITDA（倍）	7.00	6.91	4.69	--

注：EBITDA利息倍数与年报不一致主要系口径差异所致

资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

截至2023年3月底，公司及控股子公司已获得银行授信合计35.28亿元，剩余可用额度20.42亿元，公司间接融资渠道畅通。同时，公

司为A股上市公司，直接融资渠道通畅。

截至2023年3月底，公司对外担保（不含对子公司和股东）金额为10.50亿元，主要为公

司按房地产经营惯例为尚未办妥房产证的客户办理购房贷款提供的阶段性连带责任保证担保。

截至 2023 年 3 月底，公司无重大未决诉讼情况（涉案金额 1000 万元以上）。

7. 公司本部财务分析

公司本部资产构成主要为子公司往来款以及持有子公司的股权，公司本部债务负担较轻，投资收益为其主要收益来源。

截至 2022 年底，公司本部资产总额 116.42 亿元，较年初增长 12.55%，资产结构较为均衡。从构成看，流动资产主要由货币资金（占 32.19%）和其他应收款（合计）（占 67.53%）构成；非流动资产主要由其他权益工具投资（占 7.60%）、长期股权投资（占 56.31%）和其他非流动资产（占 29.95%）构成。截至 2022 年底，公司本部货币资金为 19.39 亿元。

截至 2022 年底，公司本部负债总额 67.54 亿元，较年初增长 21.28%，以流动负债为主（占 83.06%）。从构成看，流动负债主要由其他应付款（合计）（占 18.11%）、一年内到期的非流动负债（占 46.17%）和其他流动负债（占 35.16%）构成；非流动负债主要由应付债券（占 91.56%）构成。公司本部资产负债率为 58.02%。截至 2022 年底，公司本部全部债务 36.77 亿元，以短期债务为主（占 70.46%）。截至 2022 年底，公司本部全部债务资本化比率 42.93%，公司本部债务负担较轻；公司本部现金短期债务比为 0.75 倍。

截至 2022 年底，公司本部所有者权益为 48.87 亿元，较年初增长 2.36%。在所有者权益主要由股本（占 22.89%）和资本公积（占 64.10%）构成，权益稳定性较好。

2022 年，公司本部营业总收入为 0.48 亿元，利润总额为 0.39 亿元。同期，公司本部投资收益为 1.23 亿元。

现金流方面，2022 年，公司本部经营活动现金流净额为-0.08 亿元，投资活动现金流净额-4.68 亿元，筹资活动现金流净额 8.94 亿元。

截至 2023 年 3 月底，公司本部资产总额 107.52 亿元，货币资金 0.75 亿元，所有者权益

为 48.62 亿元，负债总额 58.89 亿元；公司本部资产负债率 54.77%；全部债务 38.62 亿元，全部债务资本化比率 44.27%。2023 年 1—3 月，公司本部营业收入 0.09 亿元，利润总额-0.33 亿元，投资收益-0.01 亿元。2023 年 1—3 月，公司本部经营活动现金流净额、投资活动现金流净额和筹资活动现金流净额分别为-3.67 亿元、-2.54 亿元和-5.70 亿元。

九、外部支持

公司控股股东北京电控作为北京市国资委授权的国有特大型科技企业，资产实力很强；公司在融资担保和业务资源等方面可以获得控股股东支持。

公司控股股东北京电控是北京市国资委授权的国有特大型高科技企业集团，北京电控详情见担保人信用概况。

担保方面，北京电控对公司发行的公司债券提供增信措施，并按照协议约定收取担保费。截至 2023 年 3 月底，公司获得北京电控的融资担保余额为 25.00 亿元。此外，北京电控作为国有特大型高科技企业集团，技术资源和人才资源丰富，可为公司在科技服务转型方面提供业务资源和战略支持。

十、本期债券偿还能力分析

1. 本期债券对公司现有债务的影响

本期债券发行拟用于置换公司即将到期的公司债券，发行后公司债务期限结构或将有所改善。

本期债券拟发行规模不超过 17.00 亿元（含），按照 17.00 亿元计算，分别占 2023 年 3 月底公司长期债务和全部债务的 44.79% 和 22.55%。

截至 2023 年 3 月底，公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率分别为 58.22%、48.27% 和 31.96%，预计本期债券发行后（将发行金额上限调整至长期债务进行测算），公司资产负债率、全部债务资本化比率和长期债务资本化比率将分别上升至 61.60%、53.34% 和 40.48%，公司债务负担将有所上升。考虑到

