



证券代码：002170

证券简称：芭田股份

公告编号：17-15

深圳市芭田生态工程股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
冯军强	董事	因公出差	赵青

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

是否以公积金转增股本

☐ 是 ☒ 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 890,047,497 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.40 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	芭田股份	股票代码	002170
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	赵青	刘耿豪	
办公地址	深圳市南山区高新技术园粤兴二道 10 号 7-8 楼	深圳市南山区高新技术园粤兴二道 10 号 7-8 楼	
电话	0755-86578985	0755-26951598	
电子信箱	zq101zq@163.com	zqb26584355@163.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）报告期内公司的主业未发生重大变化，继续专注于高效复合肥、生态有机肥、水溶肥、矿物质肥及其它新型肥料的研究、生产、销售，在农化服务方面开展了服务田活动。公司产品的销售主要还是利用渠道分销模式来完成，通过终端营销服务、知识讲座、服务田活动，结合示范、试验和三和体验会等方式深入田间地头，努力为农户普及科学施肥新理念，通过测土测叶等物联网设备和技术，针对土壤养分、农作物种类和生长阶段提供科学的施肥方案，响应国家“化肥零增长策略”

的深入实施。

2016年公司响应国家提出的“化肥零增长”目标，利用贵州生产基地矿产资源优势，从肥料利用率方面进行技术创新，扩大优质矿物质复合肥、高效硝硫基复合肥在产品中的占比。

2016年公司继续发挥公司在生态有机肥、生物有机肥领域的技术优势，与子公司北京阿姆斯一起研发新的有机肥、生物有机肥和生物菌剂等产品。

2016年公司与村淘、京东等电商平台进行了深度合作，已开始在目标区域进行了销售运营。

2016年，公司沿着战略转型升级的路径进行了积极的实践，通过对品牌种植服务、种植匠培育、物联网应用和农业信息化建设、农业种植互联网+等领域的探索，加快了相关领域创新的步伐；从注重肥料生产和销售到把控产业链稀缺资源，构建生态农业、智慧农业的运营平台；公司积极构建组织和文化支撑战略发展，激发全体员工的创新创业精神。

（二）公司所处行业的发展阶段及公司地位

1、公司所处行业的发展阶段

公司所处的行业是复合肥行业。复合肥行业是国家重点支持行业，是保证粮食安全和提高农民收入的重要行业。目前行业呈现以下特点：（1）产能过剩严重。目前行业产能2亿吨，但实际产销量6000-7000万吨，开工率不足35%，产能过剩、供大于求的局面短期内难以改变。（2）行业集中度低。目前国内复合肥生产企业数量众多，产能相对分散，行业集中度不高。（3）优惠政策逐步取消，经营成本增加。（4）行业竞争加剧，企业转型升级加速。（5）受原材料价格影响较大，产品价格波动明显。

随着国家深入实施创新驱动发展战略，推进大众创业、万众创新，加强农业供给侧结构性改革。复合肥企业开始大力推进互联网+现代农业，促进农村电子商务加快发展，形成线上线下融合、农产品进城与农资和消费品下乡双向流通的产业升级。

2、公司所处行业地位

目前国内获得复合肥生产许可证的企业有5,000家左右，其中大多企业产能在1万吨至5万吨，另外有一部分为作坊性质的企业，这些小企业生产的中低档复合肥产品大多在其临近区域销售。公司属于全国性的专业复合肥主要生产厂商之一，是国内复合肥行业第一家上市公司，在技术、品牌和市场占有率方面居国内前列地位，具有较强的市场竞争优势。

技术方面。公司拥有完善的产品研发体系、丰富的专家资源，专利申请和授权总量均排名行业前列；同时公司通过持续优化全新的研发与创新管理体系来保证研发能力和创新水平持续提升。公司组建物联网技术团队，开发了多种简便实用的农业物联网设施，为农户提供了新的种植体验。田间管理的农事互联网+平台，为农户管理自己的农作物种植提供了新的模式。

产品方面。公司致力于以提高养分利用率来推动行业产品升级，致力于以高科技发展推动中国的农业事业，产品定位始终走在行业前端，产品养分利用率和产品结构优于同行业平均水平。配合国家开展的高效节水农业，公司陆续研发出液体肥、水溶肥新品种，适用于各种节水灌溉设施。贵州基地发挥当地的优势，生产的矿物质肥料及高效复合肥均在行业处于行业领先地位。