本期债券募集资金将用于置换即将到期的公司债券，公司实际债务负担或低于上述预测值，且债务期限结构或将有所改善。

2. 本期债券偿还能力分析

公司经营现金流入量和EBITDA对发行后长期债务覆盖程度较好，但经营活动现金流量净额对发行后长期债务覆盖程度较弱。

本期债券拟发行金额不超过 17.00 亿元（含），按照 17.00 亿元计算，以 2022 年的财务数据为基础，经营现金流入量和 EBITDA 对发行后长期债务覆盖程度较好，但经营活动现金流量净额对发行后长期债务覆盖程度较弱。

表 20 本期债券偿还能力测算

项目	2022 年
发行后长期债务* (亿元)	31.58
经营现金流入/发行后长期债务 (倍)	1.02
经营现金/发行后长期债务 (倍)	-0.14
发行后长期债务/EBITDA (倍)	2.25

注：发行后长期债务为将本期债券发行额度上限计入后测算的长期债务总额
资料来源：联合资信根据公司财务报告整理

3. 增信措施分析

(1) 担保条款

本期债券由北京电控提供全额不可撤销的连带责任保证担保。

本期债券由公司控股股东北京电控提供全额不可撤销的连带责任保证担保，担保范围包括本期债券的全部本金、利息、违约金、损害赔偿金、实现债权的费用。担保人北京电控承担保证责任的期间为债券发行之日起至债券履行期届满后6个月。

(2) 担保人信用概况

北京电控作为北京市特大型企业集团，行业地位突出、资产规模大，很强的科技研发能力为其业务扩张提供了有力的保障，其担保对本期债券信用状况具有显著的提升作用。

截至2022年底，北京电控实收资本为77.81亿元，北京国有资本经营管理中心全资持有北京电控股份，为北京电控唯一股东；北京市国有资产监督管理委员会为北京电控实际控制人。

北京电控主营业务分布在光电显示、半导体装备、广电发射设备、元器件及大规模集成电路等产业，旗下拥京东方科技集团股份有限公司（以下简称“京东方”）、公司和北方华创科技集团股份有限公司（以下简称“北方华创”）三家上市公司。其中，京东方是行业领先的液晶显示技术、产品与服务提供商，显示面板总体出货量保持全球第一，智能手机液晶显示屏、平板电脑显示屏、笔记本电脑显示屏、显示器显示屏、电视显示屏等五大主流产品市场占有率持续提升，全面达成全球第一。公司作为北京电控重要子公司，在运营资金和担保增信等方面得到了北京电控的支持。北方华创主要从事基础电子产品的研发、生产、销售和技术服务业务，主要产品为电子工艺装备和电子元器件。截至2022年底，北京电控合并资产总额5212.56亿元，所有者权益2527.72亿元（含少数股东权益2282.00亿元）；2022年，北京电控实现营业总收入2091.32亿元，利润总额41.73亿元。

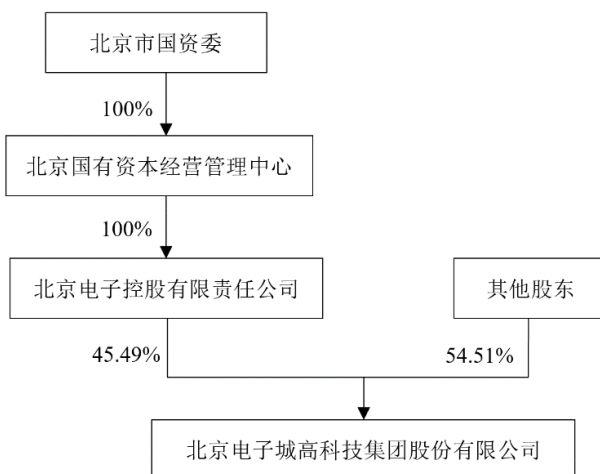
2022年，北京电控经营活动现金流入量、经营活动现金净流量和EBITDA分别为2499.50亿元、422.24亿元和445.80亿元，对本期债券（以17.00亿元计算）覆盖倍数分别为147.03倍、24.84倍和26.22倍。2022年，北京电控经营活动现金流和EBITDA对本期债券的保障能力极强。

经联合资信评定，北京电控主体长期信用等级为AAA，评级展望为稳定，详见联合资信于2022年6月13日出具的《北京电子控股有限责任公司2022年度第一期中期票据信用评级报告》（[阅读报告](#)）。北京电控为本期债券提供的全额无条件不可撤销的连带责任保证担保显著提升本期债券到期偿还的安全性。

十一、结论

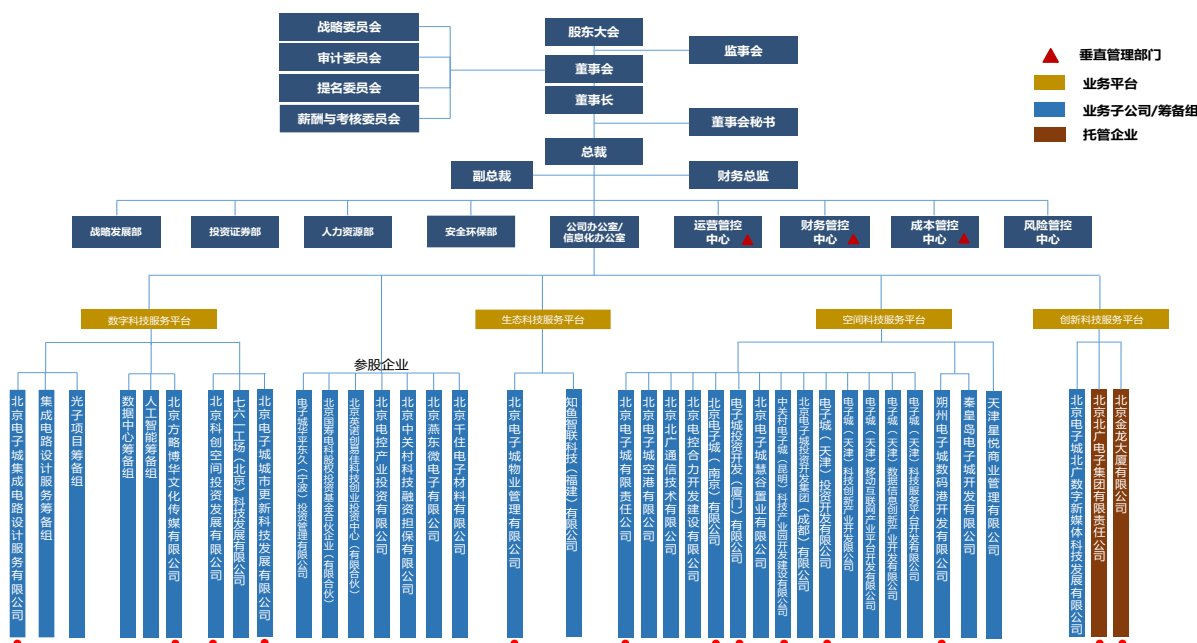
基于对公司经营风险、财务风险、外部支持及债项条款等方面的综合分析评估，联合资信确定公司主体长期信用等级为AA，本期债券信用等级为AAA，评级展望为稳定。

附件 1-1 截至 2023 年 3 月底北京电子城高科技集团股份有限公司
股权结构图



资料来源：公司提供

附件 1-2 截至 2023 年 3 月底北京电子城高科技集团股份有限公司
组织架构图



注：知鱼智联科技（福建）有限公司更名为知鱼智联科技股份有限公司

资料来源：公司提供

附件 1-3 截至 2023 年 3 月底北京电子城高科技集团股份有限公司 主要子公司情况

序号	企业名称	注册资本 (亿元)	主营业务	持股比例	表决权 比例	取得方式
1	北京电子城有限责任公司	1.10	科技创新平台服务	100%	100%	同一控制下的企业合并
2	电子城投资开发(厦门)有限公司	2.46	科技创新平台服务	70%	70%	投资设立
3	北京电子城(南京)有限公司	15.00	科技创新平台服务	100%	100%	投资设立
4	知鱼智联科技股份有限公司	0.50	科技生态运营服务	40%	51%	非同一控制下的企业合并

资料来源：公司提供

附件 2-1 北京电子城高科技集团股份有限公司
主要财务数据及指标 (合并口径)

项目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 3 月
财务数据				
现金类资产 (亿元)	38.51	41.06	28.78	20.14
资产总额 (亿元)	178.10	214.77	210.87	193.40
所有者权益 (亿元)	72.65	72.49	78.71	80.80
短期债务 (亿元)	32.22	27.26	51.40	37.43
长期债务 (亿元)	41.67	31.89	14.58	37.95
全部债务 (亿元)	73.88	59.15	65.99	75.38
营业收入 (亿元)	37.70	19.65	51.50	18.54
利润总额 (亿元)	7.36	1.10	7.10	2.32
EBITDA (亿元)	10.56	8.56	14.06	--
经营性净现金流 (亿元)	10.25	24.80	-7.13	-6.70
财务指标				
销售债权周转次数 (次)	8.64	5.14	6.33	--
存货周转次数 (次)	0.25	0.11	0.34	--
总资产周转次数 (次)	0.24	0.10	0.24	--
现金收入比 (%)	126.80	296.23	54.12	17.64
营业利润率 (%)	27.19	29.87	25.91	23.25
总资本收益率 (%)	5.32	2.99	5.90	--
净资产收益率 (%)	7.51	1.07	7.60	--
长期债务资本化比率 (%)	36.45	30.55	15.63	31.96
全部债务资本化比率 (%)	50.42	44.93	45.60	48.27
资产负债率 (%)	59.21	66.25	62.67	58.22
调整后资产负债率 (%)	58.90	59.18	59.28	57.80
流动比率 (%)	223.97	163.47	130.74	169.20
速动比率 (%)	81.05	55.93	46.88	56.88
经营现金流负债比 (%)	16.41	25.53	-6.79	--
现金短期债务比 (倍)	1.20	1.51	0.56	0.54
EBITDA 利息倍数 (倍)	3.22	2.10	4.60	--
全部债务/EBITDA (倍)	7.00	6.91	4.69	--