同时，公司利用16年丰富的农业产业服务经验免费提供农化服务，深入开展服务田、种植匠活动，指导农民科学施肥，普及科学种田知识和技能，大大增强了客户粘性。早在2009年，公司就已成为首批“全国农化服务中心”挂牌单位，与农业部合作在全国各地农业技术推广中心建立试验示范田，通过不断推广公司品牌，赢得用户口碑和依赖。

（三）公司经营简述

1、公司目前的主要产品线分为：复合肥和有机肥。其中复合肥包括：灌溉施肥（含水溶肥）、长效肥、矿物质肥、通用复合肥等品类，每个品类包括多个品种，适用于不同作物的生长周期。有机肥包括生态有机肥、生物有机肥、有机-无机肥、普通有机肥等，主要用于改良土壤和提高作物品质。在复合肥行业中，公司的多个创新专利和产品居行业领先地位，推动了行业的发展。

2、由于复合肥的运输成本相对较高，公司在不同省份设立了5个复合肥生产基地，为不同的目标市场提供产品资源。目前公司的主要销售模式为渠道分销，即通过经销商——零售商分销至农户，销售属于买断方式，现款现货，在产品交付时完成结算。同时还和电商平台合作进入电商领域，其它营销方式公司也在积极探索。

3、公司是一家全国市场经营的企业，在广东、广西、云南、海南等区域市场具有明显的优势，市场占有率居于领先地位。公司是一家技术和服务为主的企业，在产品研发方面，通过研发和投放新产品提高用户的信赖，在经济作物领域具有很高的用户认可度；在农户服务方面，通过服务为农户普及科学种植知识，提高种植水平。在营销方面通过持续开发客户，深耕不同区域的市场，逐步扩大市场份额，提升公司在行业中的地位。

4、随着我国土地流转的加快，种植大户、农业合作社等数量的不断增加，以及经济作物种植面积的不提高。新的种植主体的出现，对传统的单一农资（化肥）的需求向种植技术、农化服务、成本集约转变。公司通过农业物联网技术开发、农业大数据整合、水肥药一体化服务等方面为种植户提供提供一站式、标准化种植解决方案，由传统的化肥（复合肥）提供商向种植服务提供商转变，打造“生态芭田”、“智慧芭田”。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	2,011,743,929.44	2,170,305,544.69	-7.31%	2,361,209,332.08
归属于上市公司股东的净利润	89,536,926.33	158,811,211.29	-43.62%	186,132,543.50
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	75,965,898.00	150,764,313.68	-49.61%	182,289,290.41
经营活动产生的现金流量净额	302,002,252.02	289,548,004.58	4.30%	263,964,980.26
基本每股收益（元/股）	0.1019	0.1838	-44.56%	0.2186
稀释每股收益（元/股）	0.1019	0.1838	-44.56%	0.2186
加权平均净资产收益率	4.42%	9.12%	-4.70%	11.88%
	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	4,216,605,005.18	3,920,132,597.77	7.56%	3,133,390,320.20
归属于上市公司股东的净资产	2,057,370,962.98	1,908,565,049.43	7.80%	1,574,435,739.96

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	370,921,290.99	544,371,024.41	638,988,794.83	457,462,819.21
归属于上市公司股东的净利润	17,993,181.00	46,127,010.24	67,805,775.69	-42,389,040.60
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	12,745,587.59	45,080,610.00	61,712,140.43	-43,572,440.02
经营活动产生的现金流量净额	-60,013,510.95	27,597,781.37	110,954,317.49	223,521,756.29

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	74,262	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	70,255	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
黄培钊	境外自然人	27.07%	240,976,500	180,732,375	质押	51,440,000	
深圳市琨伦创业投资有限公司	境内非国有法人	7.91%	70,426,742	0	质押	23,110,000	
黄林华	境内自然人	4.99%	44,432,345	17,508,061			
北京裕展投资管理有限公司—裕展稳进 1 号私募证券投资基金	其他	2.71%	24,112,751	0			