注: 1. 本报告中部分合计数与各相加数之和在尾数上存在差异, 系四舍五入造成; 除特别说明外, 均指人民币; 2. 公司合并报表中债务指标调整情况: 其他应付款及其他流动负债中的有息债务部分已计入短期债务, 短期借款中的利息部分已扣减, 2020-2022 年末一年内到期的非流动负债中的长期应付款、长期借款应付利息、债券应付利息已扣减, 2023 年 3 月末一年内到期的非流动负债有息部分由企业提供, 2020-2022 年末和 2023 年 3 月末非债务性质的租赁负债已在计算全部债务时剔除; 3. 本报告中公司 2020-2021 年财务数据采用 2021 年和 2022 年审计报告期初数; 4. 2023 年 1-3 月数据未经审计, 相关数据未经年化; 5. EBITDA 利息倍数与年报不一致, 主要系口径差异所致; 6. 表格中"--"表示数据无意义

资料来源: 联合资信根据公司财务报告整理

附件 2-2 北京电子城高科技集团股份有限公司
主要财务数据及指标 (公司本部口径)

项目	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 3 月
财务数据				
现金类资产 (亿元)	5.78	15.21	19.39	7.47
资产总额 (亿元)	104.50	103.44	116.42	107.52
所有者权益 (亿元)	47.26	47.75	48.87	48.62
短期债务 (亿元)	13.68	7.68	25.90	18.04
长期债务 (亿元)	30.86	25.25	10.86	20.59
全部债务 (亿元)	44.54	32.93	36.77	38.62
营业总收入 (亿元)	0.55	0.59	0.48	0.09
利润总额 (亿元)	1.76	1.58	0.39	-0.33
EBITDA (亿元)	/	/	/	--
经营性净现金流 (亿元)	1.10	4.13	-0.08	-3.67
财务指标				
销售债权周转次数 (次)	145.25	18.75	5.73	--
存货周转次数 (次)	*	*	*	--
总资产周转次数 (次)	*	*	*	--
现金收入比 (%)	106.57	99.77	96.12	109.00
营业利润率 (%)	38.52	44.21	42.51	13.85
总资本收益率 (%)	3.67	4.55	2.93	--
净资产收益率 (%)	3.58	3.54	1.45	--
长期债务资本化比率 (%)	39.51	34.59	18.18	29.74
全部债务资本化比率 (%)	48.52	40.82	42.93	44.27
资产负债率 (%)	54.78	53.84	58.02	54.77
流动比率 (%)	206.34	145.97	107.37	124.29
速动比率 (%)	203.91	145.97	107.37	122.65
经营现金流动负债比 (%)	4.22	13.68	-0.15	--
现金短期债务比 (倍)	0.42	1.98	0.75	0.41
EBITDA 利息倍数 (倍)	/	/	/	--
全部债务/EBITDA (倍)	/	/	/	--

注: 1. 表格中“/”表示未能获取的数据, “--”表示数据无意义, “*”表示数据过大或过小无实际意义; 2. 公司本部有息债务未经调整; 3. 本报告中公司 2020-2021 年财务数据采用 2021 年和 2022 年审计报告期初数; 4. 2023 年 1-3 月数据未经审计, 相关数据未经年化
资料来源: 联合资信根据公司财务报告整理

附件 3 主要财务指标的计算公式

指标名称	计算公式
增长指标	
资产总额年复合增长率	(1) 2 年数据: 增长率=(本期-上期)/上期×100% (2) n 年数据: 增长率=[(本期/前 n 年) ^{1/(n-1)} -1]×100%
净资产年复合增长率	
营业总收入年复合增长率	
利润总额年复合增长率	
经营效率指标	
销售债权周转次数	营业总收入/(平均应收账款净额+平均应收票据+平均应收款项融资)
存货周转次数	营业成本/平均存货净额
总资产周转次数	营业总收入/平均资产总额
现金收入比	销售商品、提供劳务收到的现金/营业总收入×100%
盈利指标	
总资本收益率	(净利润+费用化利息支出)/(所有者权益+长期债务+短期债务)×100%
净资产收益率	净利润/所有者权益×100%
营业利润率	(营业总收入-营业成本-税金及附加)/营业总收入×100%
债务结构指标	
资产负债率	负债总额/资产总计×100%
调整后资产负债率	(负债总额-预收账款-合同负债)/(资产总额-预收账款-合同负债)×100%
全部债务资本化比率	全部债务/(长期债务+短期债务+所有者权益)×100%
长期债务资本化比率	长期债务/(长期债务+所有者权益)×100%
担保比率	担保余额/所有者权益×100%
长期偿债能力指标	
EBITDA 利息倍数	EBITDA/利息支出
全部债务/EBITDA	全部债务/EBITDA
短期偿债能力指标	
流动比率	流动资产合计/流动负债合计×100%
速动比率	(流动资产合计-存货)/流动负债合计×100%
经营现金流动负债比	经营活动现金流量净额/流动负债合计×100%
现金短期债务比	现金类资产/短期债务

注: 现金类资产=货币资金+交易性金融资产+应收票据+应收款项融资中的应收票据

短期债务=短期借款+交易性金融负债+一年内到期的非流动负债+应付票据+其他短期债务

长期债务=长期借款+应付债券+租赁负债+其他长期债务

全部债务=短期债务+长期债务

EBITDA=利润总额+费用化利息支出+固定资产折旧+使用权资产折旧+摊销

利息支出=资本化利息支出+费用化利息支出

附件 4-1 主体长期信用等级设置及含义

联合资信主体长期信用等级划分为三等九级，符号表示为：AAA、AA、A、BBB、BB、B、CCC、CC、C。除 AAA 级、CCC 级（含）以下等级外，每一个信用等级可用“+”“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

各信用等级符号代表了评级对象违约概率的高低和相对排序，信用等级由高到低反映了评级对象违约概率逐步增高，但不排除高信用等级评级对象违约的可能。

具体等级设置和含义如下表。

信用等级	含义
AAA	偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约概率极低
AA	偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响不大，违约概率很低
A	偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约概率较低
BBB	偿还债务能力一般，受不利经济环境影响较大，违约概率一般
BB	偿还债务能力较弱，受不利经济环境影响很大，违约概率较高
B	偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约概率很高
CCC	偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约概率极高
CC	在破产或重组时可获得保护较小，基本不能保证偿还债务
C	不能偿还债务

附件 4-2 中长期债券信用等级设置及含义

联合资信中长期债券信用等级设置及含义同主体长期信用等级。

附件 4-3 评级展望设置及含义

评级展望是对信用等级未来一年左右变化方向和可能性的评价。评级展望通常分为正面、负面、稳定、发展中等四种。

评级展望	含义
正面	存在较多有利因素，未来信用等级调升的可能性较大
稳定	信用状况稳定，未来保持信用等级的可能性较大
负面	存在较多不利因素，未来信用等级调降的可能性较大
发展中	特殊事项的影响因素尚不能明确评估，未来信用等级可能调升、调降或维持

联合资信评估股份有限公司关于 北京电子城高科技集团股份有限公司 2023年面向专业投资者公开发行公司债券（第二期）的 跟踪评级安排

根据相关监管法规和联合资信评估股份有限公司（以下简称“联合资信”）有关业务规范，联合资信将在北京电子城高科技集团股份有限公司（以下简称“公司”）信用评级有效期内持续进行跟踪评级。

贵公司应按联合资信跟踪评级资料清单的要求及时提供相关资料。联合资信将按照有关监管政策要求和委托评级合同约定在贵公司信用评级有效期内完成跟踪评级工作。

贵公司如发生重大变化，或发生可能对信用评级产生较大影响的重大事项，应及时通知联合资信并提供有关资料。

联合资信将密切关注贵公司的经营管理状况及外部经营环境等相关信息，如发现重大变化，或出现可能对信用评级产生较大影响的事项时，联合资信将进行必要的调查，及时进行分析，据实确认或调整信用评级结果，出具跟踪评级报告，并按监管政策要求和委托评级合同约定报送及披露跟踪评级报告和结果。

如贵公司不能及时提供跟踪评级资料，或者出现监管政策规定、委托评级合同约定的其他情形，联合资信可以终止或撤销评级。