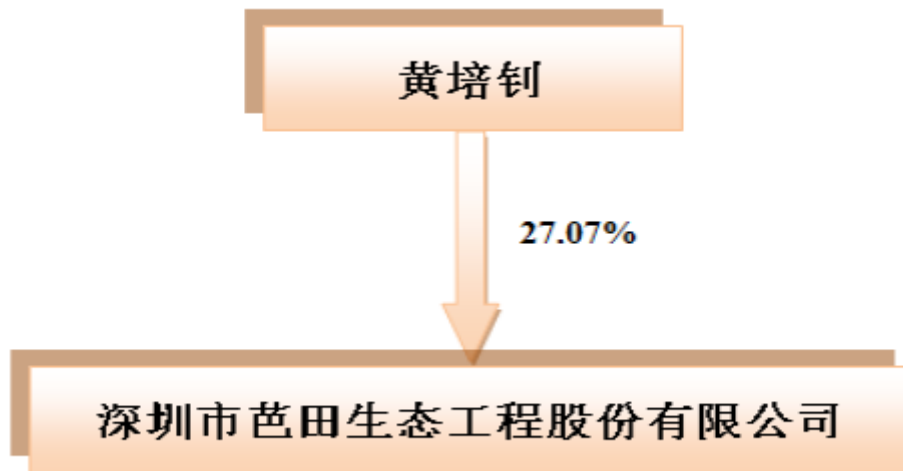
陕西省国际信托股份有限公司—陕国投 祥瑞 5 号结构化证券投资集合资金信托计划	其他	2.42%	21,555,972	0		
邓祖科	境内自然人	1.72%	15,320,845	10,724,592	质押	10,724,500
红塔红土基金—浙商银行—渤海国际信托—芭田股份平层投资单一资金信托	其他	1.49%	13,266,998	13,266,998		
广东西域投资管理有限公司—西域诚长稳赢壹号私募基金	其他	1.49%	13,261,436	0		
平安信托有限责任公司—睿富二号	其他	1.37%	12,180,000	0		
天治基金—浦发银行—天治凌云 2 号特定多客户资产管理计划	其他	1.10%	9,777,400	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，黄培钊为公司实际控制人，黄林华为实际控制人黄培钊姐夫；黄淑芝、黄佩淑分别持有深圳市琨伦创业投资有限公司 61%和 39%的股权，黄佩淑为黄林华配偶、黄培钊姐姐，黄淑芝为黄培钊妹妹，他(她)们之间存在关联关系或一致行动人的可能。未知其他股东之间是否存在关联关系或《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人的情况。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券是

(1) 公司债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	到期日	债券余额（万元）	利率
深圳市芭田生态工程股份有限公司 2012 年公司债券	12 芭田债	112149	2018 年 01 月 25 日	54,000	5.80%
报告期内公司债券的付息兑付情况		公司于 2016 年 1 月 25 日支付 2015 年 1 月 25 日至 2016 年 1 月 24 日期间的债券利息，共 3,132 万元。			

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

公司债券信用评级机构鹏元资信评估有限公司于2016年6月21日出具了《深圳市芭田生态工程股份有限公司2012年公司债券2016年跟踪信用评级报告》，评级结论如下：鹏元资信评估有限公司对深圳市芭田生态工程股份有限公司及其2013年1月25日发行的公司债券的 20156年跟踪评级结果为：本期债券信用等级维持为 AA，发行主体长期信用等级维持为 AA，评级展望为稳定。

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2016 年	2015 年	同期变动率
资产负债率	50.04%	50.62%	-0.58%
EBITDA 全部债务比	14.56%	13.85%	0.71%
利息保障倍数	1.02	1.68	-39.29%



三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

2016年是我国深化改革的重要一年，国家在国企改革、供给侧改革、一带一路建设方面取得了显著的进展，大众创新、万众创业也为我国经济持续发展注入新的活力。国家在农业方面陆续推出了《全国农业可持续发展规划2015-2030年》、《全国农业机械化第十三个五年规划》以及农业部推进的“化肥零增长策略”，为我国农业的可持续发展提供了方向。复合肥行业具有工艺灵活、养分配比易变化等特点，适用于各种农作物生长的需求，给行业发展带来机会；同时也具有技术壁垒不高，受原料价格波动影响较大，进入门槛较低，竞争日趋激烈。面对宏观经济和行业竞争日趋激烈带来的挑战，公司从营销、品牌、技术等方面持续努力创新，通过与京东、村淘等电商平台的合作，积极探索新的业务模式；在农业物联网技术方面，组建了新的团队，探索农业物联网的应用；在服务田方面采用互联网+模式，为农户提供农事管理的平台。

2016年在董事会的领导下，通过管理层和全体员工的努力，公司复合肥业务在面对市场激烈竞争、原材料价格波动起伏较大、公司战略转型发展、固定资产投资折旧和银行借款利息大幅增加的环境下，克服重重困难，取得了难能可贵的成绩，全年主要产品实现销量81.74万吨，同比增长4.74%。品牌种植和农业信息化发展稳步推进，公司向生态芭田、智慧芭田的战略目标不断前进。2016年虽然原材料价格的波动起伏较大，给复合肥产品的销售带来的重大影响，但公司加大了营销资源的投入，通过开发渠道客户、终端服务和服田建设，赢得了经销商、终端客户和种植户的认可，保证了销量的稳步增长，我们重点开展了以下几方面的工作：

1、通过终端营销服务、农化知识讲座、开展服田活动，结合示范、试验和三和体验会等方式深入田间地头，努力为农户普及科学施肥新理念，通过测土测叶等物联网设备和技术，针对土壤养分、农作物种类和生长阶段提供科学的施肥方案，做好农化服务，以服务促销售。

2、积极响应国家提出的“化肥零增长”目标，利用贵州生产基地矿产资源的优势开发新型高效矿物质肥，从肥料利用率方面进行技术创新，扩大优质矿物质复合肥、高效硝硫基复合肥在产品中的占比，提升产品科技含量，为用户创造价值。

3、继续发挥公司在生态有机肥、生物有机肥领域的技术优势，与子公司北京阿姆斯一起研发新的有机肥、生物有机肥和生物菌剂等产品，为土壤修复和保护环境作出应有贡献。

4、与农村淘宝、京东等电商平台进行了深度合作，已开始在目标区域进行了线上线下一体化运营，拓展新的营销模式，节约物流成本和交易成本。

5、沿着战略转型升级的路径进行了积极的实践，通过对品牌种植服务、种植匠培育、物联网应用和农业信息化建设、农业种植互联网+等领域的探索，从注重肥料生产和销售到把控产业链稀缺资源，构建生态农业、智慧农业的运营平台，加快了相关领域创新的步伐。

6、积极构建组织和文化发展支撑战略，激发全体员工的创新创业精神。

报告期内公司的利润来源和利润构成未发生重大变化，公司的主营业务依然是专注于注于高效复合肥、生态有机肥、水溶肥、矿物质肥及其它新型肥料的研究、生产和销售。全年实现营业收入201,174.39万元，同比下降了7.31%，主要原因是受主营业务复合肥产品销售自2015年9月起恢复征收增值税的影响；发生营业成本157,655.56万元，同比下降7.55%，综合销售毛利率为21.63%，与去年同期的21.43%相比略增了0.2个百分点。全年发生管理费用17,090.96万元，同比下降了8.37%，销售费用9,102.61万元，同比上升了11.64%，财务费用6,943.77万元，同比上升了101.94%，计提资产减值损失4,056.24万元，同比上升5,900.42%。实现利润总额7,369.21万元，同比下降57.03%，归属于母公司所有者的净利润8,953.69万元，同比下降了43.62%，主要原因一是贵州芭田项目投产初期亏损较大，全年亏损9,464.22万元；二是对外融资借款利息增加导致财务费用比上年增加了3,505.16万元；三是沈阳芭田合资项目初期亏损2,055.58万元，按68%的投资比例计算影响合并报表利润接近1,397.79万元。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

□ 是 √ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

√ 适用 □ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
芭田复合肥系列	1,721,150,500.82	123,654,844.71	22.18%	-11.03%	-3.09%	0.59%

**4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征**

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项**(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明**

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本期新纳入合并范围的子公司如下：

名称	变更原因
贵州美加特	本期新设立

2015年5月贵州芭田新设全资子公司贵州美加特，2016年完成出资并开始有经营活动，故2016年将其纳入合并范围。

(4) 对 2017 年 1-3 月经营业绩的预计

☐ 适用 ☒ 不适用

深圳市芭田生态工程股份有限公司

法定代表人:黄培钊

二〇一七年四月二十六日